

## Head DDIT China

Job ID  
REQ-10067679

1月 20, 2026

China

### 摘要

- The Head Strategic Business Partner for China is the single point of accountability for technology and lead the strategic alignment of the technology roadmap to business strategy, transformation objectives and value.
- This leader will ensure that a robust and agile Strategic Business Partner organization is in place to ensure quality services are delivered to stakeholders as per agreed service descriptions and to enable [Business Division/Function] strategy.
- As a member of the [Function] leadership team this leader will ensure the delivery of the DDIT services and DDIT strategy to support the global and local priorities. This leader establishes and maintains a true Enterprise / One Novartis mindset and effective coordination of effort across the DDIT domains.
- Acts as the Functional Product Family Lead
- Responsible for maximizing the value and utilization of the product family
- Owns all technical aspects of the product lifecycle in close partnership with the Business Product Manager
- Manages the interdependencies across product lines, looking for synergies and conflicts
- Co-create every step of a product roadmap: from ideation, to development through adoption and value realization in close partnership with the Business Product Owner

- Advocate for the business and customer strategy within the DDIT organization to steer Platform and Product investments, prioritization and decision making
- Identify and presents new technology trends, new technology capabilities and opportunities to senior business leaders within [Function] and identify potential business cases
- Owns the DDIT project portfolio within function and responsible for budget planning, reporting to stakeholders and delivering project portfolio and operations within allocated budget
- If this role is the most senior DDIT leader in a top market, this role will double-hat the DDIT Head for the market

## About the Role

### Major Accountabilities

- Ustanovite ekipo strate š kega poslovnega partnerja, ki se osredoto a na zagotavljanje kakovostnih storitev DDIT za podporo teko emu poslovanju ter srednjero ni in dolgoro ni poslovni strategiji.
- Podprite opredelitev in dostavo portfelja [Function] DDIT.
- Promovirajte program kulturnih sprememb DDIT, ki spodbuja hitrost, agilnost, osredoto enost na stranke, mo no poslovno anga ž iranost in razmi š ljanje, usmerjeno v poslovni vpliv v DDIT
- Tesno sodelujte z drugimi podro ji DDIT za vzpostavitev letnih ali periodi nih procesov za portfelj, prora un, poslovno arhitekturo, identifikacijo tehnologije, pridobivanje tehnologije, razvoj ljudi in spretnosti ter druge podporne dejavnosti DDIT.
- Zagotovite 1. razredno izku š njo za sodelavce v ekipi z ustvarjanjem vklju ujo ega, navdihnjenega okolja in izpopolnjevanja ter razvijanjem ljudi.
- Artikulirajte poslovno strategijo in š iritev strank
- Skupaj z lastnikom poslovnega izdelka ustvarite vizijo dru ž ine izdelkov in na rte zmogljivosti podjetja/kupca
- delovati kot enotna to ka odgovornosti za IT za izvajanje asovnih na rtov izdelkov v celotni dru ž ini izdelkov
- Zagotoviti razpolo ž ljivost za vse tehni ne vire, potrebne za izvajanje, zagotoviti jasnost vlog in zagotoviti forume za razjasnitev vpra š anj in re š evanje sporov, ko se pojavijo
- Redno sodelujte z vodji izdelkov in Scrum Masters
- Klju ni lan sveta za izdelke, odgovoren za upravljanje dru ž ine izdelkov, upo š tevanje prora una, izvajanje na rta, prednostno razvr š anje in re š evanje konfliktov
- Upravljanje prora unskih in finan nih vidikov portfelja projektov in operativnega prora una v okviru funkcije DDIT
- Odgovoren za celovito zmogljivost izdelka, ustvarjanje stro š kov in poslovne vrednosti v [poslovnem oddelku]
- ~ e je ta vloga najvi š ja vodilna v NOCC ali na najvi š jem trgu, je ta vloga odgovorna za navzkri ž no DDIT funkcionalno vodenje v lokalnem LT in sodelovanje v vseh funkcijah DDIT za spodbujanje sodelovanja, izbolj š anje notranjega zadovoljstva strank in obvladovanje krize, e obstaja
- ~Š e naprej izzivajte sedanje stanje s poslovne enote ali najvi š jih tr ž nih vidikov procesov, tehnolo š ke arhitekture in modela dostave za stro š kovno u inkovitej š e in namenske storitve DDIT
- Poro anje o tehni nih prito ž bah/ne ž elenih dogodkih / posebnih scenarijih primerov, povezanih z izdelki Novartis, v roku 24 ur od prejema.
- Razdeljevanje vzorcev za tr ž enje (kadar je primerno)

