(高级医药代表 /资深产品专员

Job ID
REQ-10091630

十一月 03, 2026

China

Mevcut: T ü rk | Deutsch | English | Espa ñ ol | Fran ç ais | Italiano | 日本語 | Nederlands | P y c c к и й Sloven š č ina | 中文

摘要

Sat ı ş Temsilcisi, m ü ş teri etkile ş imlerimizin ve sat ı ş performans ı m ı z ı n ö nde gelen itici g ü c ü M ü ş teri deneyimi yakla ş ı m ı m ı z ı n y ü z ü d ü rler ve uyumlu ve etik bir ş ekilde sat ı ş b ü y ü mes i ç in m ü ş teriler ve hastalar i ç in de ğ er sa ğ layan derin ili ş kiler kurarlar.

About the Role

Major Accountabilities

-Rekabet ç i Sat ı ş B ü y ü mesi Sa ğ lay ı n
-M ü ş teri tercihlerini yans ı tarak, mevcut i ç erikten ve birden fazla etkile ş im kanal ı ndan yararlanarak hedef HCP'ler i ç in m ü ş teri etkile ş imi yolculuklar ı n ı ki ş iselle ş tirin ve d ü zenleyin

~Novartis i ç in zaman i ç inde s ü rd ü r ü lebilir bir i ş birli ğ i geli ş tirmek amac ı yla HCP'lerle ortakl ı k kura
kat ı l ı m sa ğ lay ı n
~İ htiya ç lar ı n ı dinleyerek ve sa ğ l ı k hizmeti ortamlar ı n ı anlayarak klinik farkl ı la ş man ı n ö tesin
unutulmaz, m ü ş teri odakl ı deneyimler sunun
~İ lgili b ö lge, hesap ve m ü ş teri etkile ş im planlar ı n ı olu ş turmak, dinamik olarak ö nceliklendirmek v
ayarlamak i ç in mevcut veri kaynaklar ı ndan yararlan ı n
~Ü r ü n ve endikasyonla ilgili i ç eriklerin, kampanyalar ı n ve etkile ş im planlar ı n ı n geli ş tirilmesini
desteklemek i ç in m ü ş teri i ç g ö r ü lerini ilgili i ç payda ş larla s ü rekli olarak payla ş ı n
~M ü ş terilere ve Hastalara De ğ er Kat ı n
~Kar ş ı lanmam ı ş m ü ş teri ve hasta ihtiya ç lar ı n ı kar ş ı layan ç ö z ü mler tasarlamak ve uygulam
i ş levler aras ı ekiplerle uyumlu bir ş ekilde i ş birli ğ i yap ı n
~M ü ş terilere ve i ş arkada ş lar ı na ş effaf ve sayg ı l ı bir ş ekilde a ç ı k bir niyetle davranarak do ğ ru
d ü r ü stl ü kle hareket edin. Etik ikilemlerle kar ş ı la ş t ı ğ ı n ı zda, do ğ ru olan ı yap ı n ve i ş ler do ğ
g ö r ü nmedi ğ inde konu ş un. Novartis Etik Kurallar ı , De ğ erler ve Davran ı ş lar Kurallar ı 'na g ö re ya ş

Key Performance Indicators

Sat ı ş Temsilcisi, m ü ş teri etkile ş imlerimizin ve sat ı ş performans ı m ı z ı n ö nde gelen itici g ü c ü
M ü ş teri deneyimi yakla ş ı m ı m ı z ı n y ü z ü d ü rler ve uyumlu ve etik bir ş ekilde sat ı ş b ü y ü mes
i ç in m ü ş teriler ve hastalar i ç in de ğ er sa ğ layan derin ili ş kiler kurarlar.

Work Experience

~NA

Skills

~Sat ı ş Becerileri
~M ü ş teri G ö r ü ş leri
~İ leti ş im Becerileri
~Etkileme Becerileri
~Ç at ı ş ma Y ö netimi
~M ü zakere Becerileri
~Teknik Beceriler
~Hesap Y ö netimi
~Fonksiyonlar Aras ı Koordinasyon
~Sa ğ l ı k Sekt ö r ü
~Ticari M ü kemmellik
~Etik
~Uyma

Language

İ ngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It

takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. Read our handbook (PDF 30 MB)

部门
International

Business Unit
Sales

地点
China

站点
Anyang (Henan Province)

Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Kadrolu (Sat ı ş)

Shift Work
No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId: "kalturaplayer6aea7d29272ab908765027", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get: kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if (kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) { config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; } config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if (kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if (kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = []; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type. window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise = thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) { window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura datalayer.js that a new player is ready so it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10091630

(高级医药代表 /资深产品专员

Apply to Job



Job ID
REQ-10091630

(高级医药代表 /资深产品专员

Apply to Job

Source URL:
https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091630-gaojiyiyaodaibiao-

List of links present in page

1. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091630-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-de-de
2. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091630-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan
3. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091630-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-es-es
4. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091630-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-fr-fr
5. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091630-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-it-it
6. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091630-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-ja-jp
7. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091630-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-nl-nl
8. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091630-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-ru-ru
9. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091630-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-sl-si
10. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091630-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10091630
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10091630