Therapeutic Area Head Immunology, Neuroscience and CRM

Job ID
REQ-10077328

十月 30, 2026

Ireland

Beschikbaar binnen: Nederlands | Deutsch | English | Espa ñ ol | Fran ç ais | Italiano | 日本語 | Р у с с к и й | Slovenš č ina | T ü rk | 中文

摘要

-Verantwoordelijk voor een consistente, cross-functionele merkstrategie vormgeven en implementeren, voor alle assets die zijn verhuisd van Global naar International TA tot de overdracht aan IBBI. Zal wereldwijd gecre ë erde vroege merkstrategie ë n, zoals de Integrated Product Strategies (IPS), evolueren naar een concurrerend, echt cross-functioneel lanceringsplan dat geschikt is voor het doel voor de belangrijkste IMI-markten en een basis legt voor het lanceringssucces voor de volgende blockbusters van Novartis. (Internationaal)
-Draagt bij aan strategische, cross-functionele beslissingen voor internationale en boven-merk strategische initiatieven, inclusief partnerschappen, beleidsvorming en voor gelanceerde activa, zal grote evenementen en ontwikkelingen in het concurrentielandschap volgen en erop reageren. (Internationaal)
-Nauwe interactie met de belangrijkste IMI-markten, samenwerking met MAP- en CE&E-teams om lanceringsproducten en TA-relevante klantervaringen / -trajecten en campagnes / inhoud voor grote IMI-markten vorm te geven, en met IMUS-tegenhanger om een consistente merkpositionering wereldwijd te garanderen. (Internationaal)

Leidt, beheert en ontwikkelt de algehele prestaties van de huidige en toekomstige productportfolio van de TA's en levert omzet en winst binnen overeengekomen budgetten. (Regio/cluster/land)
Leidt en ontwikkelt een goed presterend verkoop- en marketingteam en bouwt effectieve en duurzame zakelijke relaties op met belangrijke klanten / belanghebbenden. (Regio/cluster/land)
Leidt meestal een kleine organisatie in een omzetland, die zowel verkoop- als marketingactiviteiten omvat, met de verantwoordelijkheid om de prestaties te stimuleren en de operationele strategie van een of meer productportfolio's te ontwikkelen. (Regio/cluster/land)

About the Role

Major Accountabilities

Verantwoordelijk voor het leveren van de TA-verkoop, marktaandeel en winstgevendheid om budgetdoelstellingen te halen of te overtreffen. (Regio/cluster/land)
Definieert, ontwikkelt en overziet strategische marketing- (en verkoop)plannen voor de korte en lange termijn in overeenstemming met de regionale en wereldwijde marketingstrategie.
Bewaakt markttrends, verkoop en productprestaties, voert regelmatig beoordelingen uit aan de hand van plannen en neemt indien nodig corrigerende maatregelen.
Stimuleert de groei van de TA door groeiplannen voor bestaande producten op te stellen, hun levenscyclus effectief te beheren, met succes lijnuitbreidingen en nieuwe producten te lanceren; effectieve strategische partnerschappen tot stand brengt en beheert.
Definieert, stuurt en houdt toezicht op de lanceringsplanning en uitvoering van aankomende belangrijke lanceringen door te zorgen voor naadloze cross-functionele en (indien van toepassing) cross-divisionele samenwerking.
Ondersteunt strategische portfolio-ontwikkelingsactiviteiten voor het bedrijf. Werkt samen met de wereldwijde, regionale en nationale teams om commerci ë le beoordelingen, ontwikkeling van nieuwe producten, prognoses, productlicenties en levenscyclusbeheer te ondersteunen.
Ontwikkelt en versterkt strategische relaties met klanten (bijv. artsen, key accounts, gespecialiseerde apotheken, KOL's en betalers) om medische en commerci ë le activiteiten te ondersteunen in overeenstemming met nalevingsrichtlijnen.
Optimaliseert de prestaties van het verkoopteam en het rendement op de investering. Verbetert de mogelijkheden van het verkoopteam en blijft innovatieve commerci ë le strategie ë n ontwikkelen om succes te garanderen in een evoluerende gezondheidszorgomgeving. (Regio/cluster/land)
Werkt samen met andere TA's en ondersteunt bij de ontwikkeling van een flexibele, klantgestuurde strategie voor digitale en klantoplossingen die voldoet aan de veranderende behoeften van het bedrijf, onze klanten en pati ë nten.
Stimuleert effectieve, gelaagde marktondersteuning voor het interpreteren, lokaliseren en operationaliseren van lanceringsstrategie ë n en -deliverables, en fungeert als primaire interface en escalatiepunt voor belangrijke IMI-markten.
Verantwoordelijk voor de begroting en financi ë le prestaties van de eenheid. (Regio/cluster/land)
Zorgt voor afstemming op alle ethische, risico- en nalevingsbeleidsregels en beheert belangrijke processen.
Succesvol leiding geven aan het TA-team, het managen van alle people-management gerelateerde processen (recruitment, performance management, coaching). Identificeert en bouwt belangrijke capaciteiten, talentpijplijn en zorgt voor een goede ontwikkeling van toegewezen mensen.
Melding van technische klachten / bijwerkingen / speciale gevalsscenario's met betrekking tot Novartis-producten binnen 24 uur na ontvangst