### Key Performance Indicators

-Glavni strateški poslovni partner za [funkcijo] je enotna točka odgovornosti za tehnologijo in vodi strateško usklajevanje tehnološkega nartja s poslovno strategijo, cilji transformacije in vrednostjo. Ta vodja bo zagotovil, da bo vzpostavljena robustna in agilna organizacija strateških poslovnih partnerjev, ki bo deležnikom zagotavljala kakovostne storitve v skladu z dogovorjenimi opisi storitev in omogočala strategijo [poslovnega oddelka/funkcije].

-Kot član vodstvene ekipe [Function] bo ta vodja zagotovil izvajanje storitev DDIT in strategije DDIT za podporo globalnim in lokalnim prednostnim nalogam. Ta vodja vzpostavlja in vzdržuje resnično miselnost podjetja / enega Novartisa in učinkovito usklajevanje prizadevanj na vseh področjih DDIT.

-Deluje kot funkcionalna družina izdelkov

Odgovoren za povečanje vrednosti in izkoriščeni družine izdelkov

-Lastnik vseh tehničnih vidikov življenjskega cikla izdelka v tesnem partnerstvu z vodjo poslovnih izdelkov

Upravlja soodvisnosti med različnimi linijami izdelkov in išče sinergije in konflikte

Če ustvarite vsak korak nartja izdelka: od idej, razvoja do sprejetja in realizacije vrednosti v tesnem partnerstvu z lastnikom poslovnega izdelka

-Zagovarjajte poslovno strategijo in strategijo strank v organizaciji DDIT za usmerjanje naložb v platformo in izdelke, prednostnega razvrščanja in odločanja

-Prepoznati in predstaviti nove tehnološke trende, nove tehnološke zmogljivosti in priložnosti višjim poslovnim vodjem v [funkciji] in prepoznati potencialne poslovne primere

-Je lastnik portfelja projektov DDIT v okviru funkcije in odgovornosti za nartovanje proračuna, poročanje zainteresiranim stranem in zagotavljanje portfelja projektov in operacij v okviru dodeljenega proračuna

~ e je ta vloga najvišja vodilna na področju DDIT na najvišjem trgu, bo ta vloga podvojila DDIT Head za znamko

## Work Experience

Delovne izkušnje v farmacevtski industriji

Upravljanje odnosov

Izkoriščanje digitalne tehnologije/masovnih podatkov

Večnacionalna globalna izkušnja

Interakcije z višjim vodstvom

Vplivanje brez avtoritete

Spremljanje dosežka globalnih rešitev v obsegu

Sodelovanje prek meja

## Skills

Strateško vodenje

Poslovna sposobnost

Razvoj ljudi

Zahteve strank

Tehnična analiza poslovnih zahtev

Finančno modeliranje Svetovanje na področju informacijske tehnologije

Strateško nartovanje

Upravljanje deležnikov

Vodenje projektov

## Language

Angle š ina

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

Operations

Business Unit

Information Technology

地点

China

站点

Shanghai (Shanghai)

Company / Legal Entity

CN14 (FCRS = CN014) China Novartis Institutes for BioMedical Research Co., Ltd.

Functional Area

Technology Transformation

Job Type

Full time

Employment Type

Redni sodelavec

Shift Work  
No

Job ID  
REQ-10067679

Head DDIT China

[Apply to Job](#)



Job ID  
REQ-10067679

Head DDIT China

[Apply to Job](#)

---

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10067679-head-ddit-china-sl-si>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10067679>
4. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10067679>