(高级医药代表/资深产品专员

Job ID
REQ-10090514

十月 22, 2026

China

Доступныеязыки: Deutsch | English | Español | Français | Italiano | 日本語 | Nederlands | Slovenščina | Türk | 中文

摘要

Торговый представитель является ведущей движущей си
клиентами и эффективности продаж. Они являются лицом
клиентов и строят глубокие отношения, которые принос
стимулировать рост продаж в соответствии с требовани

About the Role

Major Accountabilities

~Стимулирование конкурентного роста продаж
~Персонализируйте и организуйте взаимодействие с кли

работников, отражая предпочтения клиентов, используя
каналов взаимодействия
~Укрепляйте взаимодействие, работая в партнерстве с м
временем наладить устойчивое сотрудничество с компа
~Обеспечьте запоминающийся, ориентированный на клиен
клинической дифференциации, прислушиваясь к его потр
медицинскую среду.
~Используйте доступные источники данных для создания
приоритетов и корректировки соответствующих планов
территорией, учетной записью и клиентами
~Делитесь информацией о клиентах с соответствующими
сторонами на постоянной основе для поддержки разраб
взаимодействия, связанных с продуктами и индикатора
~Приносите пользу клиентам и пациентам
~Обеспечьте совместную работу с кросс-функциональны
внедрения решений, которые удовлетворяют неудовлетв
пациентов
~Действуйте честно и добросовестно, обращаясь с клиен
уважительно с четкими намерениями. Сталкиваясь с эти
правильно и говорите, когда что-то кажется неправильн
этики, ценностей и поведения Novartis.

Key Performance Indicators

Торговый представитель является ведущей движущей си
клиентами и эффективности продаж. Они являются лицом
клиентов и строят глубокие отношения, которые приноси
стимулировать рост продаж в соответствии с требовани

Work Experience

NA

Skills

Навыки продаж
Информация о клиентах
Коммуникативные навыки
Навыки влияния
Управление конфликтами
Навыки ведения переговоров
Технические навыки
Управление счетом
Межфункциональная координация
Сектор здравоохранения
Коммерческое совершенство
Этика
Согласие

Language

Английский

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we 'll help you thrive personally and professionally. Read our handbook (PDF 30 MB)

部门
International

Business Unit
Sales

地点
China

站点
Shenyang (Liaoning Province)

Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular (Sales)

Shift Work
No

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId: "kalturaplayer6ae3a6f909ac9042365892", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [{ presets: ['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get: kPlayer.ui.components.Remove }] } }; // Check and add plugins only if they exist if (kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) { config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; } config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if (kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if (kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = []; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type. window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise = thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) { window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura datalayer.js that a new player is ready so it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

Job ID
REQ-10090514

(高级医药代表/资深产品专员

Apply to Job



Job ID
REQ-10090514

(高级医药代表/资深产品专员

Apply to Job

Source URL:
https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-

List of links present in page

1. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090514-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan-de-de
2. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090514-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan
3. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090514-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan-es-es
4. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090514-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan-fr-fr
5. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090514-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan-it-it
6. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090514-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan-ja-jp
7. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090514-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan-nl-nl
8. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090514-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan-sl-si
9. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090514-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan-tr-tr
10. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090514-gaojiyiyaodaibiaozishenchanpinzhuanyuan-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10090514
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10090514