

Key Account Manager

Job ID
REQ-10068897

12月 18, 2025

Russian Fed.

摘要

Локация: РФ, Уфа

В настоящее время мы находимся в поиске Менеджера по направлению Онкология.

About the Role

В зону Вашей ответственности будет входить:

- Анализ территории, разработка бизнес-плана и плана продаж. Выявление ключевых лидеров мнений и представлении ими долгосрочных партнерских отношений.

- Информационная поддержки по препаратам компании.
- Поиск новых пациентов и клиентов с целью повышения до уровня улучшения качества жизни пациентов.
- Проведение переговоров с клиентами и партнерами по инновационных препаратов в государственные программы.
- Ведение региональных проектов на своей территории в стратегии.

[Novartis Mission - in Russian](#)

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- опыт работы в продажах в фармацевтической компании
- высшее медицинское или фармацевтическое образование
- высокие переговорные навыки
- высокий уровень ответственности перед клиентами (МЗ нач. меды, главные специалисты)
- ориентированность на результат, готовность к командной работе

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет (оклад и бонусы, льготы, льготные условия медицинского страхования близких родственников).

Страхование жизни, компенсация питания и мобильной связи, дополнительные дни к отпуску, Возможности для профессионального роста.

Почему Novartis: Помощь людям с заболеваниями и их семьям т инновационная наука. Требуется сообщество таких умных людей. Сотрудничаем, поддерживаем и вдохновляем друг друга. прорывов, которые помогут изменить жизнь пациентов. Готовы к будущему. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-cultural>.

Присоединяйтесь к нашей сети талантов Novartis. Не нашли подходящий вариант?

Подпишитесь на наше сообщество талантов, чтобы оставаться в курсе последних новостей и вакансий.

подходящих карьерных возможностях, как только они по
<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

Sales

地点

Russian Fed.

站点

Ufa

Company / Legal Entity

RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type
Regular (Sales)

Shift Work
No

```
function adjustKalturaPlayer() { var deviceWidth = window.innerWidth ||
document.documentElement.clientWidth || document.body.clientWidth; var mediaElement =
document.getElementById("kalturaplayer6982bd27bdc15785199203"); var mediaContainer =
mediaElement.closest('.nc-kaltura-media'); var originalWidth = "1200px"; var originalHeight = "674px";
var originalWidthValue = parseFloat(originalWidth); var originalHeightValue =
parseFloat(originalHeight); var mediaType = "video"; var isResponsive = false; // Get computed styles
of the container element. var parentStyles = window.getComputedStyle(mediaContainer); var
finalWidth = parseFloat(parentStyles.width); if (finalWidth  var config = { targetId:
"kalturaplayer6982bd27bdc15785199203", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false,
allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: { download: {
disable: true }, "playkit-js-transcript":{ position: "right", // Default: bottom;( ' left ' , ' right' , ' top ' , 'bottom ' ) to
enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;( ' alongside' , ' hidden ' , 'over ' )
expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable:
true } }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false },
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward:
false, preventSeek: false }; config.plugins.floating = { disable: true }; config.plugins.navigation = {
position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; config.plugins['playkit-
js-hotspots'] = { disable: true }; config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true };
config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; config.plugins.share = { disable: true };
config.ui.uiComponents = []; config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } };
```

```
try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1dgfvmafo"}); setTimeout(() => {
setupAutoPause(kalturaPlayerVideos); }, 500); function setupAutoPause(players) {
players.forEach((currentPlayer) => { currentPlayer.addEventListener('play', () => {
players.forEach((otherPlayer) => { if (otherPlayer !== currentPlayer && typeof otherPlayer.pause ===
'function') { otherPlayer.pause(); } } ); } } ); } catch (e) { console.error(e.message) }
```



VIDEO

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams' representative of the patients and communities we serve.

Job ID
REQ-10068897

Key Account Manager

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10068897

Key Account Manager

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10068897-key-account-manager>

List of links present in page

1. <https://www.youtube.com/watch?v=sSvtvcPp9g8>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-cultural>.
3. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
4. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
5. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
6. <https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Key%20Account%20Manager&requisition=REQ-10068897&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Ufa/Key-Account-ManagerREQ-10068897%0D>
7. <https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Key%20Account%20Manager&requisition=REQ-10068897&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Ufa/Key-Account-ManagerREQ-10068897%0D>