Area Manager

Job ID
REQ-10089885

十月 15, 2026

Russian Fed.

で利用可能: 日本語 | Deutsch | English | Español | Français | Italiano | Nederlands | Русский | Türkçe | 中文

摘要

Локация: РФ, Москва

В настоящий момент мы находимся в поиске Территориал
Кардиология

About the Role

Major Accountabilities

~ビジネスをリードし、成長させる
~国家に関する深い知識に基づいて、実行のための効果的な戦略を積極的に計画、適応、伝達し、デ

ータと洞察で経験と直感を強化します
~各国の商業顧客エンゲージメント戦略と目標を伝達し、合意された目標を達成する地域の実施計画を通知する
~国/準州予算の最適化を提唱し、国/地域のニーズに合わせた多数のリソースの賢明な配分を確保します
~ビジネスパフォーマンスの向上と意思決定の支援に必要な新しいデータソースを特定する
~ブランド戦略の決定において重要なリーダーシップの役割を果たします。
~チームを率いる
~FLMがより適応性の高いアプローチに移行できるようにするコーチングの文化を育む
~指導的および支援的なリーダーシップ行動の優れた理解とロールモデルによるインパクトのためのコーチング
~説明責任の期待値を確立し、一貫性のあるタイムリーなフィードバックを提供することで、パフォーマンスを継続的に改善することで、パフォーマンスをコーチングします
~成長をサポートし、パフォーマンスを継続的に向上させるための計画の構築による開発のためのコーチ
~営業チーム、同僚、リーダーに透明性と敬意を持って接し、明確な意図を持って誠実に行動します。倫理的なジレンマに直面したときは、正しいことをし、物事が正しくないと思われるときは声を上げてください。ノバルティスの倫理綱領に従って生活し、リードします。
~チームメンバーが発言し、問題を解決し、実験し、失敗することが奨励される、協力的で心理的に安全な環境を作ります
~ノバルティスの価値観と行動をモデル化
~このアジェンダが営業チーム全体にカスケードされるようにする
~地域的/全国的影響
~デジタルトランスフォーメーションや新しいツールの導入など、変革を実現するイニシアチブを主導する
~ノバルティスの価値観と行動に基づいて構築された、刺激的で包括的で顧客中心の文化を育む
~ノバルティスの倫理綱領に対するチームの完全な連携と所有権、およびノバルティスの適用ポリシーと要件の遵守へのコミットメントを確保する
~キーオピニオンリーダーとの戦略的関係を構築し、円滑な交渉を促進する
~カントリー・ナショナル・リーダーシップ・チームのメンバーとして、全体的な能力、事業計画と実行、チーム開発、文化の開発に積極的に貢献する
~顧客と患者への価値提供の促進
~部門横断的なチーム(フィールドメディカル、ブランド、患者サポートなど)間のコンプライアンスに準拠したコラボレーションを促進およびサポートし、満たされていないニーズに対応するソリューションを設計および実装します。
~FLMやクロスファンクショナルパートナーと協力して、顧客中心の国内事業計画を開発、実装、監視し、カスタマーエクスペリエンスを最適化します。
~ノバルティスのリソースと機能の活用を最適化して、F2F環境と仮想環境の両方で顧客をパーソナライズし、エンゲージします。
~学際的な議論とプロジェクトが戦略的アカウント内で完了し、これらのアカウントを含むエコシステム全体が定義された目的に沿って調整されるようにします

Key Performance Indicators

セカンドラインセールスマネージャー(SLM)は、ファーストラインセールスマネージャー(FLM)のチームを率いて、価値を提供し、ノバルティスを選ばれるパートナーとして確立するカスタマイズされた顧客体験を実行することで、販売実績を向上させます。医療/アクセス戦略と連携して部門横断的に作業し、まとまりのある協力的なアプローチを確保します。SLMは、人材の獲得、育成、後継者育成を通じて、クラス最高の多様性に富んだチームを構築し、誠実な文化を浸透させる責任を負っています。それらは、実質的で持続的な組織変革に影響を与えるのに役立ちます。

Work Experience

エヌエー

Skills

リーダーシップ
管理
プロフェッショナルなコミュニケーション
影響力のあるスキル
指導
メンタリング
変更管理
コラボレーション
チームワーク
分析スキル
問題解決能力
複雑性管理
金融リテラシー
ヘルスケア分野
コマーシャル・エクセレンス
倫理
コンプライアンス

Language

英語

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ’ lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ’ ll help you thrive personally and professionally. Read our handbook (PDF 30 MB)

部門
International

Business Unit
General Management

地点
Russian Fed.

站点
Moscow (City)

Company / Legal Entity
RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular (Sales Manager)

Shift Work
No

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId: "kalturaplayer6ad6847440f35644679797", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [{ presets: ['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get: kPlayer.ui.components.Remove }] } }; // Check and add plugins only if they exist if (kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) { config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; } config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if

(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if (kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = []; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type. window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise = thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) { window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

Job ID
REQ-10089885

Area Manager

Apply to Job

Job ID
REQ-10089885

Area Manager

Apply to Job

Source URL:
https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-ja-jp

List of links present in page

1. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-de-de
2. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager
3. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-es-es
4. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-fr-fr
5. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-it-it
6. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-nl-nl
7. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-ru-ru
8. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-tr-tr
9. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-zh-cn
10. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
11. https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf
12. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area+Manager&requisition=REQ-10089885&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fja-JP%2FNovartisCareers%2Fjob%2FMoscow-City%2FArea-ManagerREQ-10089885
13. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area+Manager&requisition=REQ-10089885&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fja-JP%2FNovartisCareers%2Fjob%2FMoscow-City%2FArea-ManagerREQ-10089885