

Sales Representative Immunology - Medellín

Job ID
REQ-10084661

7月 27, 2026

Colombia

Mevcut: Türkçe | [Deutsch](#) | [English](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Русский](#) | [Slovenščina](#) | [中文](#)

摘要

Satış Temsilcisi, müşteri etkileşimlerimizin ve satış performansımızla ilgili önde gelen itici güçleri deneyimiyle yaklaşımlarımızı yüz yüze ve satış büyümesini uyumlu ve etik bir şekilde sürdürümüş müşteriler ve hastalar için değer sağlayan derin ilişkiler kurarlardır.

About the Role

Major Accountabilities

- Rekabetçi Satış Büyümesi Sağlama
- Reçete kararlarını etkileyen veri analizi yoluyla yüksek potansiyelli müşterileri (HCP'ler ve paydaşlar) belirleyin ve önceliklendirin

~Olumlu m ü ş teri deneyimlerinin ustaca d ü zenlenmesi yoluyla sat ı ş performans ı n ı art ı r ı n
~Etkile ş im kurun ve ili ş kiler kurun.
~Kritik m ü ş teri zorluklar ı n ı , karar verme fakt ö rlerini, sorunlu noktalar ı ve f ı rsatlar ı anlamak i ç in de ğ ere dayal ı konu ş malara (y ü z y ü ze ve sanal olarak) kat ı l ı n
~M ü ş teri tercihlerini yans ı tarak, mevcut i ç erikten ve birden fazla etkile ş im kanal ı ndan yararlanarak hedef HCP'ler i ç in m ü ş teri etkile ş imi yolculuklar ı n ı ki ş iselle ş tirin ve d ü zenleyin
~Novartis i ç in zaman i ç inde s ü rd ü r ü lebilir bir i ş birli ğ i geli ş tirmek amac ı yla HCP'lerle ortakl ı k kura kat ı l ı m sa ğ lay ı n
~İ htiya ç lar ı n ı dinleyerek ve sa ğ l ı k hizmeti ortamlar ı n ı anlayarak klinik farkl ı la ş man ı n ö tesini unutulmaz, m ü ş teri odakl ı deneyimler sunun
~Fikir liderleri ve en iyi t ı bbi etkileyicilerle (b ö lge d ü zeyinde) etkili ç al ı ş ma ili ş kileri kurun ve hasta yolculu ğ unu iyile ş tirmek i ç in mevcut davran ı ş lara meydan okuyun (do ğ ru hasta, do ğ ru zaman)
~Derin M ü ş teri İ ç gör ü leri ve Anlay ı ş ı Geli ş tirin
~Onlar i ç in neyin ö nemli oldu ğ unu ortaya ç ı karmak i ç in m ü ş terinin i ş i hakk ı nda i ç gör ü ler topla
~M ü ş teri geri bildirimlerini takip edin ve yan ı tlar ı ek de ğ er yaratan ve beklentileri a ş an eylemlere d ö n ü ş t ü r ü n
~İ lgili b ö lge, hesap ve m ü ş teri etkile ş im planlar ı n ı olu ş turmak, dinamik olarak ö nceliklendirmek ve ayarlamak i ç in mevcut veri kaynaklar ı ndan yararlan ı n
~Ü r ü n ve endikasyonla ilgili i ç eriklerin, kampanyalar ı n ve etkile ş im planlar ı n ı n geli ş tirilmesini desteklemek i ç in m ü ş teri i ç gör ü lerini ilgili i ç payda ş larla s ü rekli olarak payla ş ı n
~M ü ş terilere ve Hastalara De ğ er Kat ı n
~Kar ş ı lanmam ı ş m ü ş teri ve hasta ihtiya ç lar ı n ı kar ş ı layan ç ö z ü mler tasarlamak ve uygulamak i ş levler aras ı ekiplerle uyumlu bir ş ekilde i ş birli ğ i yap ı n
~İ ş lerini y ü r ü tmelerine yard ı mc ı olmak amac ı yla m ü ş teri i ç in g ü venilir bir ortak olarak hareket et ö ğ renmek i ç in dinlemek; ili ş kiye uyumlu ve etik bir ş ekilde derinle ş tirmeye ç al ı ş mak; katma de ğ er ç ö z ü mler yaratmak i ç in kendilerini konumland ı r ı n.
~M ü ş terilere ve i ş arkadaş lar ı na ş effaf ve sayg ı l ı bir ş ekilde a ç ı k bir niyetle davranarak do ğ ru d ü r ü stl ü kle hareket edin. Etik ikilemlerle kar ş ı la ş t ı ğ ı n ı zda, do ğ ru olan ı yap ı n ve i ş ler do ğ u ğ ö r ü nmedi ğ inde konu ş un. Novartis Etik Kurallar ı , De ğ erler ve Davran ı ş lar Kurallar ı 'na g ö re ya ş a

Key Performance Indicators

HMI Saha Kat ı l ı m ı Performans Y ö netimi Konseyi sonu ç lar ı ndan gelecek rehberli ğ e dayal ı olarak yerel d ü zeyde doldurulacak.

Work Experience

NA

Skills

Sat ı ş Becerileri

M ü ş teri G ö r ü ş leri

~İ leti ş im Becerileri

Etkileme Becerileri

Ç at ı ş ma Y ö netimi

M ü zakere Becerileri

Teknik Beceriler

Hesap Y ö netimi

Fonksiyonlar Aras ı Koordinasyon

Sa ğ l ı k Sekt ö r ü
Ticari M ü kemmellik
Etik
Üyma

Language

İ ngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门
International

Business Unit
Sales

地点
Colombia

站点
Medellin (Pharmaceuticals) / Barranquilla (Oncology)

Company / Legal Entity
CO01 (FCRS = CO001) Novartis de Colombia S.A

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Kadrolu (Sat ı ş)

Shift Work
No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a74b71c36ba7667108453", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura_datalayer.js that a new player is ready so
```

it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

Job ID
REQ-10084661

Sales Representative Immunology - Medellín

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10084661

Sales Representative Immunology - Medellín

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative->

List of links present in page

1. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin-de-de>
2. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin>
3. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin-es-es>
4. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin-fr-fr>
5. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin-it-it>
6. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin-ja-jp>
7. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin-nl-nl>
8. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin-ru-ru>
9. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin-sl-si>
10. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084661-sales-representative-immunology-medellin-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/NovartisCareers/job/Medellin-Pharmaceuticals--Barranquilla-Oncology/Customer-Engagement-ConsultantREQ-10084661>
14. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/NovartisCareers/job/Medellin-Pharmaceuticals--Barranquilla-Oncology/Customer-Engagement-ConsultantREQ-10084661>