

HEOR Lead

Job ID
REQ-10083210

7月 16, 2026

Russian Fed.

Available in: English

摘要

Локация: Москва, РФ

В настоящий момент мы находимся в поиске Руководителя
здравоохранения.

About the Role

Главная цель Работника: руководство разработкой, про
коммуникацией фармакоэкономических (Health Economics & Outcome
HEOR) и фармакоэпидемиологических (Health Technology Assessment, HTA)
целью обеспечения оптимального и устойчивого досту

Обеспечение передачи доказательств, релевантных для международного развитию и ранней разработке (International & отражение в комплексных планах формирования доказательств (Integrated Evidence Plans) и бренд-стратегиях, а также их трансформация в ценностные досье, поддерживающие принятие решений в отношении возмещения и доступа пациентов к продуктам Компании

В зону Вашей ответственности будет входить:

Стратегическое планирование

- Разработка страновой фармакоэкономической стратегии компании.
- Обеспечение учёта потребностей плательщиков на протяжении цикла продуктов Компании
- Консультирование по интеграции фармакоэкономической стратегии вывода Препаратов Компании на рынок.
- Предоставление раннего экспертного вклада в дизайн клинической практики (RWE) для обеспечения включенности плательщиков.
- Организация эффективного сотрудничества с командой препаратов на рынок, направлением ценообразования, лекарственного обеспечения, глобальной/региональной раннего доступа продуктов.

Генерация доказательств и демонстрация ценности

- Определение и сбор ФЭ данных при формировании досье в ограничительные перечни.
- Разработка ФЭ исследований, включая клинические, результаты оценки качества жизни.
- Проведение сравнительных анализов терапевтических справок и переговоров с плательщиками.
- Мониторинг новых доказательств и внешних источников аргументации ценности препаратов Компании.
- Планирование и проведение исследований на основе практики (RWE), подтверждающих ценность препаратов
- Разработка и валидация инструментов оценки исход

(Patient-Reported Outcomes, PRO), при необходимости.

- Партнёрское взаимодействие с медицинским департаментом вывода препаратов на рынок, направлением ценообразовательных моделей лекарственного обеспечения и глобальной

Разработка ценностных dossiers

- Руководство созданием и адаптацией национальных ограничительных перечней (Payer Value Dossiers).
- Проведение клинико-экономического анализа и моделирования.
- Проведение сценарных анализов и анализов чувствительности решений по ценообразованию и переговорной стратегии.
- Разработка экономических инструментов для исполнения обязательств по обеспечению доступа и при взаимодействии с плательщиками.
- Взаимодействие с финансовым отделом, командами доступа на рынок, направлением ценообразования и инновационного обеспечения и глобальной HEOR-командой по вопросам

Формирование регуляторной среды

- Представление Компании на внешних площадках в качестве лидера в области фармакоэкономики.
- Формирование научного сотрудничества и партнёрства с научно-практическими центрами.
- Сотрудничество с департаментом по взаимодействию с властью для влияния на политику и методологию в области

Лидерство и корпоративная культура

- Формировать культуру вовлечённости и высокой результативности, чётких целей, коучинг и непрерывное развитие сотрудников.
- Привлекать перспективных специалистов, способствовать укреплению кадровый резерв и развивать компетенции.
- Соблюдать и демонстрировать принципы лидерства и инноваций, внедрению изменений и повышению общей эффективности работы, осознанность и стремление к профессиональному росту

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- Высшее образование в области экономики здравоохранения, биостатистики, фармакоэкономики
- Степень магистра или PhD является преимуществом.
- Продвинутый уровень владения английским языком

Функциональный опыт

- 5-10+ лет в области HEOR, HTA, обеспечения доступа к лекарствам, экономики здравоохранения, изучения исходов лечения
- Подтверждённый опыт разработки ценностных досье
- Практический опыт экономического моделирования
- Опыт планирования или управления RWE/PRO-исследованиями
- Понимание потребностей плательщиков и методологии
- Подтверждённый опыт работы в кросс-функциональных командах (например, медицинский отдел, ценообразование, финансы)

Лидерские и стратегические навыки

- Способность транслировать сложные научные данные для принятия решений в области ценообразования и доступа
- Навыки научного обоснования ценности Препаратов для плательщиками (scientific storytelling).
- Подтверждённые навыки влияния на внешних стейкхолдеров (например, академическое сообщество, плательщики).
- Стратегическое мышление со способностью прогнозировать регуляторной политики.
- Управление проектами, подрядчиками. Принятие решений
- Высокая степень кросс-функционального сотрудничества в локальной матричной среде.

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет (зарплата и бонусы)

Расширенный социальный пакет: ДМС для сотрудника и его семьи с первого дня работы, льготные условия медицинского страхования
Страхование жизни от несчастных случаев. Страхование

Компенсация питания и мобильной связи.

Программа признания сотрудников за реализацию проектов.

Доступ к бесплатной электронной библиотеке.

3 дополнительных дня к отпуску.

Сохранение 100% зарплаты на 20 недель в период отсутствия и матерей.

Программа поддержки сотрудников (неограниченное количество консультаций с профильными специалистами в области психологических аспектах, ЗОЖ и других).

Возможности для профессионального развития и карьеры.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

General Management

地点

Russian Fed.

站点

Moscow (City)

Company / Legal Entity
RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area
Market Access

Job Type
Full time

Employment Type
Regular

Shift Work
No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a6ee31e4370a469628756", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.  
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =  
_thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // _thumbnailEmbed() returns a  
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to  
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {  
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura_dataLayer.js that a new player is ready so  
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the  
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {  
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {  
console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10083210

HEOR Lead

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10083210

HEOR Lead

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10083210-heor-lead>

List of links present in page

1. <https://www.youtube.com/watch?v=sSvtvcPp9g8>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
4. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=HEOR+Lead&requisition=REQ-10083210&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fen-US%2FNovartis_Careers%2Fjob%2FMoscow-City%2FHEOR-LeadREQ-10083210-1
5. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=HEOR+Lead&requisition=REQ-10083210&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fen-US%2FNovartis_Careers%2Fjob%2FMoscow-City%2FHEOR-LeadREQ-10083210-1