# Therapeutic Area Head Immunology, Neuroscience and CRM

Job ID
REQ-10077328

十月 30, 2026

Ireland

Mevcut: T ü rk | Deutsch | English | Espa ñ ol | Fran ç ais | Italiano | 日本語 | Nederlands | P y c c к и й Sloven š č ina | 中文

## 摘要

IBBI'ye devredilene kadar Global'den Uluslararas ı TA'ya ta ş ı nan t ü m varl ı klar i ç in tutarl ı , i ş levler aras ı bir marka stratejisinin ş ekillendirilmesinden ve uygulanmas ı ndan sorumludur. Entegre Ü r ü n Stratejileri (IPS) gibi k ü resel olarak olu ş turulan erken marka stratejilerini, temel IMI pazarlar ı i ç in amaca uygun ve Novartis'in bir sonraki gi ş e rekorlar ı k ı ran lansman ba ş ar ı s ı n ı n temelini olu ş tura rekabet ç i, ger ç ekten i ş levler aras ı bir lansman plan ı na d ö n ü ş t ü recek. (Uluslararas ı )
Ortakl ı klar, politika ş ekillendirme ve piyasaya s ü r ü len varl ı klar dahil olmak ü zere Uluslararas ı ve marka ü st ü stratejik giri ş imler i ç in stratejik, i ş levler aras ı kararlara katk ı da bulunur, b ü y ü k olaylar rekabet ortam ı geli ş melerini izler ve bunlara yan ı t verir. (Uluslararas ı )
Temel IMI pazarlar ı yla yak ı n etkile ş im, lansman ç ı kt ı lar ı n ı ve TA ile ilgili m ü ş teri deneyimlerini/yolculuklar ı n ı ve b ü y ü k IMI pazarlar ı i ç in kampanyalar ı /i ç eri ğ i ş ekillendirmek i ç in ve CE&E ekipleriyle i ş birli ğ i ve d ü nya ç ap ı nda tutarl ı marka konumland ı rmas ı sa ğ lamak i ç in IM muadili ile. (Uluslararas ı )
TA'n ı n mevcut ve gelecekteki ü r ü n portf ö y ü n ü n genel performans ı n ı y ö netir, y ö netir ve geli ş tiri kararla ş t ı r ı lan b ü t ç eler dahilinde sat ı ş ve kar sa ğ lar. (B ö lge/k ü me/ ü lke)

Yüksek performansl ı bir sat ı ş ve pazarlama ekibine liderlik eder ve geli ş tirir ve kilit m ü ş teriler/payda ş larla etkili ve kal ı c ı i ş ili ş kileri kurar. (B ö lge/k ü me/ ü lke)
Tipik olarak, hem sat ı ş hem de pazarlama faaliyetlerini kapsayan, performans ı art ı rma ve bir veya daha fazla ü r ü n portf ö y ü n ü n operasyonel stratejisini geli ş tirme sorumlulu ğ una sahip k ü ç ü k bir gel ü lkesi kurulu ş una liderlik eder. (B ö lge/k ü me/ ü lke)

