

(高级区域市场经理

Job ID
REQ-10075680

6月 22, 2026

China

Disponible en: [Español](#) | [Deutsch](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [中文](#) | [Русский](#) | [English](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Slovenščina](#)

摘要

· Gerentes de marcas locales O especialistas globales / regionales / locales en sub-función dentro de una sub-función de marketing específica.

· Definir la estrategia de productos de acuerdo con la gestión local y el departamento de marketing global, e implementar planes/proyectos tácticos de apoyo.

About the Role

Major Accountabilities

· Prepara el contenido de los equipos de marca integrados y los equipos de lanzamiento.

- Responsable de la ejecución, seguimiento y análisis de los planes tácticos acordados con el fin de asegurar el crecimiento de la(s) marca(s)
- Liderar el desarrollo de actividades promocionales de acuerdo con las directrices internas de los POE y del Código de Conducta.
- Supervise y controle los presupuestos, previsiones y gastos de la marca y evalúe la combinación de marketing del producto para evaluar la rentabilidad y los resultados.
- Identifica la información y la oportunidad del mercado del área a través de las interacciones con los clientes
- Ejecuta actividades centrales de marketing, así como actividades regionales de marketing iniciadas
- Supervisa el rendimiento del producto y el entorno externo utilizando las herramientas adecuadas y tomando medidas correctivas si es necesario para cumplir con los objetivos del negocio
- Colaborar con equipos de Marketing y Medicina para maximizar las actividades: - Centros Scout, KOLs y OLs por enfermedad dentro del territorio asignado - Identificar necesidades específicas para cada segmento de pacientes y las implicaciones de la enfermedad para cada uno de ellos dentro del territorio asignado

Key Performance Indicators

- Gerentes de marcas locales O especialistas globales / regionales / locales en sub-función dentro de una sub-función de marketing específica.
- Definir la estrategia de productos de acuerdo con la gestión local y el departamento de marketing global, e implementar planes/proyectos tácticos de apoyo.

Work Experience

- Experiencia multicultural
- Gestión y ejecución de operaciones
- Gestión de proyectos

Skills

- Digital Marketing
- Estrategia de marketing
- Estrategia de producto
- Gestión de Activos
- Comercialización de productos
- Gestión del ciclo de vida del producto (PLM)
- Comprensión del sector sanitario
- Experiencia en Áreas de Enfermedades Prioritarias
- Excelencia Comercial
- Excelencia operativa
- Orientación al cliente
- Agilidad
- Habilidades de influencia
- Habilidades de negociación
- Participación de las partes interesadas
- Gestión de Grupos de Interés
- Alianzas estratégicas
- Colaboración multifuncional

Language

English

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Sales

地点

China

站点

Hefei (Anhui Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Marketing

Job Type

Full time

Employment Type
Regular

Shift Work
No

```
var kPlayer = KalturaPlayer55802022 || KalturaPlayer; var config = { targetId:
"kalturaplayer6a7317276a5b2357038977", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false, muted: false, loop:
false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, disableUserCache: "true", plugins: {}, sources: { options:
{}}, startTime: 0 }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu:
false }, components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets:
['Playback', 'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
kPlayer.ui.components.Remove } ] } }; // Check and add plugins only if they exist if
(kPlayer.plugins["download"]) { config.plugins.download = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["transcript"]) { config.plugins["playkit-js-transcript"] = { position: "right", // Default:
bottom;('left', 'right', 'top', 'bottom') to enable transcript. expandMode: "over", // Default:
alongside;('alongside', 'hidden', 'over') expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled:
false, printDisabled: false, disable: true }; } if (kPlayer.plugins["preventSeek"]) {
config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward: false, preventSeek: false }; }
config.plugins.floating = { disable: true }; if (kPlayer.plugins["navigation"]) { config.plugins.navigation =
{ position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; } if
(kPlayer.plugins["hotspots"]) { config.plugins["playkit-js-hotspots"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["moderation"]) { config.plugins["playkit-js-moderation"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["info"]) { config.plugins["playkit-js-info"] = { disable: true }; } if
(kPlayer.plugins["share"]) { config.plugins.share = { disable: true }; } config.ui.uiComponents = []; if
(kPlayer.plugins["googleAnalytics"]) { config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } }; }
```

```
// Ensure the global player registry array always exists, regardless of embed type.
window.kalturaPlayerVideos = window.kalturaPlayerVideos || []; try { var thumbEmbedPromise =
thumbnailEmbed({config, mediaInfo: {entryId: "1dgfvmafo"}}); // thumbnailEmbed() returns a
Promise that resolves with the player instance // when the user clicks the thumbnail. Use .then() to
capture the player directly. thumbEmbedPromise .then(function(player) {
window.kalturaPlayerVideos.push(player); // Notify kaltura_data_layer.js that a new player is ready so
it can // attach custom event listeners immediately, regardless of when // the user clicked the
thumbnail relative to page load. document.dispatchEvent(new CustomEvent('kalturaPlayerReady', {
detail: { player: player } })); }) .catch(function(error) { console.error(error); }); } catch (e) {
console.error(e.message) }
```

Job ID
REQ-10075680

(高级区域市场经理

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10075680

(高级区域市场经理

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiqyushichangjingli->

List of links present in page

1. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-de-de>
2. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-fr-fr>
3. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-it-it>
4. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-zh-cn>
5. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-ru-ru>
6. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-tr-tr>
7. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli>
8. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-ja-jp>
9. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-nl-nl>
10. <https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10075680-gaojiquyushichangjingli-sl-si>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
13. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10075680>
14. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10075680>