Area Manager

Job ID
REQ-10089885

十月 15, 2026

Russian Fed.

Доступно на: Русский | Deutsch | English | Español | Français | Italiano | 日本語 | Nederlands | Slovenščina | Türk | 中文

摘要

Локация: РФ, Москва

В настоящий момент мы находимся в поиске Территориал
Кардиология

About the Role

Major Accountabilities

~Руководите и развивайте бизнес
~Заблаговременное планирование, адаптация и информир

ее реализации, основанной на глубоких национальных з
данными и идеями
~Информирование о национальной стратегии и целях взаи
клиентами для информирования о региональных планах р
достижение согласованных целей
~ Выступать за оптимизацию национального/территориал
разумное распределение множества ресурсов, адаптиро
национальным/территориальным потребностям
~Определение новых источников данных, необходимых для
бизнеса и принятия решений
~Играйте важнейшую роль лидера в принятии решений о ст
~Руководите командой
~Развивайте культуру коучинга, которая позволит FLM пе
~Коуч по влиянию благодаря отличному пониманию и роле
и поддерживающего лидерского поведения
~Коучинг по производительности, устанавливая ожидани
обеспечивая последовательную и своевременную обрат
производительности
~Коуч по развитию через построение планов для поддерж
производительности
~Действуйте честно и добросовестно, обращаясь с отдел
руководителями в прозрачной и уважительной манере с
этическими дилеммами, поступайте правильно и говорит
неправильным. Жить и руководить в соответствии с Коде
~Создайте совместную, психологически безопасную сред
высказываться, решать проблемы, экспериментировать и
~Модель ценностей и поведения Novartis
~Убедитесь, что эта повестка дня каскадирована на весь
~Влияние на региональном/национальном уровне
~Руководить инициативами, направленными на трансформ
цифровая трансформация и внедрение новых инструмент
~Формирование вдохновляющей, инклюзивной и ориентиро
основанной на ценностях и поведении Novartis
~Обеспечить полное соответствие команды Кодексу этик
соблюдение, а также обязательство соблюдать применим
«Новартис»
~Развивайте стратегические отношения с ключевыми лид
обеспечения беспрепятственных переговоров
~Выступать в качестве члена национальной руководящей
способствуя развитию общих возможностей, бизнес-план
команды и корпоративной культуры.
~Обеспечьте ценность для клиентов и пациентов
~Поощрение и поддержка сотрудничества между межфунк
(например, Field Medical, Brand Support, Patient) для разработки и внедре
направленных на удовлетворение неудовлетворенных п
~Разрабатывайте, внедряйте и контролируйте ориентиро
бизнес-план в сотрудничестве с FLM и кросс-функциональ
качества обслуживания клиентов.
~Оптимизируйте использование ресурсов и возможносте
взаимодействия с клиентами как в F2F, так и в виртуальны

- Обеспечьте выполнение междисциплинарных обсуждени
стратегических учетных записей, а также согласование
учетных записей вокруг определенной цели.

Key Performance Indicators

Менеджер по продажам второй линии (SLM) повышает эффект
команду менеджеров по продажам первой линии (FLM) в реал
обслуживания клиентов, которое приносит пользу и дела
партнером Они несут ответственность за создание и ре
взаимодействия с коммерческими клиентами в соответс
этическими нормами. работа на межфункциональном уров
Medical/Access для обеспечения целостного подхода и сотрудн
своем классе, разнообразные команды путем привлечени
преемственности, а также отвечает за внедрение культу
роль в оказании существенного и устойчивого влияния

Work Experience

- NA

Skills

- Руководство
- Управление
- Профессиональная коммуникация
- Навыки влияния
- Тренерский
- Наставничество
- Управление изменениями
- Сотрудничество
- Командная работа
- Аналитические способности
- Навыки решения проблем
- Управление сложностью
- Финансовая грамотность
- Сектор здравоохранения
- Коммерческое совершенство
- Этика
- Согласие

Language

Английский

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It

takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. Read our handbook (PDF 30 MB)

部门
International

Business Unit
General Management

地点
Russian Fed.

站点
Moscow (City)

Company / Legal Entity
RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular (Sales Manager)

Shift Work
No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId: "kalturaplayer6ad1b0e85e816986592267", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get: kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if (kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) { config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; } config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if (kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if (kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = []; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type. window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise = thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) { window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10089885

Area Manager

Apply to Job

Job ID
REQ-10089885

Area Manager

Apply to Job

Source URL:
https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-ru-ru

List of links present in page

1. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-de-de
2. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager
3. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-es-es
4. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-fr-fr
5. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-it-it
6. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-ja-jp
7. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-nl-nl
8. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-sl-si
9. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-tr-tr
10. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area+Manager&requisition=REQ-10089885&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fru-RU%2FNovartisCareers%2Fjob%2FMoscow-City%2FArea-ManagerREQ-10089885
14. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area+Manager&requisition=REQ-10089885&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fru-RU%2FNovartisCareers%2Fjob%2FMoscow-City%2FArea-ManagerREQ-10089885