## About the Role

Major Accountabilities

- B ü t ç e hedeflerini kar ş ı lamak veya a ş mak i ç in TA sat ı ş lar ı n ı , pazar pay ı n ı ve karl ı l ı ğ ı sorumludur. (B ö lge/k ü me/ ü lke)
- B ö lgesel ve k ü resel pazarlama stratejisi do ğ rultusunda k ı sa ve uzun vadeli stratejik pazarlama (ve sat ı ş ) planlar ı n ı tan ı mlar, geli ş tirir ve denetler.
- Pazar trendlerini, sat ı ş lar ı ve ü r ü n performans ı n ı izler, planlara g ö re d ü zenli incelemeler yapar gerekti ğ inde d ü zeltici ö nlemler al ı r.
- Mevcut ü r ü nler i ç in b ü y ü me planlar ı olu ş turarak teknik analizin b ü y ü mesini sa ğ lar, ya ş am d ö ng ü lerini etkin bir ş ekilde y ö netir, hat geni ş letmelerini ve yeni ü r ü nleri ba ş ar ı yla piyasaya s ü re etkin stratejik ortakl ı klar kurar ve y ö netir.
- Sorunsuz i ş levler aras ı ve (varsa) b ö l ü mler aras ı i ş birli ğ i sa ğ layarak yakla ş an ö nemli lansmanla lansman planlamas ı n ı ve y ü r ü t ü lmesini tan ı mlar, y ö nlendirir ve denetler.
- İ ş letme i ç in stratejik portf ö y geli ş tirme faaliyetlerini destekler. Ticari de ğ erlendirmeleri, yeni ü r ü n geli ş tirmeyi, tahminleri, ü r ü n i ç i lisanslamay ı ve ya ş am d ö ng ü s ü y ö netimini desteklemek i ç in k ü b ö lgesel ve ü lke ekipleriyle birlikte ç al ı ş ı r.
- Uyumluluk y ö nergelerine uygun olarak t ı bbi ve ticari faaliyetleri desteklemek i ç in m ü ş terilerle ( ö rn. doktorlar, kilit m ü ş teriler, ö zel eczaneler, KOL'ler ve ö deme yapanlar) stratejik ili ş kiler geli ş tirir ve g ü ç lendirir.
- Sat ı ş g ü c ü performans ı n ı ve yat ı r ı m getirisini optimize eder. Sat ı ş g ü c ü yeteneklerini geli ş geli ş en bir sa ğ l ı k hizmeti ortam ı nda ba ş ar ı y ı sa ğ lamak i ç in yenilik ç i ticari stratejiler geli ş tirmey devam eder. (B ö lge/k ü me/ ü lke)
- İ ş letmenin, m ü ş terilerimizin ve hastalar ı m ı z ı n de ğ i ş en ihtiya ç lar ı n ı kar ş ı layan ç evik, m bir dijital ve m ü ş teri ç ö z ü mleri stratejisinin geli ş tirilmesinde di ğ er TA'larla ortakl ı k kurar ve destekle
- Lansman stratejilerini ve ç ı kt ı lar ı n ı yorumlamak, yerelle ş tirmek ve operasyonel hale getirmek i ç in etkili, katmanl ı pazar deste ğ i sa ğ lar ve b ü y ü k IMI pazarlar ı i ç in birincil aray ü z ve t ı rmanma nokta g ö revi g ö r ü r.
- Birimin b ü t ç esinden ve mali performans ı ndan sorumludur. (B ö lge/k ü me/ ü lke)
- T ü m Etik, Risk ve Uyum politikalar ı na uyumu sa ğ lar ve ö nemli s ü re ç leri y ö netir.
- İ nsan y ö netimi ile ilgili t ü m s ü re ç leri (i ş e al ı m, performans y ö netimi, ko ç luk) y ö neterek TA ekibin ba ş ar ı yla liderlik edin. Temel yetenekleri, yetenek hatt ı n ı tan ı mlar ve olu ş turur ve atanan ki ş ilerin uygun ş ekilde geli ş tirilmesini sa ğ lar.
- Novartis ü r ü nleri ile ilgili teknik ş ikayetlerin / advers olaylar ı n / ö zel durum senaryolar ı n ı n teslim al ı nmas ı ndan itibaren 24 saat i ç inde bildirilmesi
- Pazarlama ö rneklerinin da ğ ı t ı m ı (varsa)

Key Performance Indicators

- IBBIye devir teslimine kadar Globalden Uluslararas ı TAya ta ş ı nan t ü m varl ı klar i ç in tutarl ı , i ş levl

