

Sales & Marketing Manager Gene Therapy

Job ID
REQ-10080969

6月 12, 2026

Mexico

摘要

Podpira razvoj in izvajanje inovativnih in zmagovalnih strategij in taktik za oblikovanje cen in dostop do trga v različnih fazah življenjskega cikla izdelka.

Omogoča in dosega optimalen dostop bolnikov, cenovno dostopnost, povračilo stroškov in sprejetje mednarodnih zdravil (IM).

About the Role

Major Accountabilities

-Podpira in izvaja zmagovalne in inovativne strategije in rešitve za dostop, ki služijo sredstvom v zgodnji fazi ali povečajo sredstva neposrednega sporopanja ob zagonu, s poudarkom na prednostnih državah, glavnih arhetipih HTA in arhetipih vpliva na proračun potrebe in izvedljivost.

-Razvija in izvaja visokokakovostne strategije dostopa do pacientov za povečanje dostopa do zgodnjih sredstev neposrednega sporopanja in / ali podporo lokalnim pripravam in dejavnostim za

zagon.

-Sodeluje z direktorji podjetja Access, regionalnimi in državnimi ekipami, da bi razumel vpoglede in povratne informacije, se vključuje v zmagovalne strategije in taktike dostopa in oblikovanja cen, pri čemer vključuje perspektivo plačnika v krovne medfunkcionalne strategije izdelkov in naložbene odločitve.

-Vzpostavlja in vzdržuje močno strokovno mrežo z ustreznimi vladnimi organi, izvajalci zdravstvenih storitev, zdravstvenimi gospodarskimi organizacijami in drugimi predstavniki odločanja za predvidevanje in vplivanje na zakonodajne trende P in R.

-Podpira oblikovanje globalne cenovne strategije in smernic politike ter razvoj pogajalske strategije plačnikov.

-Podpira razvoj inovativnih pristopov k dostopu pacientov in sklepanju pogodb, sporazumov o upravljanem vstopu in programov za podporo pacientom, kot je potrebno, za izboljšanje rezultatov pacientov in podporo cenovni dostopnosti zdravstvenega sistema.

Key Performance Indicators

Podpira razvoj in izvajanje inovativnih in zmagovalnih strategij in taktik za oblikovanje cen in dostop do trga v različnih fazah življenjskega cikla izdelka.

Omogoča in dosega optimalen dostop bolnikov, cenovno dostopnost, povračilo stroškov in sprejetje mednarodnih zdravil (IM).

Work Experience

poznavanje postopkov povračila in komercialnih načel

Dokazana sposobnost razvijanja odnosov, ki temeljijo na zaupanju, s ključnimi regionalnimi deležniki

Skills

Finance

Vrednotenje zdravstvenih tehnologij (HTA)

Javne zadeve

Strategija dostopa na trg

Dokazi iz resničnega sveta (Rwe)

Ekonomika zdravja

Zdravstvena politika

Vrednostne ponudbe

Medfunkcionalno sodelovanje

Vodenje projektov

Upravljanje procesov

Analitične spretnosti

Analitično razmišljanje

Agility

Miselnost, osredotočena na kupca

Pogajalske spretnosti

Skladnost s predpisi

Upravljanje s tveganji

Strategija vstopa na trg

Razumevanje zdravstvenega sektorja

Inovacija

Navdihujo e vodstvo
Upravljanje s love š kimi viri
Razvoj zaposlenih
Strategija dostopa in povra ila stro š kov

Language

Angle š ina

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门
International

Business Unit
Marketing

地点
Mexico

站点
INSURGENTES

Company / Legal Entity
MX06 (FCRS = MX006) Novartis Farmac é utica S.A. de C.V.

Functional Area
Market Access

Job Type
Full time

Employment Type
Redni sodelavec

Shift Work
No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a353f502b900839063838", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var kalturaPlayer =
kPlayer.setup(config); // Add the player to the global array.
window.kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); // Load the Player for other media.
kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1dgfvmafo"}); } catch (e) { console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10080969

Sales & Marketing Manager Gene Therapy

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10080969

Sales & Marketing Manager Gene Therapy

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10080969-sales-marketing->

manager-gene-therapy-sl-si

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/sl-SI/NovartisCareers/job/INSURGENTES/Sales---Marketing-Manager-Gene-TherapyREQ-10080969>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/sl-SI/NovartisCareers/job/INSURGENTES/Sales---Marketing-Manager-Gene-TherapyREQ-10080969>