Satış Temsilcisi – Onkoloji (İstanbul Anadolu)

Job ID
REQ-10090405

十月 21, 2026

Türkiye

摘要

Satış Temsilcisi, müşteri etkileşimlerimizin ve satış performansımızın başlıca itici gücüdü
deneyimi yaklaşımımızın sahadaki yüzü olarak, müşteriler ve hastalar için değer yaratan derin
güvene dayalı ilişkiler kurar; bunu da satış büyümesini uyumlu ve etik bir şekilde sağlamak amac
gerçekleştirir.

About the Role

Temel Sorumluluklar:

Ziyaretler Ve Planlama

Belirlenen bölgedeki sağlık profesyonelleri düzenli olarak ziyaret edilir. Ziyaret planları hedef kitleye
göre optimize edilir ve potansiyel ile stratejik önceliklere göre segmentasyon yapılır.

Ürün Tanıtımı ve Bilimsel İletişim:

Ürünlerle ilgili doğru, dengeli ve bilimsel bilgiler aktarılır. Klinik veriler, etki mekanizması ve onaylı endikasyonlar açık ve ikna edici şekilde paylaşılır. Gelen sorular ve itirazlar uygun içeriklerle yanıtlanır.

Müşteri İlişkileri Yönetimi

Sağlık profesyonelleriyle güvene dayalı uzun vadeli ilişkiler kurulur. İhtiyaçlar analiz edilerek görüşmeler kişiselleştirilir ve katma değer sağlayan iş birlikleri geliştirilir.

Saha Faaliyetlerinin Yönetimi

Marka stratejileri ve kampanyalar sahada etkin şekilde uygulanır. Medikal ve pazarlama ekipleriyle koordineli çalışılarak toplantı ve etkinlikler organize edilir. Pazar ve rekabet içgörüleri düzenli ola takip edilir.

Performans Ve Raporlama

Satış hedeflerine ulaşılması için bölge performansı düzenli olarak takip edilir. Ziyaretler ve sonu CRM sistemine kaydedilir, analizlere göre aksiyon alınır.

Sürekli Gelişim

Ürün ve tedavi alanıyla ilgili bilgiler ve iletişim becerileri eğitimlerle geliştirilir. Bilimsel gelişmeler ve rekabet ortamı yakından izlenir.

Uyum Ve Etik

Şirket politikaları ve yasal düzenlemelere tam uyum sağlanır. Sadece onaylı materyaller kullanılı advers olay ve şikayetler ilgili prosedürlere uygun şekilde raporlanır.

Aranan Nitelikler

İlgili bölümlerden 4 yıllık üniversite mezunu olmak

İlaç sektöründe minimum 5 yıl satış temsilciliği deneyimine sahip olmak

Aktif araç kullanabilmek ve seyahat engelinin bulunmamas ı

Onkoloji, Hematoloji ve özel uzmanlık gerektiren diğer tedavi alanlarında deneyim sahibi olmak

Tercih Sebepleri

Yeni ürün veya endikasyon lansmanı süreçlerinde görev almış olmak

İyi seviyede İngilizce bilgisine sahip olmak

#LI-Hybrid

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. Read our handbook (PDF 30 MB)

部门
International

Business Unit
Sales

地点
T ü rkiye

站点
Istanbul Ata ş ehir

Company / Legal Entity
TR01 (FCRS = TR001) Novartis Sa ğ l ı k, G ı da ve Tar ı m Ü r ü nleri San. Ve Tic. A. Ş .

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular (Sales)

Shift Work
No

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId: "kalturaplayer6ae0d4e646b85511259536", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [{ presets: ['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get: kPlayer.ui.components.Remove }] } }; // Check and add plugins only if they exist if (kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) { config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; } config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if (kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if (kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = []; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type. window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise = thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) { window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura datalayer.js that a new player is ready so it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

Job ID
REQ-10090405

Satış Temsilcisi – Onkoloji (İstanbul Anadolu)

Apply to Job



Job ID
REQ-10090405

Satış Temsilcisi – Onkoloji (İstanbul Anadolu)

Apply to Job

Source URL:
https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10090405-satis-temsilcisi-onkoloji-

istanbul-anadolu

List of links present in page

1. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
2. https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf
3. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Istanbul-Ataehir/Sat-Temsilcisi---Onkoloji--stanbul-Anadolu-REQ-10090405-2
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Istanbul-Ataehir/Sat-Temsilcisi---Onkoloji--stanbul-Anadolu-REQ-10090405-2