

## (高级医药代表 / 资深产品专员)

Job ID  
REQ-10085118

9月 04, 2026

China

Mevcut: [Türkçe](#) | [Deutsch](#) | [Slovenščina](#) | [English](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Pycckий](#) | [中文](#)

### 摘要

Satış Temsilcisi, müşteri etkileşimlerimizin ve satış performansımızla ilgili gelen itici gücü müşteri deneyimi yaklaşımlarımızla yeni yüz yüzlere ve uyumlu ve etik bir şekilde satış büyümesi için müşteri temsilcileri ve hastalar için değer sağlayan derin ilişkiler kurarlardır.

### About the Role

#### Major Accountabilities

- Rekabetçi Satış Büyümesi Sağlayın
- Müşteri tercihlerini yansıtarak, mevcut içeriklerden ve birden fazla etkileşim kanalından yararlanarak hedef HCP'leri için müşteri etkileşimi yolculuklarını kişiselleştirin ve düzenleyin

Novartis için zaman içinde sürdürülebilir bir işbirliği geliştirmek amacı yla HCP'lerle ortaklı k kura katılımlı msağlayın  
İhtiyaçları nı dinleyerek ve sağlıklı hizmeti ortamlarını anlayarak klinik farklılaşmanın ötesinde unutulmaz, müşteri odaklı deneyimler sunun  
İlgili bölge, hesap ve müşteri etkileşim planlarını oluşturmak, dinamik olarak önceliklendirmek ve ayarlamak için mevcut veri kaynaklarından yararlanın  
Ürün ve endikasyonla ilgili içeriklerin, kampanyaların ve etkileşim planlarını geliştirmesini desteklemek için müşteri iğörlüğünü ilgili ipaydaşlarla sürekli olarak paylaşın  
Müşterilere ve Hastalara Değer Katın  
Karşılanmamış müşteri ve hasta ihtiyaçlarını karşılayan çözümler tasarlamak ve uygulamak işlevler arasındaki ekiplerle uyumlu bir şekilde işbirliği yapın  
Müşterilere ve iarkadaşlarına şeffaf ve saygılı bir şekilde açık bir niyetle davranarak doğrudrstlkle hareket edin. Etik ikilemlerle karşılaştığınızda, doğru olanı yapın ve iler doğrudrnmediğinde konuşun. Novartis Etik Kuralları, Deėerler ve Davranışlar Kuralları'na göre yaşıyın

## Key Performance Indicators

Satış Temsilcisi, müşteri etkileşimlerimizin ve satış performansımızı nnde gelen itici gücü olarak Müşteri deneyimi yaklaşımlarımızla yzdrler ve uyumlu ve etik bir şekilde satış büyümesini için müşteriler ve hastalar içinde değer sağlayan derin ilişkiler kurarlar.

## Work Experience

NA

## Skills

Satış Becerileri  
Müşteri Görüşleri  
İletişim Becerileri  
Etkileme Becerileri  
Çatışma Yönetimi  
Müzakere Becerileri  
Teknik Beceriler  
Hesap Yönetimi  
Fonksiyonlar Arasındaki Koordinasyon  
Sağlıklı Sektr  
Ficari Mkemmellik  
Etik  
Uyma

## Language

İngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It

takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Sales

地点

China

站点

Anyang (Henan Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Kadrolu (Sat ı ş )

Shift Work

No

```

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a9ccd0ed0ea1734826210", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

```

```

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }

```

Job ID  
REQ-10085118

(高级医药代表 / 资深产品专员

[Apply to Job](#)



Job ID  
REQ-10085118

(高级医药代表 / 资深产品专员)

[Apply to Job](#)

---

Source URL:  
<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085118-gaojiyiyaodaibiao->

## List of links present in page

1. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085118-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-de-de>
2. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085118-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-sl-si>
3. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085118-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan>
4. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085118-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-es-es>
5. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085118-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-fr-fr>
6. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085118-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-it-it>
7. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085118-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-ja-jp>
8. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085118-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-nl-nl>
9. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085118-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-ru-ru>
10. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10085118-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10085118](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10085118)
14. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10085118](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10085118)