

## **Sr. Business Insight & Strategy Manager**

Job ID  
REQ-10071439

2月 27, 2026

China

### **摘要**

- ~Verkennen, ontwikkelen, implementeren en evalueren van digitale innovatieoplossingen die inspelen op de behoeften van de klant. Co-cre ë er met de belangrijkste belanghebbenden om partnerschappen en samenwerkingen op te bouwen
- ~Leid de oplevering van meerdere projecten via verschillende creatieve en marketingkanalen, waaronder gedrukte en digitale media. Ontwikkel en co ò rdineer projectplannen in de ontwerp-, ontwikkelings- en productiefasen van een project om de succesvolle oplevering binnen de gestelde KPI's te ondersteunen.
- ~Werkt samen met merkteams, technische teams en alle functies om de waarde te maximaliseren
- ~Biedt consultancy, advies en assistentie op het gebied van strategie voor de commercialisering van producten, en be ï nvloedt het marketing/Marketing Sales Operation-team bij de besluitvorming over de toewijzing van middelen van het verkoopteam op de meest optimale manier, door middel van het leveren van bewezen op analyse gebaseerde projecten.
- ~Bieden van analytische ondersteuning aan interne klanten van Novartis

## About the Role

### Major Accountabilities

- Planning en beheer, Verzamel vereisten om gedetailleerde projectplannen en projectschattingen op taakniveau te ontwikkelen. Help het bedrijf proactief bij het identificeren van aankomende conflicten en tekorten aan middelen.
- Fungeren als interface met de wereldwijde en lokale merkteams op het gebied van projectplanning en leveringsbeheer.
- Leidt en levert projecten voor regionale en wereldwijde teams, waarbij wordt gezorgd voor naleving van tijdlijnen en kwaliteitsdoelstellingen.
- Zorgt voor de levering van efficiënte en hoogwaardige deliverables. Biedt effectieve en tijdige antwoorden op ad-hocverzoeken.
- Geeft leiding aan een efficiënt en kwalitatief hoogstaand team dat synergie en het delen van best practices tussen resources bevordert, samenwerking met landenorganisaties stimuleert bij het beheren van hoge communicatienormen en het leveren van de beste services in zijn klasse.
- Advies geven over opleidingsvereisten met betrekking tot commerciële processen
- Neemt het initiatief om standaardisatie van rapporten tussen merken te stimuleren

### Key Performance Indicators

- Verkennen, ontwikkelen, implementeren en evalueren van digitale innovatieoplossingen die inspelen op de behoeften van de klant. Co-creëer met de belangrijkste belanghebbenden om partnerschappen en samenwerkingen op te bouwen
- Leid de oplevering van meerdere projecten via verschillende creatieve en marketingkanalen, waaronder gedrukte en digitale media. Ontwikkel en coördineer projectplannen in de ontwerp-, ontwikkelings- en productiefasen van een project om de succesvolle oplevering binnen de gestelde KPIs te ondersteunen.
- Werkt samen met merkteams, technische teams en alle functies om de waarde te maximaliseren
- Biedt consultancy, advies en assistentie op het gebied van strategie voor de commercialisering van producten, en beïnvloedt het marketing/Marketing Sales Operation-team bij de besluitvorming over de toewijzing van middelen van het verkoopteam op de meest optimale manier, door middel van het leveren van bewezen op analyse gebaseerde projecten.
- Bieden van analytische ondersteuning aan interne klanten van Novartis

### Work Experience

Interculturele ervaring  
Operationeel management en uitvoering  
Projectmanagement

### Skills

Reclamecampagnes  
Analytisch denken  
Naamsbekendheid  
Bedrijfsanalyse  
Zakelijk netwerken  
Samenwerking  
Beheer van de levering

Digitale marketing  
Digitale media  
E-mailreclame  
Marketingplannen  
Marketingstrategie  
Mediacampagnes  
Verkoop  
Strategische marketing

Language

Engels

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门  
International

Business Unit  
Sales

地点  
China

站点  
Shanghai (Shanghai)

Company / Legal Entity  
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area  
Marketing

Job Type  
Full time

Employment Type  
Regelmatig

Shift Work  
No

```
function adjustKalturaPlayer() { var deviceWidth = window.innerWidth ||
document.documentElement.clientWidth || document.body.clientWidth; var mediaElement =
document.getElementById("kalturaplayer69c34ecf2bc09457881250"); var mediaContainer =
mediaElement.closest('.nc-kaltura-media'); var originalWidth = "1200px"; var originalHeight = "674px";
var originalWidthValue = parseFloat(originalWidth); var originalHeightValue =
parseFloat(originalHeight); var mediaType = "video"; var isResponsive = false; // Get computed styles
of the container element. var parentStyles = window.getComputedStyle(mediaContainer); var
finalWidth = parseFloat(parentStyles.width); if (finalWidth  var config = { targetId:
"kalturaplayer69c34ecf2bc09457881250", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false,
allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: { download: {
disable: true }, "playkit-js-transcript":{ position: "right", // Default: bottom;( ' left' , ' right', ' top' , 'bottom' ) to
enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;( ' alongside', ' hidden' , 'over' )
expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable:
true } }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false },
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward:
false, preventSeek: false }; config.plugins.floating = { disable: true }; config.plugins.navigation = {
position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; config.plugins['playkit-
js-hotspots'] = { disable: true }; config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true };
config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; config.plugins.share = { disable: true };
config.ui.uiComponents = []; config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } };
```

```
try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof
```

```
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var  
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other  
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1dgfvmafo"}); setTimeout(() => {  
setupAutoPause(kalturaPlayerVideos); }, 500); function setupAutoPause(players) {  
players.forEach((currentPlayer) => { currentPlayer.addEventListener('play', () => {  
players.forEach((otherPlayer) => { if (otherPlayer !== currentPlayer && typeof otherPlayer.pause ===  
'function') { otherPlayer.pause(); } })); }); }); } catch (e) { console.error(e.message) }
```



**VIDEO**

Job ID  
REQ-10071439

**Sr. Business Insight & Strategy Manager**

[Apply to Job](#)



Job ID  
REQ-10071439

## Sr. Business Insight & Strategy Manager

[Apply to Job](#)

---

### Source URL:

*<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10071439-sr-business-insight-strategy-manager-nl-nl>*

### List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10071439>
4. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10071439>