

Access Field Manager

Job ID
REQ-10082262

6月 30, 2026

China

Д о с т у п н о с в | [Deutsch](#) | [Sloven š č ina](#) | [English](#) | [Espa ñ o](#) | [Fran ç ais](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [T ü rk](#) | [中文](#)

摘要

В о з г л а в л я е т р е а л и з а ц и ю с т р а т е г и и у с т о й ч и в о г о д о с т у п н о с в . С о б и р а е т и а н а л и з и р у е т д а н н ы е д л я п о л у ч е н и я а н а л и т и ч е с к и х п р е д с т а в л е н и й P a t i e n t A c c e s s , к о т о р ы е с о в м е с т н о с о з д а ю т ц е н н о с т ь и N o v a r t i s .

About the Role

Major Accountabilities

Р у к о в о д и т п р о е к т а м и п о п е р е д а ч е д о с ь е Д Д П р е г у л и р у ю щ и х с т а н д а р т а м п р о и з в о д с т в е н н о й э ф ф е к т и в н о с т и .

- Обеспечивает раннюю актуальную информацию для принятия решений о местных продуктах.
- Аналитическое обоснование бизнес-кейсов.
- Поддерживает и обновляет все соответствующие инструменты.
- Создает информативные отчеты, которые преобразуют результаты соответствующих данных о ценообразовании и стратегии продуктов конкурентов в эффективные бизнес-рекомендации.
- Создает и использует прочные сети и отношения с ключевыми лидерами общественного мнения, а также отдельными и группами лицами, принимающими решения, для оптимизации позиций и информации о продуктах Novartis и содействия совместному предложению с Клиентами.
- Приводит локальные входные данные как к глобальному, так и к ценообразованию.
- Адаптирует модели глобальной экономики здравоохранения к местным условиям.

Key Performance Indicators

- Достижение местных целей Novartis по P&R и поглощению.
- Эффективное использование и совершенствование систем доступа.
- Сокращение времени выхода продукта (продуктов) на рынок.
- Улучшение/расширение доступа пациентов.

Work Experience

- Опыт составления досье на возмещение расходов.
- Доказанная способность понимать и ясно излагать научные данные.
- Понимание национальной системы здравоохранения, нормативных требований P&R и процессов внесения препаратов в реестр.
- Сильные переговорные и аналитические навыки.

Skills

- Аналитические способности
- Компьютерная сеть
- Финансировать
- Экономика здравоохранения
- Оценка технологий здравоохранения (HTA)
- Управление ключевыми клиентами
- Позиционирование продукта
- Ценностные предложения
- Связи с общественностью
- Доступ к рынку
- Клиентоориентированное мышление
- Понимание сектора здравоохранения
- Межфункциональное сотрудничество
- Доказательства из реального мира (Rwe)

Управление проектами
Управление процессами
Аналитическое мышление
Подвижность

Language

Английский

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Corporate & Division Services

地点

China

站点

Jinan (Shandong Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Market Access

Job Type
Full time

Employment Type
Regular

Shift Work
No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a9c46ecf1966040794793", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura_data_layer.js that a new player is ready so
```

it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

Job ID
REQ-10082262

Access Field Manager

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10082262

Access Field Manager

[Apply to Job](#)

Source URL:
<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager->

ru-ru

List of links present in page

1. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-de-de>
2. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-sl-si>
3. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager>
4. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-es-es>
5. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-fr-fr>
6. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-it-it>
7. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-ja-jp>
8. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-nl-nl>
9. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-tr-tr>
10. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082262
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082262