Sales Representative Immunology

Job ID
REQ-10091235

十一月 02, 2026

Spain

Mevcut: T ü rk | Deutsch | English | Espa ñ ol | Fran ç ais | Italiano | 日本語 | Nederlands | P y c c к и й Sloven š č ina | 中文

摘要

Sat ı ş Temsilcisi, m ü ş teri etkile ş imlerimizin ve sat ı ş performans ı m ı z ı n ö nde gelen itici g ü c ü deneyimi yakla ş ı m ı m ı z ı n y ü z ü d ü r ve sat ı ş b ü y ü mesini uyumlu ve etik bir ş ekilde s ü rd ü rm m ü ş teriler ve hastalar i ç in de ğ er sa ğ layan derin ili ş kiler kurarlar.

About the Role

Major Accountabilities

-Rekabet ç i Sat ı ş B ü y ü mesi Sa ğ lay ı n
-Re ç ete kararlar ı n ı etkileyen veri analizi yoluyla y ü ksek potansiyelli m ü ş terileri (HCP'ler ve payda ş lar) belirleyin ve ö nceliklendirin

~Olumlu m ü ş teri deneyimlerinin ustaca d ü zenlenmesi yoluyla sat ı ş performans ı n ı art ı r ı n
~Etkile ş im kurun ve ili ş kiler kurun.
~Kritik m ü ş teri zorluklar ı n ı , karar verme fakt ö rlerini, sorunlu noktalar ı ve f ı rsatlar ı anlamak i ç in de ğ ere dayal ı konu ş malara (y ü z y ü ze ve sanal olarak) kat ı l ı n
~M ü ş teri tercihlerini yans ı tarak, mevcut i ç erikten ve birden fazla etkile ş im kanal ı ndan yararlanarak hedef HCP'ler i ç in m ü ş teri etkile ş imi yolculuklar ı n ı ki ş iselle ş tirin ve d ü zenleyin
~Novartis i ç in zaman i ç inde s ü rd ü r ü lebilir bir i ş birli ğ i geli ş tirmek amac ı yla HCP'lerle ortakl ı k kura kat ı l ı m sa ğ lay ı n
~ İ htiya ç lar ı n ı dinleyerek ve sa ğ l ı k hizmeti ortamlar ı n ı anlayarak klinik farkl ı la ş man ı n ö tesin unutulmaz, m ü ş teri odakl ı deneyimler sunun
~Fikir liderleri ve en iyi t ı bbi etkileyicilerle (b ö lge d ü zeyinde) etkili ç al ı ş ma ili ş kileri kurun ve hasta yolculu ğ unu iyile ş tirmek i ç in mevcut davran ı ş lara meydan okuyun (do ğ ru hasta, do ğ ru zaman)
~Derin M ü ş teri İ ç g ö r ü leri ve Anlay ı ş ı Geli ş tirin
~Onlar i ç in neyin ö nemli oldu ğ unu ortaya ç ı karmak i ç in m ü ş terinin i ş i hakk ı nda i ç g ö r ü ler topla
~M ü ş teri geri bildirimlerini takip edin ve yan ı tlar ı ek de ğ er yaratan ve beklentileri a ş an eylemlere d ö n ü ş t ü r ü n
~ İ lgili b ö lge, hesap ve m ü ş teri etkile ş im planlar ı n ı olu ş turmak, dinamik olarak ö nceliklendirmek v ayarlamak i ç in mevcut veri kaynaklar ı ndan yararlan ı n
~Ü r ü n ve endikasyonla ilgili i ç eriklerin, kampanyalar ı n ve etkile ş im planlar ı n ı n geli ş tirilmesini desteklemek i ç in m ü ş teri i ç g ö r ü lerini ilgili i ç payda ş larla s ü rekli olarak payla ş ı n
~M ü ş terilere ve Hastalara De ğ er Kat ı n
~Kar ş ı lanmam ı ş m ü ş teri ve hasta ihtiya ç lar ı n ı kar ş ı layan ç ö z ü mler tasarlamak ve uygulam i ş levler aras ı ekiplerle uyumlu bir ş ekilde i ş birli ğ i yap ı n
~ İ ş lerini y ü r ü tmelerine yard ı mc ı olmak amac ı yla m ü ş teri i ç in g ü venilir bir ortak olarak hareket ö ğ renmek i ç in dinlemek; ili ş kiyi uyumlu ve etik bir ş ekilde derinle ş tirmeye ç al ı ş mak; katma de ğ e ç ö z ü mler yaratmak i ç in kendilerini konumland ı r ı n.
~M ü ş terilere ve i ş arkada ş lar ı na ş effaf ve sayg ı l ı bir ş ekilde a ç ı k bir niyetle davranarak do ğ ru d ü r ü stl ü kle hareket edin. Etik ikilemlerle kar ş ı la ş t ı ğ ı n ı zda, do ğ ru olan ı yap ı n ve i ş ler do ğ g ö r ü nmedi ğ inde konu ş un. Novartis Etik Kurallar ı , De ğ erler ve Davran ı ş lar Kurallar ı 'na g ö re ya ş

Key Performance Indicators

HMI Saha Kat ı l ı m ı Performans Y ö netimi Konseyi sonu ç lar ı ndan gelecek rehberli ğ e dayal ı olarak yerel d ü zeyde doldurulacak.

Work Experience

NA

Skills

Sat ı ş Becerileri
M ü ş teri G ö r ü ş leri
~ İ leti ş im Becerileri
Etkileme Becerileri
Ç at ı ş ma Y ö netimi
M ü zakere Becerileri
Teknik Beceriler
Hesap Y ö netimi
Fonksiyonlar Aras ı Koordinasyon

Sağlık Sektörü
Ticari Mükemmellik
Etik
Uyma

Language

İngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. Read our handbook (PDF 30 MB)

Primary location salary range
€48,300.00 - €89,700.00

部门
International

Business Unit
Sales

地点
Spain

站点
Alicante

Company / Legal Entity
ES19 (FCRS = ES006) Mizar Farmacéutica, S.L.

Alternative Location 1
Murcia, Spain

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Kadrolu (Sat ı ş)

Shift Work
No

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId: "kalturaplayer6ae9f7f62be2d849788055", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [{ presets: ['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get: kPlayer.ui.components.Remove }] } }; // Check and add plugins only if they exist if (kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) { config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; } config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if (kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if (kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = []; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type. window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise = thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) { window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura_datalayer.js that a new player is ready so it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

Job ID
REQ-10091235

Sales Representative Immunology

Apply to Job



Job ID
REQ-10091235

Sales Representative Immunology

Apply to Job

Source URL:
https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091235-sales-representative-

List of links present in page

1. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091235-sales-representative-immunology-de-de
2. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091235-sales-representative-immunology
3. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091235-sales-representative-immunology-es-es
4. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091235-sales-representative-immunology-fr-fr
5. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091235-sales-representative-immunology-it-it
6. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091235-sales-representative-immunology-ja-jp
7. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091235-sales-representative-immunology-nl-nl
8. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091235-sales-representative-immunology-ru-ru
9. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091235-sales-representative-immunology-sl-si
10. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091235-sales-representative-immunology-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/NovartisCareers/job/Alicante/Sales-RepresentativeImmunologyREQ-10091235
14. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/NovartisCareers/job/Alicante/Sales-RepresentativeImmunologyREQ-10091235