

Sales Representative / Senior Territory Account Specialist (Dermatology Specialty Sales)

Job ID
REQ-10086737

8月 31, 2026

India

Mevcut: T ü rk | [Deutsch](#) | [English](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Русский](#) | [Slovenščina](#) | [中文](#)

摘要

Sat ı ř Temsilcisi, m ü ř teri etkile ř imlerimizin ve sat ı ř performans ı m ı z ı n ö nde gelen itici g ü c ü deneyimi yakla ř ı m ı m ı z ı n y ü z ü d ü r ve sat ı ř b ü y ü mesini uyumlu ve etik bir ř ekilde s ü rd ü rm ü ř teriler ve hastalar ı ç in de ğ er sa ğ layan derin ili ř kiler kurarlar.

About the Role

Major Accountabilities

-Rekabet ç i Sat ı ř B ü y ü mesi Sa ğ lay ı n

-Re ç ete kararlar ı n ı etkileyen veri analizi yoluyla y ü ksek potansiyelli m ü ş terileri (HCP'ler ve payda ş lar) belirleyin ve ö nceliklendirin

-Olumlu m ü ş teri deneyimlerinin ustaca d ü zenlenmesi yoluyla sat ı ş performans ı n ı art ı r ı n

-Etkile ş im kurun ve ili ş kiler kurun.

-Kritik m ü ş teri zorluklar ı n ı , karar verme fakt ö rlerini, sorunlu noktalar ı ve f ı rsatlar ı anlamak i ç in de ğ ere dayal ı konu ş malara (y ü z y ü ze ve sanal olarak) kat ı l ı n

-M ü ş teri tercihlerini yans ı tarak, mevcut i ç erikten ve birden fazla etkile ş im kanal ı ndan yararlanarak hedef HCP'ler i ç in m ü ş teri etkile ş imi yolculuklar ı n ı ki ş iselle ş tirin ve d ü zenleyin

-Novartis i ç in zaman i ç inde s ü rd ü r ü lebilir bir i ş birli ğ i geli ş tirmek amac ı yla HCP'lerle ortakl ı k kura kat ı l ı m sa ğ lay ı n

-İ htiya ç lar ı n ı dinleyerek ve sa ğ l ı k hizmeti ortamlar ı n ı anlayarak klinik farkl ı la ş man ı n ö tesini unutulmaz, m ü ş teri odakl ı deneyimler sunun

-Fikir liderleri ve en iyi t ı bbi etkileyicilerle (b ö lge d ü zeyinde) etkili ç al ı ş ma ili ş kileri kurun ve hasta yolculu ğ unu iyile ş tirmek i ç in mevcut davran ı ş lara meydan okuyun (do ğ ru hasta, do ğ ru zaman)

-Derin M ü ş teri İ ç g ö r ü leri ve Anlay ı ş ı Geli ş tirin

-Onlar i ç in neyin ö nemli oldu ğ unu ortaya ç ı karmak i ç in m ü ş terinin i ş i hakk ı nda i ç g ö r ü ler topla

-M ü ş teri geri bildirimlerini takip edin ve yan ı tlar ı ek de ğ er yaratan ve beklentileri a ş an eylemlere d ö n ü ş t ü r ü n

-İ lgili b ö lge, hesap ve m ü ş teri etkile ş im planlar ı n ı olu ş turmak, dinamik olarak ö nceliklendirmek ve ayarlamak i ç in mevcut veri kaynaklar ı ndan yararlan ı n

-Ü r ü n ve endikasyonla ilgili i ç eriklerin, kampanyalar ı n ve etkile ş im planlar ı n ı n geli ş tirilmesini desteklemek i ç in m ü ş teri i ç g ö r ü lerini ilgili i ç payda ş larla s ü rekli olarak payla ş ı n

-M ü ş terilere ve Hastalara De ğ er Kat ı n

-Kar ş ı lanmam ı ş m ü ş teri ve hasta ihtiya ç lar ı n ı kar ş ı layan ç ö z ü mler tasarlamak ve uygulamak i ş levler aras ı ekiplerle uyumlu bir ş ekilde i ş birli ğ i yap ı n

-İ ş lerini y ü r ü tmelerine yard ı mc ı olmak amac ı yla m ü ş teri i ç in g ü venilir bir ortak olarak hareket etme ö ğ renmek i ç in dinlemek; ili ş kiyi uyumlu ve etik bir ş ekilde derinle ş tirmeye ç al ı ş mak; katma de ğ er ç ö z ü mler yaratmak i ç in kendilerini konumland ı r ı n.

