NOVARTIS

Account Manager

Job ID
REQ-10087319

九月 21, 2026

Russian Fed.

摘要

Локация: РФ, Екатеринбург

В настоящий момент мы находимся в поиске Менеджера по направлении Онкология

About the Role

В зону Вашей ответственности будет входить:

- Создание и реализация плана работы для каждой мед Закреплённой территории.
- Выполнение роли лидера и координатора работы кро Закреплённой территории при реализации плана раб организациями.

- Обеспечение выполнения согласованного с Непосре
  по информированию о Препаратах Компании на Закре
  и информирование специалистов здравоохранения и
  соответствии с законодательством Российской Фед
- Знание обязательной информации, а именно: базовой
  нозологии; клинических рекомендаций по терапии д
  результатов, выводов из исследований; количества
  исследовании; ключевых сообщений, используемых в
  маркетингового цикла; инструкций по Препаратам; к
  препаратов, а также владение информацией по всем П
  зарегистрированным на территории Российской Фед
- Знание местоположения всех медицинских учрежден
  занимающихся фармацевтической деятельностью на
- Изучение и владение информацией, полученной из пу
  аудитории специалистов здравоохранения на Закре
  аптеках и организациях, занимающихся фармацевтич
- Соблюдение частоты посещения специалистов здрав
  и задачам цикла, зафиксированной в соответствующ
  Компании.
- Осуществление визитов к специалистам здравоохра
  рабочего дня в соответствии с моделью визита и иск
  соответствии с законодательством Российской Фед
- Донесение до специалистов здравоохранения во вре
  сообщений о Препаратах Компании с соблюдением ус
  рамках каждого визита – информирование о показани
  профиле безопасности, правилах рапортирования не
  выпуска, терапевтическом эффекте, достигаемом пр
  Компании, и условиях, при соблюдении которых такой
  Объём предоставленной информации по Препаратам д
  маркетинговому плану.

Novartis Mission - in Russian

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- Высшее медицинское/фармацевтическое образовани
- Стаж работы от 5 лет в аналогичной роли в рамках меж
  компании
- Навыки коммуникации и взаимодействия в кросс-фун
- undefined
- Навыки ведения переговоров
- Презентационные навыки
- Уверенный пользователь персонального компьютер
- Владение офисными программами (Excel, Word, Power Point, Outlook)

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет (зарплат

Расширенный социальный пакет: ДМС для сотрудника и вс
первого дня работы, льготные условия медицинского ст
Страхование жизни от несчастных случаев. Страхование

Корпоративный автомобиль или компенсация за него.

Компенсация питания и мобильной связи.

Программа признания сотрудников за реализацию проек

Доступ к бесплатной электронной библиотеке.

3 дополнительных дня к отпуску.

Сохранение 100% зарплаты на 20 недель в период отсутств
и матерей.

Программа поддержки сотрудников (неограниченное кол
вопросам с профильными специалистами в области психо
аспектах, ЗОЖ и других).

Возможности для профессионального развития и карьер

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. Read our handbook (PDF 30 MB)

部门
International

Business Unit
Sales

地点
Russian Fed.

站点
Ekaterinburg

Company / Legal Entity
RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular (Sales)

Shift Work
No

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId: "kalturaplayer6af21a05925e5710420288", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [{ presets: ['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get: kPlayer.ui.components.Remove }] } }; // Check and add plugins only if they exist if (kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) { config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; } config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if

(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if (kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = []; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type. window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise = thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) { window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura datalayer.js that a new player is ready so it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

Job ID
REQ-10087319

Account Manager

Apply to Job



Job ID
REQ-10087319

Account Manager

Apply to Job

Source URL:
https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10087319-account-manager

List of links present in page

1. https://www.youtube.com/watch?v=sSvtvcPp9g8
2. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
3. https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf
4. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Account+Manager&requisition=REQ-10087319&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fen-US%2FNovartisCareers%2Fjob%2FEkaterinburg%2FAccount-ManagerREQ-10087319-1
5. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Account+Manager&requisition=REQ-10087319&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fen-US%2FNovartisCareers%2Fjob%2FEkaterinburg%2FAccount-ManagerREQ-10087319-1