

Medical Representative, Solid Tumor (Nagoya)

Job ID
REQ-10068277

1月 20, 2026

Japan

摘要

Satış Temsilcisi, müşteri etkileşimlerimizin ve satış performanslarımızın önde gelen itici gücü. Müşteri deneyimi yaklaşımımız, yüz yüze görüşmeler ve uyumlu ve etik bir şekilde satış büyümesini içeren müşteriler ve hastalar için değer sağlayan derin ilişkiler kurarlar.

About the Role

Major Accountabilities

- Rekabetçi Satış Büyümesi Sağlayın
- Müşteri tercihlerini yansıtarak, mevcut içerikten ve birden fazla etkileşim kanalından yararlanarak hedef HCP'ler için müşteri etkileşimi yolculuklarını kişiselleştirin ve düzenleyin
- Novartis için zaman içinde sürdürülebilir bir iş birliği geliştirmek amacıyla HCP'lerle ortaklık kurarak ileri sağlayın
- İhtiyaçları dinleyerek ve sağlıklı hizmet ortamlarını anlayarak klinik farklılaşmanın ötesine

unutulmaz, m ü ş teri odaklı deneyimler sunun

~İlgili bölge, hesap ve m ü ş teri etkileşim planları nı oluşturmak, dinamik olarak önceliklendirmek ve ayarlamak için mevcut veri kaynakları ndan yararlanın

~Ürün ve endikasyonla ilgili içeriklerin, kampanyaların ve etkileşim planları nı geliştirmesini desteklemek için m ü ş teri içgörülerini ilgili paydaşlarla sürekli olarak paylaşın

~Müşterilere ve Hastalara Değer Katın

~Karşılanmamış m ü ş teri ve hasta ihtiyaçları nı karşılayan çözümler tasarlamak ve uygulamaları işlevler arasında ekiplerle uyumlu bir şekilde işbirliği yapın

~Müşterilere ve iş arkadaşları na şeffaf ve saygılı bir şekilde açık bir niyetle davranarak doğrudan ü rü stl ü kle hareket edin. Etik ikilemlerle karşılaştığınız ı nı zda, doğrudan yap ın ve işler doğrudan ü nmediğinde konuşun. Novartis Etik Kuralları , Değerler ve Davranış Kuralları 'na göre yaşı

Key Performance Indicators

Satış Temsilcisi, m ü ş teri etkileşimlerimizin ve satış performansı m ızı n önde gelen itici güç ü M ü ş teri deneyimi yaklaşı m ı m ızı n y ü z ü d ü rler ve uyumlu ve etik bir şekilde satış b ü y ü mesine için m ü ş teriler ve hastalar ı n de ğ er sağ layan derin ilişkiler kurarlar.

Work Experience

NA

Skills

Satış Becerileri

Müşteri Görüşleri

İletişim Becerileri

Etkileme Becerileri

Çatışma Yönetimi

Müzakere Becerileri

Teknik Beceriler

Hesap Yönetimi

Fonksiyonlar Arasında Koordinasyon

Sağlık Sektörü

Finansal Mücadele

Etik

Uyum

Language

İngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we ’ ll help you thrive personally and professionally.
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门
International

Business Unit
Sales

地点
Japan

站点
Nagoya

Company / Legal Entity
JP05 (FCRS = JP005) Novartis Pharma K.K.

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Kadrolu (Sat ı ş)

Shift Work
No

```
function adjustKalturaPlayer() { var deviceWidth = window.innerWidth ||
document.documentElement.clientWidth || document.body.clientWidth; var mediaElement =
document.getElementById("kalturaplayer69826d1824cff667350761"); var mediaContainer =
mediaElement.closest('.nc-kaltura-media'); var originalWidth = "1200px"; var originalHeight = "674px";
var originalWidthValue = parseFloat(originalWidth); var originalHeightValue =
```

```

parseFloat(originalHeight); var mediaType = "video"; var isResponsive = false; // Get computed styles
of the container element. var parentStyles = window.getComputedStyle(mediaContainer); var
finalWidth = parseFloat(parentStyles.width); if (finalWidth > 0) var config = { targetId:
"kalturaplayer69826d1824cff667350761", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false,
allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: { download: {
disable: true }, "playkit-js-transcript":{ position: "right", // Default: bottom;( ' left ', ' right', ' top ', 'bottom ' ) to
enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;( ' alongside', ' hidden ', 'over ' )
expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable:
true } }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false },
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward:
false, preventSeek: false }; config.plugins.floating = { disable: true }; config.plugins.navigation = {
position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; config.plugins['playkit-
js-hotspots'] = { disable: true }; config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true };
config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; config.plugins.share = { disable: true };
config.ui.uiComponents = []; config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } };

```

```

try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1dgfvmafo"}); setTimeout(() => {
setupAutoPause(kalturaPlayerVideos); }, 500); function setupAutoPause(players) {
players.forEach((currentPlayer) => { currentPlayer.addEventListener('play', () => {
players.forEach((otherPlayer) => { if (otherPlayer !== currentPlayer && typeof otherPlayer.pause ===
'function') { otherPlayer.pause(); } }); }); }); } catch (e) { console.error(e.message) }

```



VIDEO

Job ID
REQ-10068277

Medical Representative, Solid Tumor (Nagoya)

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10068277

Medical Representative, Solid Tumor (Nagoya)

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10068277-medical-representative-solid-tumor-nagoya-tr-tr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/NovartisCareers/job/Nagoya/Medical-Representative--Solid-Tumor--Nagoya-REQ-10068277-1>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/NovartisCareers/job/Nagoya/Medical-Representative--Solid-Tumor--Nagoya-REQ-10068277-1>