NOVARTIS

Commercial Portfolio Head

Job ID
REQ-10091749

十一月 04, 2026

Russian Fed.

摘要

Локация: РФ, Москва

В настоящий момент мы находимся в поиске Директора по портфелем брендов.

About the Role

В зону Вашей ответственности будет входить:

Коммерческие партнёрства и альянсы

- Осуществляет систематический поиск, анализ и оце партнёрств и внешних коллабораций, направленных ценности портфеля препаратов Компании.

- Осуществляет подготовку, организацию и проведени
  партнёрами, участвует в выработке и согласовании
  соответствии со стратегическими целями Компании
- Обеспечивает управление и сопровождение действу
  альянсов, контролирует исполнение договорных обя
  сотрудничества с учётом изменения бизнес-потреб
- Координирует реализацию пилотных международных
  потенциалом масштабирования на региональный и/ил

Цифровой маркетинг

- Обеспечивает продвижение портфеля препаратов Ко
  цифровых каналов и платформ с целью поддержания у
  вовлечённости.
- Организует управление цифровым контентом и канал
  регулярное обновление, оптимизацию и контроль ци
  обеспечения их актуальности и соответствия требо
  внутренних политик Компании.
- Осуществляет взаимодействие с руководителями те
  целях согласования и оптимизации планов цифрово
  цифровых промо-активов для поддержки приоритетн

Управление жизненным циклом препаратов (Lifecycle Management, L

- Обеспечивает подготовку брендов к окончанию пате
  LoE), включая мониторинг сроков и разработку соотве
- Обеспечивает интеграцию препаратов из терапевти
  коммерческий портфель Компании, координируя проц
  аналитических материалов и ответственности, а та
  заинтересованными сторонами с целью обеспечения
- Осуществляет взаимодействие с юридическим, финан
  департаментом вывода препаратов на рынок и подра
  целью корректной оценки объёмной и стоимостной э
- Реализует стратегии позднего этапа управления жи
  направленные на сохранение коммерческой ценност
  после наступления LoE.
- Обеспечивает оптимизацию портфеля активов, включ
  обращения отдельных активов с целью снижения зат

Управление портфелем

- Обеспечивает планирование, формирование и контро
  портфелю препаратов Компании с целью достижения
- Осуществляет мониторинг эффективности портфеля
  отслеживание показателей деятельности брендов и
  поддержки управленческих решений с учётом статус
- Взаимодействует с командами регуляции для обеспе
  портфелем препаратов, включая актуализацию и вне
  управления рисками (Risk Management Planning, RMP).
- Обеспечивает обработку внеплановых операционны

своевременное реагирование на срочные и плановые
- Взаимодействует с цепочкой поставок для минимиза

Лидерство и корпоративная культура

- Осуществляет руководство и координацию кросс-фу
реализации приоритетных коммерческих инициатив

- Формирует культуру высокой результативности, обе
подбора персонала, управления эффективностью, об
также развитие ключевых компетенций и кадрового
- Обеспечивает привлечение, развитие и удержание к
формирование и реализацию планов преемственност
потенциала в масштабах организации в стране.
- Соблюдает и демонстрирует принципы лидерства Ком
изменений и повышению общей эффективности, демон
стремление к профессиональному развитию.

Коммерческая политика и дистрибуция

- В соответствии с ситуацией на рынке и стратегией К
коммерческую политику и политики и стандарты в об
бизнеса, готовит предложения по их изменению и утв
процедурами Компании; контролирует выполнение у
процедур.
- Контролирует эффективное и регулярное взаимодей
клиентами (дистрибьюторами и аптечными сетями, и д
федерального и регионального уровня, которые инф
инновационных продуктов Компании с точки зрения
социальной выгоды.
- Реализует бизнес-стратегию управления портфелем
предложение и контроль над исполнением сделок по
уполномоченные сторонние организации в соответс
Компании.
- Разрабатывает стратегию ведения бизнеса с дистри
- Контролирует выполнение прогноза отгрузок компа
Руководит комплексными кросс-функциональными пр
- Обеспечивает в зоне своей ответственности соблюд
этических норм ведения бизнеса, принятых в компан
- Участвует в разработке стратегических маркетинг
соответствующих бюджетов.
- Осуществляет контроль за исполнением обязательс
заключаемыми Компанией.

