

(高级大区经理

Job ID
REQ-10084618

9月 04, 2026

China

Mevcut: Türkçe | [Deutsch](#) | [English](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Русский](#) | [Slovenščina](#) | [中文](#)

摘要

İkinci Hat Satış Müdürü (SLM), değer sunan ve Novartis'i tercih edilen bir iş ortağı haline getiren müşteri deneyimlerinin yürütülmesinde Birinci Hat Satış Yöneticilerinden (FLM'ler) oluşan bir ekip liderlik ederek satış performansını artırarak Ulusal Ticari Müşteri Katılımı Stratejisinin uyumlu şekilde oluşturulmasından ve uygulanmasından sorumludurlar, Uyumlu ve işbirlikçi bir yaklaşım sağlamak için Tıbbi/Erişim stratejileriyle uyum sağlamak için işlevler arasında çalışmak. SLM, yetenek kazanımı, geliştirme ve yedekleme planlaması yoluyla sınıfının en iyisi, çeşitliliğe sahip ekip oluşturur ve bir dönüşüm kültürünü oluşturmakla sorumlu. Önemli, sürekli organizasyonel değişimlere etkilmede etkilidirler

About the Role

Major Accountabilities

İş Yönetim ve Bütçe

Müşteri deneyimini optimize etmek için FLM'ler ve işlevler arasında ortaklarla işbirliği içinde müşteri odaklı bir ulusal iş planı geliştirmek, uygulamak ve izlemek

Key Performance Indicators

İkinci Hat Satış Müdürü (SLM), değer sunan ve Novartis'i tercih edilen bir iş ortağı haline getiren müşteri deneyimlerinin yürütülmesinde Birinci Hat Satış Yöneticilerinden (FLMler) oluşan bir ekip liderlik ederek satış performansını artırarak Ulusal Ticari Müşteri Katılımı Stratejisinin uyumlu ve etkili şekilde oluşturulmasından ve uygulanmasından sorumludurlar. Uyumlu ve işbirlikçi bir yaklaşım sağlamak için Tıbbi/Erişim stratejileriyle uyum sağlamak için işlevler arasında çalışmak. SLM, yetkinlik kazanımı, geliştirme ve yedekleme planlaması yoluyla sınıfının en iyisi, çeşitliliğe sahip ekip oluşturur ve bir dürüstlük kültürüne sahip olmaktan sorumludur. Önemli, sürekli organizasyonel değişimle etkilemede etkilidirler

Work Experience

NA

Skills

Liderlik

Yönetim

Profesyonel İletişim

Etkileme Becerileri

Koçluk

Mentörlük

Kontrol ve Değişim

İşbirliği

Takım Çalışması

Analitik Beceri

Problem Çözme Becerileri

Karar Verme Yönetimi

Finansal Okuryazarlık

Sağlık Sektörü

Ticari Müşteri İlişkileri

Etik

Uyum

Language

İngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It

takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门
International

Business Unit
Sales

地点
China

站点
Zhengzhou (Henan Province)

Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Kadrolu (Sat ı ş M ü d ü r ü)

Shift Work
No

```

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a9eb8276414d093729526", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

```

```

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kalturadatalayer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }

```

Job ID
REQ-10084618

(高级大区经理

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10084618

(高级大区经理

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-tr-tr>

List of links present in page

1. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-de-de>
2. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli>
3. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-es-es>
4. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-fr-fr>
5. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-it-it>
6. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-ja-jp>
7. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-nl-nl>
8. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-ru-ru>
9. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-sl-si>
10. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10084618-gaojidaqujingli-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10084618>
14. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10084618>