NOVARTIS

Value & Access Head Ukraine

Job ID
REQ-10091035

十月 27, 2026

Ukraine

Disponibile in: Italiano | Deutsch | English | Espa ñ ol | Fran ç ais | 日本語 | Nederlands | P y c c к и й Sloven š č ina | T ü rk | 中文

摘要

Supporta lo sviluppo e l'implementazione di strategie e tattiche innovative e vincenti per la determinazione dei prezzi e l'accesso al mercato in diverse fasi del ciclo di vita del prodotto. Facilita e raggiunge l'accesso ottimale dei pazienti, l'accessibilit à , il rimborso e l'adozione per i farmaci internazionali (IM).

About the Role

Major Accountabilities

Supporta e implementa strategie e soluzioni di accesso vincenti e innovative, per servire gli asset in fase iniziale o massimizzare gli asset IM al momento del lancio, con particolare attenzione ai paesi

prioritari, ai principali architipi HTA e alle esigenze e alla fattibilit à degli archetipi di impatto sul budget.
~Sviluppa e implementa strategie di accesso dei pazienti di alta qualit à per massimizzare l'accesso alle risorse di IM iniziali e/o supportare i preparativi e le attivit à di lancio locali.
~Collabora con i direttori di acccess, i team regionali e nazionali per comprendere approfondimenti e feedback, si integra nelle strategie e nelle tattiche di accesso e di prezzo vincenti, incorporando il punto di vista del pagatore nelle strategie di prodotto interfunzionali generali e nelle decisioni di investimento.
~Stabilisce e mantiene una forte rete professionale con le autorit à governative competenti, i fornitori di assistenza sanitaria, le organizzazioni economiche sanitarie e altri rappresentanti decisionali per anticipare e influenzare le tendenze legislative P e R.
~Supporta la creazione della strategia globale di determinazione dei prezzi e degli orientamenti politici e supporta lo sviluppo della strategia di negoziazione del pagatore
~Supporta lo sviluppo di approcci innovativi per l'accesso dei pazienti e la contrattazione, Managed Entry Agreement (MEA) e Patient Support Programs (PSP), se necessario, per migliorare i risultati dei pazienti e supportare l'accessibilit à economica del sistema sanitario.

Key Performance Indicators

Supporta lo sviluppo e limplementazione di strategie e tattiche innovative e vincenti per la determinazione dei prezzi e laccesso al mercato in diverse fasi del ciclo di vita del prodotto.
Facilita e raggiunge laccesso ottimale dei pazienti, laccessibilit à , il rimborso e ladozione per i farmaci internazionali (IM).

Work Experience

conoscenza dei processi di rimborso e dei principi commerciali
Capacit à comprovata di sviluppare relazioni di fiducia con i principali stakeholder regionali

Skills

Finanza
Valutazione delle tecnologie sanitarie (Hta)
Affari Pubblici
Strategia di accesso al mercato
Prove del mondo reale (Rwe)
Economia Sanitaria
Politica sanitaria
Proposte di valore
Collaborazione interfunzionale
Gestione di progetto
Gestione dei processi
Abilit à analitica
Pensiero analitico
Agilit à
Mentalit à incentrata sul cliente
Capacit à di negoziazione
Conformit à normativa
Gestione del rischio
Strategia di go-to-market

Comprensione del settore sanitario
Innovazione
Leadership ispiratrice
Gestione delle persone
Sviluppo dei dipendenti
Strategia di accesso e rimborso

Language

Inglese

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. Read our handbook (PDF 30 MB)

部门
International

Business Unit
Other

地点
Ukraine

站点
Kyiv

Company / Legal Entity
UAP0 (FCRS = CH024) NOPH SERVICES UKRAINE

Functional Area
Market Access

Job Type
Full time

Employment Type
Regolare

Shift Work
No

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId: "kalturaplayer6ae8a1c3ce869487548300", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [{ presets: ['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get: kPlayer.ui.components.Remove }] } }; // Check and add plugins only if they exist if (kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) { config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; } config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if (kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if (kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = []; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type. window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise = thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {

window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

Job ID
REQ-10091035

Value & Access Head Ukraine

Apply to Job



Job ID
REQ-10091035

Value & Access Head Ukraine

Apply to Job

Source URL:
https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091035-value-access-head-

List of links present in page

1. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091035-value-access-head-ukraine-de-de
2. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091035-value-access-head-ukraine
3. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091035-value-access-head-ukraine-es-es
4. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091035-value-access-head-ukraine-fr-fr
5. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091035-value-access-head-ukraine-ja-jp
6. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091035-value-access-head-ukraine-nl-nl
7. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091035-value-access-head-ukraine-ru-ru
8. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091035-value-access-head-ukraine-sl-si
9. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091035-value-access-head-ukraine-tr-tr
10. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10091035-value-access-head-ukraine-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/NovartisCareers/job/Kyiv/Value---Access-Head-UkraineREQ-10091035
14. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/NovartisCareers/job/Kyiv/Value---Access-Head-UkraineREQ-10091035