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- Высшее профильное образование и/или высшее образ
наук или управления бизнесом. Дополнительное обр
наук, медицины, управления и/или менеджмента приве
делового администрирования приветствуется.

- Свободное владение английским языком.
- Стаж работы: от 10 лет. Предыдущий опыт работы на клю
  позициях в фармацевтической индустрии.
- Подтверждённый опыт ответственности за показате
  управление коммерческой деятельностью.
- Опыт сквозного управления портфелем зрелых брен
  препаратов, планирование этапа окончания патентн
  ценности после LoE с использованием стратегий позд
- Подтверждённый опыт построения и управления парт
  возможностей, ведение переговоров и управление с
  ко-промоции, дистрибуции и лицензирования с дост
  коммерческого эффекта.
- Опыт реализации цифрового маркетинга в условиях
  включая управление контентом, оптимизацию канало
  комплаенса.
- Подтверждённый опыт руководства кросс-функцион
  Market Access, Regulatory, Supply Chain, CLS) и работы в условиях сложн
  стейкхолдеров.
- Опыт стратегического принятия решений, включая р
  применение критериев go/no-go и оптимизацию распред
  брендами.
- Опыт матричного управления и развития талантов, в
  высокоэффективных команд, коучинг, планирование
  рамках сложных кросс-функциональных и региональн
- Системное мышление, ориентированное на максимиза
  портфеля и долгосрочную устойчивость, а не на резу
- Финансовая и ресурсная дисциплина, включая строг
  инвестиционными приоритетами и подтверждаемым в
- Ориентация на результат, включая постановку чётк
  цифровое взаимодействие, устойчивость брендов) и
  на основе аналитических данных.

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет (зарплат

Расширенный социальный пакет: ДМС для сотрудника и вс
первого дня работы, льготные условия медицинского ст
Страхование жизни от несчастных случаев. Страхование

Компенсация питания и мобильной связи.

Программа признания сотрудников за реализацию проек

Доступ к бесплатной электронной библиотеке.

3 дополнительных дня к отпуску.

Сохранение 100% зарплаты на 20 недель в период отсутстви
и матерей.

Программа поддержки сотрудников (неограниченное кол
вопросам с профильными специалистами в области психо
аспектах, ЗОЖ и других).

Возможности для профессионального развития и карьер

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. Read our handbook (PDF 30 MB)

部门
International

Business Unit
General Management

地点
Russian Fed.

站点
Moscow (City)

Company / Legal Entity
RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area
Commercial & General Management

Job Type
Full time

Employment Type
Regular

Shift Work
No

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId: "kalturaplayer6af1ff05367c8001923098", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [{ presets: ['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get: kPlayer.ui.components.Remove }] } }; // Check and add plugins only if they exist if (kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) { config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; } config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if (kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if (kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = []; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type. window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise = thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {

window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

Job ID
REQ-10091749

Commercial Portfolio Head

Apply to Job



Job ID
REQ-10091749

Commercial Portfolio Head

Apply to Job

Source URL:
https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091749-commercial-portfolio-

head

List of links present in page

1. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
2. https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf
3. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Commercial+Portfolio+Head&requisition=REQ-10091749&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fen-US%2FNovartisCareers%2Fjob%2FMoscow-City%2FCommercial-Portfolio-HeadREQ-10091749-1
4. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Commercial+Portfolio+Head&requisition=REQ-10091749&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fen-US%2FNovartisCareers%2Fjob%2FMoscow-City%2FCommercial-Portfolio-HeadREQ-10091749-1