Key Account Executive

Job ID
REQ-10078553

5月 29, 2026

Hong Kong Special Administrative Region, China

摘要

Опытные специалисты по продажам, ответственные за до
продаж для конкретного счета (счетов). Отвечает за соз
бизнес-плана для назначенной клиентской базы или реа
продаж для эффективной поддержки пути пациента и над
и ее брендов.

About the Role

Major Accountabilities

~Отвечает за управление продажами, продвижением и раз
счетах для достижения коммерческих целей
~Разработка стратегии развития клиентов, выделенные
назначенных учетных записей, выравнивание целей счет

~Установление и развитие долгосрочных отношений с кл
полное представление о ключевых потребностях и требо
отношения с существующими клиентами, постоянно предл
потребностям и целям.
~Возглавить подготовку стратегий и индивидуальных та
стратегический вклад с точки зрения анализа, будущего
необходимых для счетов
~Подготовка и согласование контрактов, а также руково
компания запускает для целевой конкретной учетной за
~Организуйте клиентские мероприятия и другие програм
маркетинга/медицины, в соответствии с согласованными
~Внести свой вклад в картографирование заинтересован
профилирование, а также предоставить точные и своевр
Novartis CRM.
~Отвечает за создание и реализацию плана продаж/бизне
клиентской базы.
~Может управлять несколькими прямыми отчетами
~Сообщение о технических жалобах / неблагоприятных со
связанных с продуктами Novartis в течение 24 часов с момент
~Распространение маркетинговых образцов (если примен

Key Performance Indicators

Опытные специалисты по продажам, ответственные за до
продаж для конкретного счета (счетов). Отвечает за соз
бизнес-плана для назначенной клиентской базы или реа
продаж для эффективной поддержки пути пациента и над
и ее брендов.

Work Experience

Опыт продаж в многонациональных компаниях
Опыт управления ключевыми клиентами
Предпочтителен опыт управления коллективом

Skills

Управление счетом
Биосимиляры
Возможности для бизнеса
Бизнес-планирование
Конкурентная разведка
CRM (управление взаимоотношениями с клиентами)
Требования заказчика
Управление ключевыми клиентами
Доля рынка
Продвижение (маркетинг)
Сбытовой
Управление продажами
Планирование продаж

Стратегия продаж

Language

Английский

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. Read our handbook (PDF 30 MB)

部门
International

Business Unit
Sales

地点
Hong Kong Special Administrative Region, China

站点
Hong Kong

Company / Legal Entity
HK02 (FCRS = HK002) Novartis Pharma

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular (Sales)

Shift Work
No

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId: "kalturaplayer6a37e775c3ed3643402736", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [{ presets: ['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get: kPlayer.ui.components.Remove }] } }; // Check and add plugins only if they exist if (kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) { config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; } config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if (kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if (kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = []; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type. window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var kalturaPlayer = kPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. window.kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); // Load the Player for other media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1dgfvmafo"}); } catch (e) { console.error(e.message) }

Job ID
REQ-10078553

Key Account Executive

Apply to Job

Job ID
REQ-10078553

Key Account Executive

Apply to Job

Source URL:
https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10078553-key-account-executive-

ru-ru

List of links present in page

1. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
2. https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf
3. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/NovartisCareers/job/Hong-Kong/Key-Account-ExecutiveREQ-10078553
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/NovartisCareers/job/Hong-Kong/Key-Account-ExecutiveREQ-10078553