

Customer engagement manager Imonology

Job ID
REQ-10067999

12月 03, 2025

Serbia/Monten.

摘要

Izku š eni prodajni strokovnjaki, odgovorni za doseganje prodajnih ciljev za dolo č en ra č un(-e). Odgovoren za vzpostavitev in izvajanje prodajnega/poslovnega na č rta za dolo č eno bazo strank ali izvajanje posebnega prodajnega programa za u č inkovito podporo potovanju pacienta in pravilno pozicioniranje Novartis in njegovih blagovnih znamk.

About the Role

Major Accountabilities

- ~Odgovorna za prodajo, promocijo in razvoj v dolo č enih ra č unovodskih izkazih za doseganje poslovnih ciljev
- ~Razviti strategijo razvoja strank, namenske akcijske na č rte KAM za dodeljene ra č une, poravnati cilje in izvedbe ra č unov.
- ~Vzpostavljajte in razvoj dolgoro č nih odnosov s klju č nimi strankami. Pridobite temeljito razumevanje

ključnih potreb in zahtev strank. Razširite odnose z obstoječimi strankami tako, da nenehno predlagate rešitve, ki ustrezajo njihovim potrebam in ciljem.

~Vodijo pripravo strategij in posameznih taktičnih načrtov ter dajejo strateške vložitve v smislu analiz, prihodnjih potencialov in ključnih programov, potrebnih za rast

~Pripraviti in se pogajati o pogodbah ter usmerjati pobude, ki jih podjetje sproži za ciljanje na določeno raven

~Organizirajte dogodke strank in druge programe neodvisno ali s trženjem/medicinskim oddelkom, v skladu z dogovorjenimi poslovnimi taktičnimi načrti

~Prispevati k kartiranju zainteresiranih strani, vključno s segmentacijo in profiliranjem & zagotoviti točnost in pravočasno podatke za sistem Novartis CRM.

~Odgovoren za vzpostavitev in izvajanje prodajnega/poslovnega načrta za določeno bazo strank.

~Lahko upravlja nekaj neposrednih poročil

~Poročanje o tehničnih pritožbah / neželjenih dogodkih / scenarijih posebnih primerov, povezanih z Novartis izdelki v roku 24 ur po prejemu

~Distribucija vzorcev trženja (kjer je primerno)

Key Performance Indicators

Izkušeni prodajni strokovnjaki, odgovorni za doseganje prodajnih ciljev za določeno raven(-e).

Odgovoren za vzpostavitev in izvajanje prodajnega/poslovnega načrta za določeno bazo strank ali izvajanje posebnega prodajnega programa za učinkovito podporo potovanju pacienta in pravilno pozicioniranje Novartis in njegovih blagovnih znamk.

Work Experience

Izkušnje s prodajo v multinacionalnih podjetjih

Izkušnje pri vodenju ključnih računov

Zaželeno so izkušnje z vodenjem ekipe

Skills

Upravljanje računa

Biloško podobna zdravila

Poslovne priložnosti

Poslovno načrtovanje

Konkurenčna inteligenca

CRM (upravljanje odnosov s strankami)

Zahteve strank

Upravljanje ključnih kupcev

Tržni deleži

Promocija (trženje)

Prodaje

Upravljanje prodaje

Načrtovanje prodaje

Prodajna strategija

Language

Angleščina

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Sales

地点

Serbia/Monten.

站点

Serbia

Company / Legal Entity

RSP0 (FCRS = CH024) NPHS RO Serbia

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Redni sodelavec (prodaja)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10067999

Customer engagement manager Imonology

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10067999-customer-engagement-manager-imonology-sl-si>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
3. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/sl-SI/NovartisCareers/job/Serbia/Customer-engagement-manager-ImonologyREQ-10067999>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/sl-SI/NovartisCareers/job/Serbia/Customer-engagement-manager-ImonologyREQ-10067999>