

Hospital Access Field Lead

Job ID
REQ-10082699

7月 02, 2026

China

Mevcut: T ü rk | [Deutsch](#) | [Sloven š ĉ in](#) | [English](#) | [Espa ñ ol](#) | [Fran ç ais](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [P y c c](#) | [中文](#)

摘要

Atanan hesaplar i ĉ in kararla ş t ı r ı lan hedeflerden sorumlu, ö nemli bir hesap y ö netimi i ş levindeki deneyimli y ö neticiler.

Ö ncelikle hedeflenen hesaplardaki temel payda ş ili ş kilerinden sorumludur, bireysel m ü ş teri ihtiya ĉ lar ı n ı derinlemesine anlamak ve hesap i ş planlar ı n ı n olu ş turulmas ı ve y ü r ü t ü lmesi yolu Novartis hem de m ü ş teriler i ĉ in kar ş ı l ı kl ı fayda sa ğ layan ĉ ö z ü mleri belirlemek. Daha k ü ĉ ü k bir ü lkede veya co ğ rafi b ö lgede anahtar hesap i ş levine liderlik eden sorumlu olabilir

About the Role

Major Accountabilities

- ~M ü ş terilerin ama ç ve ihtiya ç lar ı na atfedilebilir bir hesap geli ş tirme i ç in temel strateji m ü ş terinin stratejisi nden sorumludur ve di ğ er sat ı ş , pazarlama, hasta ziyaretleri, t ı bbi ve y ö netim bak ı m ı adaptasyonu i ç in uyumlu kaynaklar ve destek sa ğ lar.
- ~Temel planlar ve sonu ç lar, temel ş irketler ve sat ı ş , pazarlama, vb. gibi di ğ er ü lkelerden gelen meslektarlar ı taraf ı ndan incelenir.
- ~S ö zle ş meyi optimize etmek istiyorsan ı z, kurulu ş rol ü ne veya belirli m ü ş teri grubuna d ö n ü n.
- ~İ yi m ü ş teri y ö netimi ile s ö zle ş melerin, pozisyonlar ı n ve ifadelerin m ü zakeresi ve y ö netimi
- ~Kurulu ş unuzu, yap ı n ı z ı , i ş stratejinizi, m ü ş teri ö nceliklerinizi ve uzun vadeli m ü ş teri ili ş kilerinizi anlamak i ç in programlar olu ş turun ve uygulay ı n
- ~Kurulu ş unuzu, yap ı n ı z ı , i ş stratejinizi ve m ü ş teri ö nceliklerinizi ke ş fedin ve ö nemli al ı c ı larla vadeli ortaklıklar kurun ve s ü rd ü r ü n.
- ~Kurumsal olmayan m ü ş teri planlar ı olu ş turmak ve geli ş tirmek i ç in tan ı mlanan desteklenen hesap gruplar ı ve di ğ er kaynaklar. Di ğ er ö nemli m ü ş teri y ö neticileri, s ö zle ş me becerileri al ı ş veri ş inde bulunmak, m ü ş teri programlar ı , ü r ü n/hastal ı k durumlar ı , m ü ş teri ve ç evre segmentasyonu ve s ö zle ş me y ö netmeliklerini geli ş tirmek ve uygulamakla y ü k ü ml ü d ü r.
- ~M ü ş teri ve i ç payda ş raporlar ı n ı zla ileti ş imkurun ve m ü ş terileriniz aras ı ndaki f ı rsatlar ı ekleyin belirleyin.
- ~B ö lge seminerlerinde ö nemli rol oynayan stratejik geri bildirimler sa ğ lay ı n (varsa)
- ~Bir ö neri veya bir grup taraf ı ndan temsil edilebilecek t ü m ilgili faaliyetleri ve yerel personeli koordine etmekle sorumlu
- ~Novartis ü r ü nleriyle ilgili teknik ş ikayetlerin / olumsuz olaylar ı n / ö zel durum senaryolar ı n ı n al ı nd ı ktan sonraki 24 saat i ç inde raporlanması
- ~Pazarlama ö rneklerinin da ğ ı t ı m ı (uygun oldu ğ unda)

Key Performance Indicators

Gelir raporunda gelir art ı ş ı ve gelir art ı ş ı
Stratejik portf ö y ve m ü ş teri geli ş imi

Work Experience

Ğ ü ç l ü ç apraz fonksiyonel liderlik
Ö nemli hesap y ö netimi deneyimi
Ğ ü ç l ü m ü ş teri odaklı l ı k

Skills

5G Teknolojisi
Hesap Y ö netimi
B2B (İ ş letmeler Aras ı)
B2B Sat ı ş
Bina İ n şaat ı
€ (Programlama Dili)
İ ş birli ğ i
€ rm (M ü ş teri İ li ş kileri Y ö netimi)
M ü ş teri Hizmetleri
M ü ş teri Deneyimi
M ü ş teri Pazarlaması
Ç e ş itlilik ve Kapsay ı c ı l ı k
B ü t ü nle ş ik Pazarlama

İnternet
Kilit M ü ş teri Y ö netimi
Pazar Geli ş tirme
Sat ı ş Stratejisi
K ü ç ü k Öl ç ekli İ ş letmeler
Windows
Kablosuz Haberle ş me

Language

İ ngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门
International

Business Unit
Sales

地点
China

站点
Tianjin (Tianjin)

Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Kadrolu (Sat ı ş M ü d ü r ü)

Shift Work

No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a9c46cc8eacf701679510", provider: { widgetId: "1Qm7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
```

```
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura_dataLayer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10082699

Hospital Access Field Lead

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10082699

Hospital Access Field Lead

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field->

List of links present in page

1. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-de-de>
2. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-sl-si>
3. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead>
4. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-es-es>
5. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-fr-fr>
6. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-it-it>
7. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-ja-jp>
8. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-nl-nl>
9. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-ru-ru>
10. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082699-hospital-access-field-lead-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10082699>
14. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10082699>