

Account Manager

Job ID
REQ-10087319

九月 21, 2026

Russian Fed.

摘要

Локация: РФ, Екатеринбург

В настоящий момент мы находимся в поиске Менеджера по направлению Онкология

About the Role

В зону Вашей ответственности будет входить:

- Создание и реализация плана работы для каждой мед. Закреплённой территории.
- Выполнение роли лидера и координатора работы кро. Закреплённой территории при реализации плана работы организациями.

- Обеспечение выполнения согласованного с Непосредственным информированию о Препаратах Компании на Закрепленном и информирование специалистов здравоохранения и соответствиис законодательством Российской Федерации
- Знание обязательной информации, а именно: базовой фармакологии; клинических рекомендаций по терапии и результатам, выводов из исследований; количества исследований; ключевых сообщений, используемых в маркетингового цикла; инструкций по Препаратам; к препаратам, а также владение информацией по всем Препаратам, зарегистрированным на территории Российской Федерации
- Знание местоположения всех медицинских учреждений, занимающихся фармацевтической деятельностью на территории
- Изучение и владение информацией, полученной из аудиторий специалистов здравоохранения на Закрепленных аптеках и организациях, занимающихся фармацевтической деятельностью
- Соблюдение частоты посещения специалистов здравоохранения и задачам цикла, зафиксированной в соответствующем Плане Компании.
- Осуществление визитов к специалистам здравоохранения в рабочее время в соответствии с моделью визита и в соответствии с законодательством Российской Федерации
- Донесение до специалистов здравоохранения во время визитов сообщений о Препаратах Компании с соблюдением установленных рамок каждого визита – информирование о показании, профиле безопасности, правилах рапортирования нежелательных эффектов, терапевтическом эффекте, достигаемом при применении Препарата Компании, и условиях, при соблюдении которых такой Препарат может быть рекомендован. Объем предоставленной информации по Препаратам должен соответствовать маркетинговому плану.

[Novartis Mission - in Russian](#)

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- Высшее медицинское/фармацевтическое образование
- Стаж работы от 5 лет в аналогичной роли в рамках международной фармацевтической компании
- Навыки коммуникации и взаимодействия в кросс-функциональной команде
- Навыки ведения переговоров
- Презентационные навыки
- Уверенный пользователь персонального компьютера
- Владение офисными программами (Excel, Word, Power Point, Outlook)

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет (зарплата, бонусы, медицинская страховка, пенсионные отчисления, отпускные выплаты, страхование жизни, страхование от несчастных случаев, страхование от потери работы, страхование от потери здоровья, страхование от потери имущества, страхование от потери репутации, страхование от потери статуса, страхование от потери влияния, страхование от потери власти, страхование от потери славы, страхование от потери имени, страхование от потери души, страхование от потери души).

Расширенный социальный пакет: ДМС для сотрудника и в
первого дня работы, льготные условия медицинского стр
Страхование жизни от несчастных случаев. Страхование

Корпоративный автомобиль или компенсация за него.

Компенсация питания и мобильной связи.

Программа признания сотрудников за реализацию проек

Доступ к бесплатной электронной библиотеке.

3 дополнительных дня к отпуску.

Сохранение 100% зарплаты на 20 недель в период отсутстви
и матерей.

Программа поддержки сотрудников (неограниченное кол
вопросам с профильными специалистами в области психо
аспектах, ЗОЖ и других).

Возможности для профессионального развития и карьер

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门
International

Business Unit
Sales

地点
Russian Fed.

站点
Ekaterinburg

Company / Legal Entity
RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular (Sales)

Shift Work
No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6abb0c1a24d17010344087", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
```

```
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura_dataLayer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10087319

Account Manager

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10087319

Account Manager

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10087319-account-manager>

List of links present in page

1. <https://www.youtube.com/watch?v=sSvtvcPp9g8>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
4. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Account+Manager&requisition=REQ-10087319&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fen-US%2FNovartis_Careers%2Fjob%2FEkaterinburg%2FAccount-ManagerREQ-10087319-1
5. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Account+Manager&requisition=REQ-10087319&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fen-US%2FNovartis_Careers%2Fjob%2FEkaterinburg%2FAccount-ManagerREQ-10087319-1