aras ı bir marka stratejisinin ş ekillendirilmesinden ve uygulanmas ı ndan sorumludur. Entegre Ü r ü n Stratejileri (IPS) gibi k ü resel olarak olu ş turulan erken marka stratejilerini, temel IMI pazarlar ı i ç in amaca uygun olan ve Novartisin bir sonraki gi ş e rekorlar ı k ı ran filmleri i ç in lansman ba ş ar ı s ı n ı n temelini olu ş turan rekabet ç i, ger ç ekten ç apraz i ş levli bir lansman plan ı na d ö n ü ş t ü recek. (Uluslararas ı )
-Ortakl ı klar, politika ş ekillendirme ve ba ş lat ı lan varl ı klar dahil olmak ü zere Uluslararas ı ve marka ü st ü stratejik giri ş imler i ç in stratejik, i ş levler aras ı kararlara katk ı da bulunur, b ü y ü k olaylar ı ve re ortam ı geli ş melerini izler ve bunlara yan ı t verir. (Uluslararas ı )
-Temel IMI pazarlar ı yla yak ı n etkile ş im, lansman ç ı kt ı lar ı n ı ve TAyla ilgili m ü ş teri deneyimlerin yolculuklar ı n ı ve kampanyalar ı n ı / i ç eri ğ ini ş ekillendirmek i ç in MAP ve CE&E ekipleriyle i ş birli ğ d ü nya ç ap ı nda tutarl ı marka konumland ı rmas ı sa ğ lamak i ç in IMUS muadili ile. (Uluslararas ı )
-TAlar ı n mevcut ve gelecekteki ü r ü n portf ö y ü n ü n genel performans ı n ı y ö nlendirir, y ö netir ve gel ve kararla ş t ı r ı lan b ü t ç eler dahilinde sat ı ş ve kar sa ğ lar. (B ö lge/k ü me/ ü lke)
-Y ü ksek performansl ı bir sat ı ş ve pazarlama ekibine liderlik eder ve geli ş tirir ve kilit m ü ş teriler / payda ş larla etkili ve kal ı c ı i ş birli ş kileri kurar. (B ö lge/k ü me/ ü lke)
-Tipik olarak, hem sat ı ş hem de pazarlama faaliyetlerini kapsayan, performans ı art ı rma ve bir veya daha fazla ü r ü n portf ö y ü n ü n operasyonel stratejisini geli ş tirme sorumlulu ğ u olan k ü ç ü k gelirli bir organizasyonuna liderlik eder. (B ö lge/k ü me/ ü lke)

Work Experience

Kâr-Zarar ya da Birim Sorumlulu ğ u
Ç al ı ş anlara Liderlik Etmek

Skills

İ ş Geli ş tirme
Pazara Giri ş Stratejisi
Kilit M ü ş teri Y ö netimi
Pazar Geli ş tirme
Ü r ü n Ya ş am D ö ng ü s ü Y ö netimi (PLM)
Kar ve Zarar (P&L)
İ ş Stratejisi
M ü ş teri Odakl ı l ı k
Ü r ü n Lansmanlar ı
Varl ı k Y ö netimi
Pazarlama Stratejisi
Ticari M ü kemmellik
Öncelikli Hastal ı k Alanlar ı Uzmanl ı ğ ı
Sa ğ l ı k Sekt ö r ü Anlay ı ş ı
Pazar Eri ş imi
Sat ı ş
Sat ı ş Becerileri
Stratejik Ortakl ı klar
Etkileme Becerileri
M ü zakere Becerileri
Payda ş Y ö netimi
Payda ş Kat ı l ı m ı
İ lham Veren Liderlik
İ nsan Kaynaklar ı Y ö netimi

Çeviklik
Fonksiyonlar Arası İş birliği
Değer Önerileri
Pazar Payı
Dijital Pazarlama
Stratejik Ortaklıklar

Language

İngilizce

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. Read our handbook (PDF 30 MB)

Primary location salary range
€ 103,600.00 - € 192,400.00

部门
International

Business Unit
General Management

地点
Ireland

站点
Dublin (Country President Office (CPO))

Company / Legal Entity
IE02 (FCRS = IE002) Novartis Ireland Ltd

Functional Area
Commercial & General Management

Job Type
Full time

Employment Type
Kadrolu

Shift Work
No

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId: "kalturaplayer6ae9da2d7bf93737197699", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get: kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if (kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) { config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; } config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if (kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if (kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = []; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.

window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise = thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) { window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura datalayer.js that a new player is ready so it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

Job ID
REQ-10077328

## Therapeutic Area Head Immunology, Neuroscience and CRM

Apply to Job



Job ID
REQ-10077328

## Therapeutic Area Head Immunology, Neuroscience and CRM

Apply to Job

---

**Source URL:**
*https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-*

*immunology-neuroscience-and-crm-tr-tr*

**List of links present in page**

1. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-de-de
2. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm
3. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-es-es
4. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-fr-fr
5. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-it-it
6. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-ja-jp
7. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-nl-nl
8. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-ru-ru
9. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-sl-si
10. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/NovartisCareers/job/Dublin-Country-President-Office-CPO/Therapeutic-Area-Head-Immunology--Neurosicence-and-CRMREQ-10077328-1
14. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/NovartisCareers/job/Dublin-Country-President-Office-CPO/Therapeutic-Area-Head-Immunology--Neurosicence-and-CRMREQ-10077328-1