

Field Access Lead

Job ID
REQ-10083668

7月 15, 2026

China

で利用可能: 日本語 | [Deutsch](#) | [Sloven š č ina](#) | [English](#) | [Espa ñ o](#) | [Fran ç ais](#) | [Italiano](#) | [Nederlands](#) | [P y c c](#) | [К и т а й](#) | [中文](#)

摘要

製品ライフサイクルのさまざまな段階において、革新的で成功する価格設定と市場アクセスの戦略と戦術の開発と実装をサポートします。
国際医薬品(IM)の最適な患者アクセス、手頃な価格、償還、採用を促進し、達成します。

About the Role

Major Accountabilities

優先国、主要なHTAアーキタイプ、予算インパクトアーキタイプのニーズと実現可能性に焦点を当てて、初期段階の資産にサービスを提供したり、ローンチ時にIM資産を最大化したりするために、成功する革新的なアクセス戦略とソリューションをサポートおよび実装します。

・早期のIM資産へのアクセスを最大化し、ローカル上市の準備と活動をサポートするために、高品質の患者アクセス戦略を開発および実装します。

・Access Director、地域およびカンントリーチームと協力して、洞察とフィードバックを理解し、アクセスと価格戦略と戦術を獲得し、包括的な部門横断的な製品戦略と投資決定に支払者の視点を取り入れます。

・関連する政府当局、医療提供者、医療経済組織、およびその他の意思決定担当者との強力な専門家ネットワークを確立および維持して、立法上のPおよびRの傾向を予測し、影響を与えます。

・グローバル価格戦略と政策ガイダンスの作成を支援し、支払者交渉戦略の開発をサポートします

・患者の転帰を改善し、医療システムの手頃な価格をサポートするために、必要に応じて、革新的な患者アクセスおよび契約アプローチ、マネージドエントリー契約(MEA)および患者サポートプログラム(PSP)の開発をサポートします。

Key Performance Indicators

製品ライフサイクルのさまざまな段階において、革新的で成功する価格設定と市場アクセスの戦略と戦術の開発と実装をサポートします。

国際医薬品(IM)の最適な患者アクセス、手頃な価格、償還、採用を促進し、達成します。

Work Experience

償還プロセスおよび商業原則の知識

地域の主要なステークホルダーと信頼に基づく関係を構築する実証済みの能力

Skills

金融

医療技術評価(HTA)

広報

市場アクセス戦略

リアルワールドエビデンス(RWE)

医療経済学

医療政策

バリュープロポジション

クロスファンクショナルコラボレーション

プロジェクトマネジメント

プロセス管理

分析スキル

分析的思考

敏捷

顧客中心の考え方

ネゴシエーションスキル

法規制の遵守

リスクマネジメント

Go-To-Market戦略

医療セクターの理解

革新

心に響くリーダーシップ

人的資源管理

従業員の能力開発

アクセスと償還戦略

Language

英語

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部門

International

Business Unit

Corporate & Division Services

地点

China

站点

Guangzhou (Guangdong Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Market Access

Job Type

Full time

Employment Type
Regular

Shift Work
No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a9eaafe9b8a8306019425", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura_datalayer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10083668

Field Access Lead

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10083668

Field Access Lead

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-ja-jp>

List of links present in page

1. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-de-de>
2. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-sl-si>
3. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead>
4. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-es-es>
5. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-fr-fr>
6. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-it-it>
7. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-nl-nl>
8. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-ru-ru>
9. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-tr-tr>
10. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083668-field-access-lead-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10083668>
14. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10083668>