

Sales Representative - Neuroscience - Interior de S ã o Paulo

Job ID

REQ-10076666

4月 30, 2026

Brazil

摘要

Na Novartis, estamos comprometidos em reimaginar a medicina – e, na á rea de Neuroci ê ncia, isso significa ampliar o acesso e o impacto de solu ç õ es para pacientes por meio de uma atua ç ã o consultiva, é tica e baseada em ci ê ncia. Esta posi ç ã o é uma oportunidade para atuar no interior de S ã o Paulo, construindo relacionamento com especialistas da neurologia, impulsionando resultados com foco em mercado privado e contribuindo para uma jornada cient í fica consistente junto aos principais stakeholders da regi ã o.

About the Role

#LI-Onsite

Localiza ç ã o: Interior de S ã o Paulo – base preferencial em S ã o Jos é do Rio Preto ou Ribeir ã o Preto (cobertura regional).

Mobilidade/Realoca ç ã o: A Novartis n ã o oferece suporte para realoca ç ã o para esta vaga: candidate-

se somente se esta vaga for acess í vel para voc ê

Principais responsabilidades da fun ç ã o:

- Planejar e executar a estrat é gia de territ ó rio para maximizar performance e crescimento sustent á vel na regi ã o.
- Conduzir visitas e intera ç õ es consultivas com neurologistas e especialistas em neuroimunologia, incluindo neurologistas gerais quando aplic á vel.
- Sustentar discuss õ es t é cnicas e cient í ficas, garantindo comunica ç ã o de alto n í vel e adequada ao perfil do cliente.
- Mapear oportunidades no territ ó rio, priorizando a ç õ es com foco em mercado privado, sem perder a vis ã o de todo o ecossistema local.
- Construir e manter relacionamentos profissionais s ó lidos com stakeholders-chave, com forte capacidade de influ ê ncia e gest ã o de contas.
- Implementar o plano de atividades (visitas, eventos e iniciativas educacionais) alinhado à s diretrizes internas e à s necessidades do territ ó rio.
- Monitorar indicadores de execu ç ã o e desempenho, ajustando rotas e prioridades para atingir metas e qualidade de cobertura.
- Atuar com excel ê ncia em compliance, garantindo alinhamento com pol í ticas, processos e padr õ es é ticos da Novartis.

Requisitos essenciais para essa vaga:

- Forma ç ã o superior completa (preferencialmente em á reas correlatas à sa ú de, ci ê ncias ou administra ç ã o).
- Experi ê ncia pr é via em visita ç ã o m é dica / vendas consultivas em ind ú stria farmac ê utica, com forte orienta ç ã o a resultados.
- Capacidade de discutir conte ú do cient í fico com especialistas, com comunica ç ã o clara, objetiva e com credibilidade t é cnic a.
- Experi ê ncia em gest ã o de territ ó rio e relacionamento com contas/centros de refer ê ncia.
- Disponibilidade para deslocamentos frequentes na regi ã o (interior de SP e cidades sob cobertura).

Voc ê se destacar á se tiver:

- Hist ó rico de atua ç ã o consistente em interior de S ã o Paulo e conhecimento do ecossistema regional.
- Viv ê ncia s ó lida em Neuroci ê ncia (Neurologia) e/ou neuroimuno.

Por que a Novartis?

Nosso prop ó sito é reinventar a medicina para melhorar e estender a vida das pessoas, e nossa vis ã o é nos tornarmos a empresa de medicamentos mais valorizada e confi á vel do mundo. Como podemos alcan ç ar isso? Com as nossas pessoas. S ã o nossos colaboradores que nos impulsionam todos os dias para alcan ç ar nossas ambi ç õ es. Fa ç a parte dessa miss ã o e junte-se a n ó s! Saiba mai

aqui: <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Você receberá Salário competitivo, bônus anual, seguro de vida, planos de aposentadoria e bem-estar, horários de trabalho flexíveis, day off de aniversário, licença parental, restaurante subsidiado, plano de saúde, plataforma de reconhecimento de funcionários, Gympass, grupos de recursos para colaboradores e ferramentas virtuais de autodesenvolvimento.

Compromisso com a Diversidade e Inclusão A Novartis está comprometida em construir um ambiente de trabalho excepcional e inclusivo, com diversos times representativos de pacientes e comunidades que atendemos.

Junte-se à nossa Rede Novartis Se esta vaga não for adequada à sua experiência ou objetivos de carreira, mas você deseja permanecer conectado para saber mais sobre a Novartis e nossas oportunidades de carreira, junte-se ao Novartis Careers: <https://www.novartis.com/careers>

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Other

地点

Brazil

站点

Santo Amaro

Company / Legal Entity

BR03 (FCRS = BR003) NOVARTIS BIOCIENTIAS S.A

Alternative Location 1

Santo Amaro (Sandoz), Brazil

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Regular

Shift Work

No

```
var config = { targetId: "kalturaplayer69fb9e5c19749402238978", provider: { widgetId:
"10m7rm1pm", partnerId: "2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause:
false, allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: {},
sources: { options: {}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true,
showSpeedMenu: false }, css : "/modules/custom/arcticnckalturaaddon/css/kalturavideo.css",
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(KalturaPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", //
Default: bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (KalturaPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (KalturaPlayer.plugins["navigation"]) {
config.plugins.navigation = { position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible:
false }; } if (KalturaPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins['playkit-js-hotspots'] = { disable: true }; }
if (KalturaPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["info"]) { config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; } if
(KalturaPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents =
```

```
[]; if (KalturaPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};  
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};  
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';  
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];  
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:  
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof  
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var  
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other  
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1_dgfvmafo"}); } catch (e) { console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10076666

Sales Representative - Neuroscience - Interior de S ã o Paulo

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10076666

Sales Representative - Neuroscience - Interior de S ã o Paulo

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10076666-sales-representative->

neuroscience-interior-de-sao-paulo-pt-br

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/careers>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/pt-BR/NovartisCareers/job/Santo-Amaro/Sales-Representative---Neuroscience---Interior-de-So-PauloREQ-10076666>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/pt-BR/NovartisCareers/job/Santo-Amaro/Sales-Representative---Neuroscience---Interior-de-So-PauloREQ-10076666>