NOVARTIS

Community Health Ecosystem Partner Cardiovascular - Base Chiapas - Temporal 12 meses

Job ID
REQ-10089457

十月 29, 2026

Mexico

摘要

El Community Health - Health Ecosystem Partner (CH-HEP) es un rol h í brido de campo que conecta la generaci ó n de demanda, la continuidad del tratamiento y la ejecuci ó n operativa de procesos de acceso institucional. La posici ó n requiere una visi ó n integral del recorrido del paciente, capacidad para interactuar con m ú ltiples actores del sistema de salud y habilidad para trabajar de forma coordinada con equipos comerciales, acceso, medical y otras á reas funcionales.

Rol con contrato por 12 meses.

About the Role

Responsabilidades principales

Promoci ó n y generaci ó n de demanda

- Promover el portafolio cardiovascular en Hospitales Generales, UNEMEs y Hospitales Regionales de Alta Especialidad dentro del territorio asignado.
- Desarrollar relaciones profesionales s ó lidas con m é dicos tratantes, personal de enfermer í a, l í deres cl í nicos y tomadores de decisi ó n relevantes.
- Identificar oportunidades para expandir la adopci ó n de terapias cardiovasculares y fortalecer la atenci ó n integral de los pacientes.
- Ejecutar actividades promocionales alineadas con los objetivos de negocio y las necesidades espec í ficas de cada cuenta.
- Compartir informaci ó n relevante de mercado, stakeholders y oportunidades identificadas en campo con los equipos internos correspondientes.

Acceso institucional y gesti ó n de cuentas

- Dar seguimiento operativo a procesos de inclusi ó n, acceso y disponibilidad de terapias dentro de las instituciones asignadas.
- Apoyar actividades relacionadas con evaluaciones t é cnicas, procesos de acceso institucional y requerimientos documentales.
- Participar en actividades vinculadas con Comit é s Farmac é uticos y Terap é uticos (CFT/COFAT), censos de pacientes y procesos de planificaci ó n de consumo.
- Identificar y escalar barreras institucionales que limiten el acceso oportuno de los pacientes a los tratamientos.
- Colaborar con equipos de acceso para facilitar la ejecuci ó n local de iniciativas estrat é gicas.

Continuidad del tratamiento

- Dar seguimiento al recorrido del paciente desde la prescripci ó n hasta el surtimiento efectivo del tratamiento.
- Identificar barreras relacionadas con abastecimiento, log í stica, referencia y contrarreferencia o procesos operativos de atenci ó n.
- Favorecer la continuidad terap é utica mediante la coordinaci ó n entre distintos niveles de atenci ó n de la red.
- Escalar oportunamente situaciones que requieran la intervenci ó n de equipos especializados.

Gesti ó n del ecosistema de salud

- Mapear y desarrollar relaciones con stakeholders clave dentro de IMSS Bienestar.
- Integrar informaci ó n cl í nica y operativa para identificar oportunidades y desaf í os dentro de la red.
- Generar conocimiento estrat é gico del ecosistema local que contribuya a la toma de decisiones comerciales y de acceso.
- Trabajar de manera transversal con equipos de ventas, acceso, medical y otras á reas funcionales.

Compliance y calidad

- Reportar eventos adversos, quejas t é cnicas y situaciones especiales dentro de los tiempos establecidos.

- Mantener los m á s altos est á ndares de é tica, integridad y cumplimiento normativo.
- Cumplir con todas las pol í ticas corporativas y regulatorias aplicables.

Perfil requerido

Requisitos indispensables

- Licenciatura concluida.
- M í nimo 5 a ñ os de experiencia en la industria farmac é utica.
- Experiencia comprobada en promoci ó n y generaci ó n de demanda dentro del mercado institucional.
- Experiencia en acceso institucional, gesti ó n de cuentas estrat é gicas o apoyo a procesos de inclusi ó n y acceso en instituciones p ú blicas de salud.
- Conocimiento s ó lido del sistema de salud mexicano, particularmente de IMSS Bienestar y sus diferentes niveles de atenci ó n.
- Experiencia trabajando con hospitales p ú blicos, tomadores de decisi ó n cl í nicos y stakeholders institucionales.
- Disponibilidad para viajar de manera frecuente dentro del territorio asignado.
- Residencia en Veracruz o Chiapas, seg ú n la posici ó n.

Experiencia deseable

- Experiencia como Key Account Manager, Key Account Executive o posiciones similares.
- Experiencia en Cardiovascular o Specialty Care.
- Participaci ó n en procesos de inclusi ó n de medicamentos, evaluaciones t é cnicas, gesti ó n de formularios o acceso institucional.
- Experiencia articulando iniciativas entre á reas comerciales y de acceso.
- Conocimiento de metodolog í as de Strategic Account Management.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. Read our handbook (PDF 30 MB)

部门

International

Business Unit
Corporate & Division Services

地点
Mexico

站点
INSURGENTES

Company / Legal Entity
MX06 (FCRS = MX006) Novartis Farmac é utica S.A. de C.V.

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular

Shift Work
No

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId: "kalturaplayer6ae3e29679193351107548", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [{ presets: ['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get: kPlayer.ui.components.Remove }] } }; // Check and add plugins only if they exist if (kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {

config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; } config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if (kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if (kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = []; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type. window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise = thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) { window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

Accessibility and accommodation

Novartis is committed to work with and provide reasonable accommodation to individuals with disabilities. If, because of a medical condition or disability, you need a reasonable accommodation for any part of the recruitment process, or in order to perform the essential functions of a position, please send an e-mail to tas.mexico@novartis.com and let us know the nature of your request and your contact information. Please include the job requisition number in your message.

Job ID
REQ-10089457

Community Health Ecosystem Partner Cardiovascular - Base Chiapas - Temporal 12 meses

Apply to Job



Job ID
REQ-10089457

Community Health Ecosystem Partner Cardiovascular - Base Chiapas - Temporal 12 meses

Apply to Job

Source URL:

List of links present in page

1. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
2. https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf
3. mailto:tas.mexico@novartis.com
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/INSURGENTES/Community-Health-Ecosystem-Partner-Cardiovascular---Base-ChiapasREQ-10089457-1
5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/INSURGENTES/Community-Health-Ecosystem-Partner-Cardiovascular---Base-ChiapasREQ-10089457-1