-M ü ş terilere ve i ş arkada ş lar ı na ş effaf ve sayg ı l ı bir ş ekilde a ç ı k bir niyetle davranarak do ğ ru d ü r ü stl ü kle hareket edin. Etik ikilemlerle kar ş ı la ş t ı ğ ı n ı zda, do ğ ru olan ı yap ı n ve i ş ler do ğ ru g ö r ü nmedi ğ inde konu ş un. Novartis Etik Kurallar ı , De ğ erler ve Davran ı ş lar Kurallar ı 'na g ö re ya ş a

Key Performance Indicators

HMI Saha Kat ı l ı m ı Performans Y ö netimi Konseyi sonu ç lar ı ndan gelecek rehberli ğ e dayal ı olarak yerel d ü zeyde doldurulacak.

Work Experience

NA

Skills

Sat ı ş Becerileri

M ü ş teri G ö r ü ş leri

İ leti ş im Becerileri

Etkileme Becerileri

Ç at ı ş ma Y ö netimi

M ü zakere Becerileri

Teknik Beceriler

Hesap Y ö netimi
Fonksiyonlar Aras ı Koordinasyon
Sa ğ l ı k Sekt ö r ü
Ficari M ü kemmellik
Etik
Uyma

Language

İ ngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门
International

Business Unit
Marketing

地点
India

站点
Rajasthan

Company / Legal Entity
IN10 (FCRS = IN010) Novartis Healthcare Private Limited

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Kadrolu (Sat ı ş)

Shift Work
No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6aaea694c776f699148080", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
```

```
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura_data_layer.js that a new player is ready so  
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the  
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {  
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {  
console.error(e.message) }
```

Accessibility and accommodation

Novartis is committed to working with and providing reasonable accommodation to individuals with disabilities. If, because of a medical condition or disability, you need a reasonable accommodation for any part of the recruitment process, or in order to perform the essential functions of a position, please send an e-mail to diversityandincl.india@novartis.com and let us know the nature of your request and your contact information. Please include the job requisition number in your message.

Job ID
REQ-10086737

Sales Representative / Senior Territory Account Specialist (Dermatology Specialty Sales)

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10086737

Sales Representative / Senior Territory Account Specialist (Dermatology Specialty Sales)

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10086737-sales-representative-senior-territory-account-specialist-dermatology-specialty-sales-tr-tr>

List of links present in page

1. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10086737-sales-representative-senior-territory-account-specialist-dermatology-specialty-sales-de-de>
2. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10086737-sales-representative-senior-territory-account-specialist-dermatology-specialty-sales>
3. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10086737-sales-representative-senior-territory-account-specialist-dermatology-specialty-sales-es-es>
4. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10086737-sales-representative-senior-territory-account-specialist-dermatology-specialty-sales-fr-fr>
5. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10086737-sales-representative-senior-territory-account-specialist-dermatology-specialty-sales-it-it>
6. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10086737-sales-representative-senior-territory-account-specialist-dermatology-specialty-sales-ja-jp>
7. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10086737-sales-representative-senior-territory-account-specialist-dermatology-specialty-sales-nl-nl>
8. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10086737-sales-representative-senior-territory-account-specialist-dermatology-specialty-sales-ru-ru>
9. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10086737-sales-representative-senior-territory-account-specialist-dermatology-specialty-sales-sl-si>
10. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10086737-sales-representative-senior-territory-account-specialist-dermatology-specialty-sales-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. <mailto:diversityandincl.india@novartis.com>
14. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/NovartisCareers/job/Rajasthan/Sales-Representative---Senior-Territory-Account-SpecialistREQ-10086737>
15. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/NovartisCareers/job/Rajasthan/Sales-Representative---Senior-Territory-Account-SpecialistREQ-10086737>