

Satış Temsilcisi, Onkoloji (Konya)

Job ID
REQ-10082139

6月 26, 2026

Türkiye

摘要

Satış Temsilcisi, müşterilerimizle etkileşimlerimizin ve satış performansımızın başlıca itici gücü olduğumuzu deneyimiyle yaklaşımlarımızın sahadaki yansıması olarak, müşteriler ve hastalar için değer yaratan derin görüşlere dayalı ilişkiler kurar; bunu da satış büyümesini uyumlu ve etik bir şekilde sağlamak amacıyla gerçekleştirir.

About the Role

İş Tanımı

Temel Sorumluluklar:

Ziyaretler ve Planlama:

Belirlenen b ö lgedeki sa ğ l ı k profesyonelleri d ü zenli olarak ziyaret edilir. Ziyaret planlar ı hedef kitleye g ö re optimize edilir ve potansiyel ile stratejik ö nceliklere g ö re segmentasyon yap ı l ı r.

Ü r ü n Tan ı t ı m ı ve Bilimsel İ leti Ő im:

Ü r ü nlerle ilgili do ğ ru, dengeli ve bilimsel bilgiler aktar ı l ı r. Klinik veriler, etki mekanizmas ı ve onay l ı endikasyonlar a ç ı k ve ikna edici Ő ekilde payla Ő ı l ı r. Gelen sorular ve itirazlar uygun i ç eriklerle yan ı tlan ı r.

M ü Ő teri İ li Ő kileri Y ö netimi:

Sa ğ l ı k profesyonelleriyle g ü vene dayal ı uzun vadeli ili Ő kiler kurulur. İ htiya ç lar analiz edilerek g ö r ü Ő meler ki Ő iselle Ő tirilir ve katma de ğ er sa ğ layan i Ő birlikleri geli Ő tirilir.

Saha Faaliyetlerinin Y ö netimi:

Marka stratejileri ve kampanyalar sahada etkin Ő ekilde uygulan ı r. Medikal ve pazarlama ekipleriyle koordineli ç al ı Ő ı larak toplant ı ve etkinlikler organize edilir. Pazar ve rekabet i ç g ö r ü leri d ü zenli olarak takip edilir.

Performans ve Raporlama:

Sat ı Ő hedeflerine ula Ő ı lmas ı i ç in b ö lge performans ı d ü zenli olarak takip edilir. Ziyaretler ve sonu CRM sistemine kaydedilir, analizlere g ö re aksiyon al ı n ı r.

S ü rekli Geli Ő im:

Ü r ü n ve tedavi alan ı yla ilgili bilgiler ve ileti Ő im becerileri e ğ itimlerle geli Ő tirilir. Bilimsel geli Ő meler ve rekabet ortam ı yak ı ndan izlenir.

Uyum ve Etik:

Ő irket politikalar ı ve yasal d ü zenlemelere tam uyum sa ğ lan ı r. Sadece onay l ı materyaller kullan ı l ı r. Advers olay ve Ő ikayetler ilgili prosed ü rlere uygun Ő ekilde raporlan ı r.

Aranan Nitelikler

- İ lgili b ö l ü mlerden 4 y ı ll ı k ü niversite mezunu olmak
- İ la ç sekt ö r ü nde minimum 5 y ı llı sat ı Ő temsilcili ğ i deneyimine sahip olmak
- Aktif ara ç kullanabilmek ve seyahat engelinin bulunmamas ı
- Onkoloji, Hematoloji ve ö zel uzmanl ı k gerektiren di ğ er tedavi alanlar ı nda deneyim sahibi olmak

Tercih Sebepleri

- Yeni ü r ü n veya endikasyon lansman ı s ü re ç lerinde g ö rev alm ı Ő olmak
- İ yi seviyede İ ngilizce bilgisine sahip olmak

Neden Novartis?

Amac ımız, tıbbı yeniden tasarlayarak insanların yaşamlarını iyileştirmek ve uzatmak; vizyonun d ünyanın en de ğ erli ve en  ok g ü venilen ilaç  irketi olmak. Peki bunu nasıl baş aracağız ?  al arkadaş lar ımız sayesinde. Her g ü n bizi hedeflerimize taş ıyan, bize ilham veren g ü c ü m ü z  al  anlar ımızdır. Bu yolculu ğ un bir par  as ı olun, bize kat ı l ı n! Daha fazla bilgi için [sayfam ız](#)

Yan Haklar ve Ö d ü llendirme

Hem kiş isel hem de profesyonel olarak geliş iminizi nasıl destekledi ğ imizi keş fetmek için rehberimizi inceleyebilirsiniz: [Novartis Life Handbook](#)

 eş itlilik ve Dahiliyet Taahh ü d ü m ü z

Novartis olarak, hizmet verdi ğ imiz hastalar ı ve topluluklar ı yans ıtan,  eş itlili ğ in oldu ğ u ve herkesin kendini dahil hissedebildi ğ i g ü ç lü bir  al  ma ortam ı olu ş turmayı önceliklendiriyoruz.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Sales

地点

T ü rkiye

站点

Istanbul Ata ş ehir

Company / Legal Entity

TR01 (FCRS = TR001) Novartis Sa ğ l ı k, G ı da ve Tar ı m Ü r ü nleri San. Ve Tic. A. Ş .

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales)

Shift Work

No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a9a1499d2e94757234673", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
```

```
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.  
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =  
_thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // _thumbnailEmbed() returns a  
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to  
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {  
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura_dataLayer.js that a new player is ready so  
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the  
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {  
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {  
console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10082139

Sat ı ş Temsilcisi, Onkoloji (Konya)

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10082139

Sat ı ř Temsilcisi, Onkoloji (Konya)

[Apply to Job](#)

Source URL:
<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10082139-satis-temsilcisi-onkoloji->

konya

List of links present in page

1. <http://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <http://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
4. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Istanbul-Ataehir/Sat-Temsilcisi--Onkoloji--Konya-REQ-10082139-1>
6. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Istanbul-Ataehir/Sat-Temsilcisi--Onkoloji--Konya-REQ-10082139-1>