

Representante de Ventas- Neurolog í a

Job ID
REQ-10068638

12月 10, 2025

Chile

摘要

Impulsar el crecimiento competitivo de las ventas mediante la construcción de relaciones sólidas con profesionales de la salud (HCP) y stakeholders clave, ofreciendo experiencias centradas en el cliente y soluciones de valor que mejoren la atención al paciente.

About the Role

Principales actividades:

- Alcanzar los objetivos de ventas y participación de mercado en el territorio asignado.
- Identificar y priorizar clientes de alto potencial utilizando datos y análisis.
- Establecer relaciones estratégicas con HCPs y líderes de opinión para influir en decisiones de prescripción.
- Ejecutar planes de visita a médicos y farmacias, adaptando el mensaje a las necesidades del cliente.

- Entablar conversaciones basadas en valor (presenciales y virtuales) para comprender retos, factores de decisión y oportunidades.
- Personalizar la interacción con clientes, aprovechando contenido relevante y herramientas digitales.
- Colaborar con equipos multifuncionales para diseñar soluciones que respondan a necesidades no cubiertas.
- Actuar con integridad y ética, cumpliendo el Código de Conducta y valores corporativos.

Requisitos

- Licenciatura en áreas relacionadas (Ciencias de la Salud, Administración, Marketing).
- Experiencia de ventas en la industria farmacéutica mínima de 3-5 años en portafolio de neurología o áreas a fin.
- Habilidades de comunicación efectiva y negociación.
- Capacidad para analizar datos y generar planes estratégicos.
- Orientación al cliente y enfoque en resultados.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Marketing

地点

Chile

站点
Santiago

Company / Legal Entity
CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular (Sales)

Shift Work
No

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams' representative of the patients and communities we serve.

Job ID
REQ-10068638

Representante de Ventas- Neurolog í a

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10068638

Representante de Ventas- Neurolog í a

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10068638-representante-de-ventas-neurologia>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
3. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Santiago/Representante-de-Ventas--NeurologaREQ-10068638>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Santiago/Representante-de-Ventas--NeurologaREQ-10068638>