~Distributie van marketingmonsters (indien van toepassing)

Key Performance Indicators

~Verantwoordelijk voor een consistente, cross-functionele merkstrategie vormgeving en implementatie, voor alle assets die zijn verhuisd van Global naar International TA tot de overdracht aan IBBI. Zal wereldwijd gecre ë erde vroege merkstrategie ë n, zoals de Integrated Product Strategies (IPS), evolueren naar een concurrerend, echt cross-functioneel lanceringsplan dat geschikt is voor het doel voor de belangrijkste IMI-markten en een basis legt voor het lanceringssucces voor de volgende blockbusters van Novartis. (Internationaal)
~Draagt bij aan strategische, cross-functionele beslissingen voor internationale en boven-merk strategische initiatieven, inclusief partnerschappen, beleidsvorming en voor gelanceerde activa, zal grote evenementen en ontwikkelingen in het concurrentielandschap volgen en erop reageren. (Internationaal)
~Nauwe interactie met de belangrijkste IMI-markten, samenwerking met MAP- en CE&E-teams om lanceringsproducten en TA-relevante klantervaringen / -trajecten en campagnes / inhoud voor grote IMI-markten vorm te geven, en met IMUS-tegenhanger om een consistente merkpositionering wereldwijd te garanderen. (Internationaal)
~Leidt, beheert en ontwikkelt de algehele prestaties van de huidige en toekomstige productportfolio van de TAs en levert omzet en winst binnen overeengekomen budgetten. (Regio/cluster/land)
~Leidt en ontwikkelt een goed presterend verkoop- en marketingteam en bouwt effectieve en duurzame zakelijke relaties op met belangrijke klanten / belanghebbenden. (Regio/cluster/land)
~Leidt meestal een kleine organisatie in een inkomstenland, die zowel verkoop- als marketingactiviteiten omvat, met de verantwoordelijkheid om de prestaties te stimuleren en de operationele strategie van een of meer productportfolios te ontwikkelen. (Regio/cluster/land)

Work Experience

Þ&L of verantwoordelijkheid voor de unit
Þeople Leadership

Skills

Þedrijfsontwikkeling
Þo-to-market-strategie
Þey Account Management
Þendens in de markt
Þeheer van de levenscyclus van producten (Plm)
Þinst en verlies (P&L)
Þedrijfsstrategie
Þlantgerichtheid
Þroduct lanceringen
Þermogensbeheer
Þarketingstrategie
Þommerci ë le uitmuntendheid
Þrioritaire ziektegebieden Expertise
Þnzicht in de zorgsector
Þoegang tot de markt
Þerkoop
Þaardigheden verkopen

Strategische partnerschappen
Be ï nvloedingsvaardigheden
Onderhandelingsvaardigheden
Stakeholder Management
Betrokkenheid van belanghebbenden
Inspirerend leiderschap
Personeelsbeheer
Wendbaarheid
Cross-functionele samenwerking
Waarde proposities
Marktaandeel
Digitale marketing
Strategische partnerschappen

Language

Engels

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally. Read our handbook (PDF 30 MB)

Primary location salary range
€ 103,600.00 - € 192,400.00

部门
International

Business Unit
General Management

地点
Ireland

站点
Dublin (Country President Office (CPO))

Company / Legal Entity
IE02 (FCRS = IE002) Novartis Ireland Ltd

Functional Area
Commercial & General Management

Job Type
Full time

Employment Type
Regelmatig

Shift Work
No

var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId: "kalturaplayer6ae9ca6063ffe106432906", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [{ presets: ['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get: kPlayer.ui.components.Remove }] } }; // Check and add plugins only if they exist if (kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) { config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; } config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if (kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if (kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if (kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {}; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {}; config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5'; config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];

config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents: false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }

// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type. window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise = thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) { window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura-datalayer.js that a new player is ready so it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', { detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

Job ID
REQ-10077328

Therapeutic Area Head Immunology, Neuroscience and CRM

Apply to Job



Job ID
REQ-10077328

Therapeutic Area Head Immunology, Neuroscience and CRM

Apply to Job

Source URL:
https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-

List of links present in page

1. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-de-de
2. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm
3. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-es-es
4. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-fr-fr
5. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-it-it
6. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-ja-jp
7. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-ru-ru
8. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-sl-si
9. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-tr-tr
10. https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/nl-NL/NovartisCareers/job/Dublin-Country-President-Office-CPO/Therapeutic-Area-Head-Immunology--Neurosicence-and-CRMREQ-10077328-1
14. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/nl-NL/NovartisCareers/job/Dublin-Country-President-Office-CPO/Therapeutic-Area-Head-Immunology--Neurosicence-and-CRMREQ-10077328-1