# Therapeutic Area Head Immunology, Neuroscience and CRM

Job ID
REQ-10077328

十一月 04, 2026

Ireland

Доступныеязыки: Deutsch | English | Español | Français | Italiano | 日本語 | Nederlands | Slovenščina | Türk | 中文

## 摘要

~Отвечает за последовательное, кросс-функциональное с
стратегии бренда, за все активы, переведенные из глоба
передачи IBBI. Разовьет глобальные ранние стратегии бре
продуктовые стратегии (IPS), в конкурентоспособный, по-н
план запуска, который подходит для основных рынков IMI и
запуска следующих блокбастеров Novartis. (Международный)
~Участвует в принятии стратегических, кросс-функцион
надбрендовых стратегических инициатив, включая парт
также для запущенных активов, будет отслеживать и реа
развитие конкурентной среды. (Международный)
~Тесное взаимодействие с основными рынками IMI, сотрудн
для формирования результатов запуска и релевантного
кампаний / контента / контента для основных рынков IMI, а
обеспечения последовательного позиционирования бре

~Руководит, управляет и развивает общую производител
портфеля продуктов ЦА, а также обеспечивает продажи и
бюджетов. (Регион/кластер/страна)
~Руководит и развивает высокоэффективную команду по
строит эффективные и долгосрочные деловые отношения
заинтересованными сторонами. (Регион/кластер/страна)
~Как правило, руководит небольшой организацией в стра
маркетингом, с ответственностью за повышение произво
операционной стратегии одного или нескольких портфе

## About the Role

Major Accountabilities

~Отвечает за обеспечение продаж ЦА, доли рынка и прибы
превышения бюджетных целей. (Регион/кластер/страна)
~Определяет, разрабатывает и контролирует краткосроч
планы маркетинга (и продаж) в соответствии с региональ
стратегией.
~Отслеживает рыночные тенденции, продажи и производи
регулярные проверки планов и при необходимости прини
~Стимулирует рост ЦА, разрабатывая планы роста для суш
эффективно управляет их жизненным циклом, успешно за
новые продукты; устанавливает и управляет эффективны
~Определяет, контролирует и контролирует планировани
ключевых запусков, обеспечивая бесперебойную межфун
междивизиональную совместную работу.
~Поддерживает стратегическую деятельность по развит
глобальными, региональными и страновыми командами дл
разработки новых продуктов, прогнозирования, лицензи
жизненным циклом.
~Развивает и укрепляет стратегические отношения с кл
ключевыми клиентами, специализированными аптеками, л
для поддержки медицинской и коммерческой деятельнос
принципами соответствия.
~Оптимизирует работу отдела продаж и окупаемость инв
отдела продаж и продолжает разрабатывать инновацион
обеспечения успеха в меняющейся среде здравоохранен
~Сотрудничает с другими руководителями и поддерживае
ориентированной на клиента стратегии цифровых и клие
меняющимся потребностям бизнеса, наших клиентов и па
~Обеспечивает эффективную многоуровневую рыночную п
локализации и внедрения стратегий и результатов запу
интерфейса и точки эскалации для основных рынков IMI.
~Отвечает за бюджет и финансовые показатели подразде
~Обеспечивает согласованность со всеми политиками э
управляет ключевыми процессами.

~Успешно руководить командой TA, управляя всеми проце
людьми (рекрутинг, управление эффективностью, коучин
способности, кадровый резерв и обеспечивает надлежащ
сотрудников.
~Сообщение о технических жалобах / нежелательных явле
продуктами Novartis, в течение 24 часов с момента получения
~Распространение маркетинговых образцов (если примен

Key Performance Indicators

~Отвечает за последовательное, кросс-функциональное с
стратегии бренда, за все активы, перешедшие из глобаль
передачи IBBI. Будет развивать созданные во всем мире ра
интегрированные продуктовые стратегии (IPS), в конкурен
функциональный план запуска, который подходит для ос
основу для успеха запуска следующих блокбастеров Novar
~Участвует в стратегических, кросс-функциональных ре
сверхбрендовых стратегических инициатив, включая па
также для запущенных активов, будет отслеживать и реа
изменения конкурентной среды. (Международный)
~Тесное взаимодействие с основными рынками IMI, сотрудн
для формирования результатов запуска и клиентского о
для основных рынков IMI, а также с коллегами IMUS для обес
позиционирования бренда во всем мире. (Международный)
~Руководит, управляет и развивает общую производител
портфеля продуктов ЦА, а также обеспечивает продажи и
бюджетов. (Регион/кластер/страна)
~Руководит и развивает высокоэффективную команду по
строит эффективные и прочные деловые отношения с клю
заинтересованными сторонами. (Регион/кластер/страна)
~Обычно возглавляет небольшую организацию по доходам
маркетинговую деятельность, отвечая за повышение про
операционной стратегии одного или нескольких продук
(Регион/кластер/страна)

Work Experience

Ответственность за прибыли и убытки или результаты б
Руководство сотрудниками

Skills

Развитие бизнеса
Стратегия выхода на рынок
Управление ключевыми клиентами
Развитие рынка
Управление жизненным циклом изделия (PLM)
Прибыль и убытки (P&L)
Бизнес-стратегия
Клиентоориентированность

Запуск новых продуктов
Управление активами
Маркетинговая стратегия
Коммерческое совершенство
Экспертиза по приоритетным областям заболеваний
Понимание сектора здравоохранения
Доступ к рынку
Сбытовой
Навыки продаж
Стратегическое партнерство
Навыки влияния
Навыки ведения переговоров
Управление заинтересованными сторонами
Взаимодействие с заинтересованными сторонами
Вдохновляющее лидерство
Управление человеческими ресурсами
Подвижность
Межфункциональное сотрудничество
Ценностные предложения
Доля рынка
Цифровой маркетинг
Стратегическое партнерство

Language

Английский

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. Read our handbook (PDF 30 MB)

Primary location salary range
€ 103,600.00 - € 192,400.00

部门
International

Business Unit
General Management

地点
Ireland

站点
Dublin (Country President Office (CPO))

Company / Legal Entity
IE02 (FCRS = IE002) Novartis Ireland Ltd

Functional Area
Commercial & General Management

Job Type
Full time

Employment Type
Regular

Shift Work
No

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId: "kalturaplayer6aeb1d36080fb942700445", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get: kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if (kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) { config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; } config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =

{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if (kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if (kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = []; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type. window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise = thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) { window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura_datalayer.js that a new player is ready so it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

Job ID
REQ-10077328

## Therapeutic Area Head Immunology, Neuroscience and CRM

Apply to Job



Job ID
REQ-10077328

## Therapeutic Area Head Immunology, Neuroscience and CRM

Apply to Job

**Source URL:**
*https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-ru-ru*

**List of links present in page**

1. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-de-de
2. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm
3. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-es-es
4. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-fr-fr
5. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-it-it
6. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-ja-jp
7. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-nl-nl
8. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-sl-si
9. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-tr-tr
10. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/NovartisCareers/job/Dublin-Country-President-Office-CPO/Therapeutic-Area-Head-Immunology--Neurosicence-and-CRMREQ-10077328-1
14. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/NovartisCareers/job/Dublin-Country-President-Office-CPO/Therapeutic-Area-Head-Immunology--Neurosicence-and-CRMREQ-10077328-1