Field Access Lead

Job ID
REQ-10083668

七月 15, 2026

China

Beschikbaar binnen: Nederlands | Русский | Deutsch | English | Español | Français | Italiano | 日本語 | Slovenščina | Türk | 中文

摘要

Ondersteunt de ontwikkeling en implementatie van innovatieve en winnende strategieën en tactieken voor prijsstelling en markttoegang in verschillende stadia van de levenscyclus van het product.
Vergemakkelijkt en bereikt optimale toegang tot patiënten, betaalbaarheid, vergoeding en adoptie voor internationale geneesmiddelen (IM).

About the Role

Major Accountabilities

Ondersteunt en implementeert winnende en innovatieve toegangsstrategieën en -oplossingen, om

activa in een vroeg stadium te bedienen of IM-activa bij de lancering te maximaliseren, met de nadruk op prioriteitslanden, belangrijke HTA-architypen en budgetimpactarchetypen, behoeften en haalbaarheid.
-Ontwikkelt en implementeert hoogwaardige strategie ë n voor pati ë nttoegang om de toegang voor vroege IM-middelen te maximaliseren en/of lokale lanceringsvoorbereidingen en -activiteiten te ondersteunen.
-Werkt samen met Acccess Directors, regionale en landenteams om inzichten en feedback te begrijpen, integreert in winnende toegangs- en prijsstrategie ë n en -tactieken, en integreert het perspectief van de betaler in overkoepelende cross-functionele productstrategie ë n en investeringsbeslissingen.
-Cre ë ert en onderhoudt een sterk professioneel netwerk met de relevante overheidsinstanties, zorgverleners, gezondheidseconomische organisaties en andere besluitvormende vertegenwoordigers om te anticiperen op en invloed uit te oefenen op wetgevende P&R-trends.
-Ondersteunt de ontwikkeling van de wereldwijde prijsstrategie en beleidsrichtsnoeren en ondersteunt de ontwikkeling van de onderhandelingsstrategie voor de betaler
-Ondersteunt de ontwikkeling van innovatieve benaderingen voor toegang tot en contractering van pati ë nten, Managed Entry Agreements (MEA's) en Patient Support Programs (PSP's) waar nodig, om de pati ë ntresultaten te verbeteren en de betaalbaarheid van het gezondheidszorgsysteem te ondersteunen.

Key Performance Indicators

-Ondersteunt de ontwikkeling en implementatie van innovatieve en winnende strategie ë n en tactieken voor prijsstelling en markttoegang in verschillende stadia van de levenscyclus van het product.
-Vergemakkelijkt en bereikt optimale toegang tot pati ë nten, betaalbaarheid, vergoeding en adoptie voor internationale geneesmiddelen (IM).

Work Experience

-kennis van vergoedingsprocessen en commerci ë le principes
-Bewezen vermogen om op vertrouwen gebaseerde relaties te ontwikkelen met belangrijke regionale belanghebbenden

Skills

-Financieren
-Evaluatie van gezondheidstechnologie (Hta)
-Publieke zaken
-Strategie voor markttoegang
-Bewijs uit de echte wereld (RWE)
-Gezondheidseconomie
-Gezondheidsbeleid
-Waarde proposities
-Cross-functionele samenwerking
-Projectmanagement
-Procesmanagement
-Analytisch vermogen
-Analytisch denken
-Wendbaarheid

Klantgerichte mentaliteit
Onderhandelingsvaardigheden
Naleving van de regelgeving
Risicobeheer
Go-to-market-strategie
Inzicht in de zorgsector
Innovatie
Inspirerend leiderschap
Personeelsbeheer
Ontwikkeling van medewerkers
Toegangs- en vergoedingsstrategie

Language

Engels

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. Read our handbook (PDF 30 MB)

部门
International

Business Unit
Corporate & Division Services

地点
China

站点
Guangzhou (Guangdong Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area
Market Access

Job Type
Full time

Employment Type
Regelmatig

Shift Work
No

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId: "kalturaplayer6af285810ba1d608777169", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [{ presets: ['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get: kPlayer.ui.components.Remove }] } }; // Check and add plugins only if they exist if (kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) { config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; } config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if (kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if (kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = []; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type. window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise = thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) { window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura datalayer.js that a new player is ready so it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

Job ID
REQ-10083668

Field Access Lead

Apply to Job



Job ID
REQ-10083668

Field Access Lead

Apply to Job

Source URL:
https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-nl-nl

List of links present in page

1. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-ru-ru
2. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-de-de
3. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead
4. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-es-es
5. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-fr-fr
6. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-it-it
7. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-ja-jp
8. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-sl-si
9. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-tr-tr
10. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10083668
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10083668