

# Head DDIT China

Job ID  
REQ-10067679

1月 20, 2026

China

## 摘要

- The Head Strategic Business Partner for China is the single point of accountability for technology and lead the strategic alignment of the technology roadmap to business strategy, transformation objectives and value.
- This leader will ensure that a robust and agile Strategic Business Partner organization is in place to ensure quality services are delivered to stakeholders as per agreed service descriptions and to enable [Business Division/Function] strategy.
- As a member of the [Function] leadership team this leader will ensure the delivery of the DDIT services and DDIT strategy to support the global and local priorities. This leader establishes and maintains a true Enterprise / One Novartis mindset and effective coordination of effort across the DDIT domains.
- Acts as the Functional Product Family Lead
- Responsible for maximizing the value and utilization of the product family
- Owns all technical aspects of the product lifecycle in close partnership with the Business Product Manager
- Manages the interdependencies across product lines, looking for synergies and conflicts
- Co-create every step of a product roadmap: from ideation, to development through adoption and value realization in close partnership with the Business Product Owner

- Advocate for the business and customer strategy within the DDIR organization to steer Platform and Product investments, prioritization and decision making
- Identify and presents new technology trends, new technology capabilities and opportunities to senior business leaders within [Function] and identify potential business cases
- Owns the DDIR project portfolio within function and responsible for budget planning, reporting to stakeholders and delivering project portfolio and operations within allocated budget
- If this role is the most senior DDIR leader in a top market, this role will double-hat the DDIR Head for the market

## About the Role

### Major Accountabilities

- Establecer un equipo de socios comerciales estratégicos que se centre en la prestación de servicios de calidad DDIR para respaldar las operaciones comerciales en curso, así como la estrategia comercial a mediano y largo plazo.
- Apoyar la definición y entrega de la cartera de [Función] DDIR.
- Promover un programa de cambio cultural DDIR que promueva la velocidad, la agilidad, el enfoque en el cliente, un fuerte compromiso empresarial y un pensamiento orientado al impacto empresarial en DDIR
- Trabajar en estrecha colaboración con otros dominios de DDIR para establecer procesos anuales o periódicos para la cartera, la elaboración de presupuestos, la arquitectura empresarial, la identificación de tecnología, el abastecimiento de tecnología, el desarrollo de personas y habilidades y otras actividades de apoyo de DDIR.
- Garantizar una experiencia de primera clase para los asociados del equipo mediante la creación de un entorno inclusivo e inspirador, la mejora de las habilidades y el desarrollo de las personas.
- Articular la estrategia de negocio y la experiencia del cliente
- Co-crear la visión de la familia de productos y las hojas de ruta de la capacidad del negocio/cliente con el propietario del producto empresarial
- Actuar como el único punto de responsabilidad de TI para la entrega de hojas de ruta de productos en toda la familia de productos
- Garantizar la disponibilidad de todos los recursos técnicos necesarios para la entrega, garantizar la claridad de las funciones y proporcionar foros para aclarar preguntas y resolver conflictos a medida que surjan.
- Colaborar con los Product Managers y los Scrum Masters de forma regular
- Miembro clave del Consejo de Producto responsable de la gestión del cumplimiento del presupuesto de la familia de productos, la entrega de la hoja de ruta, la priorización y la resolución de conflictos
- Gestionar el presupuesto y los aspectos financieros de la cartera de proyectos y el presupuesto operativo dentro de la función DDIR
- Responsable del rendimiento de la cartera de productos de principio a fin, el costo y la creación de valor comercial en la [división de negocios]
- Si este rol es el líder de mayor rango en un NOCC o en un mercado importante, este rol es responsable del liderazgo funcional entre DDIR en el LT local y colabora entre las funciones de DDIR para impulsar el compromiso, mejorar la satisfacción del cliente interno y gestionar la crisis, si la hubiera.
- Siga desafiando el statu quo desde la unidad de negocio o desde las perspectivas del mercado

superior en cuanto a procesos, arquitectura tecnológica y modelo de entrega para obtener servicios DDIR más rentables y adecuados para su propósito

Notificación de reclamaciones técnicas/eventos adversos/escenarios de casos especiales relacionados con los productos Novartis en un plazo de 24 horas a partir de su recepción.

Distribución de muestras de comercialización (cuando corresponda)

## Key Performance Indicators

El Socio Comercial Estratégico Principal para [Función] es el único punto de responsabilidad para la tecnología y lidera la alineación estratégica de la hoja de ruta tecnológica con la estrategia comercial, los objetivos de transformación y el valor.

Este líder se asegura de que exista una organización de socios comerciales estratégicos sólida y ágil para garantizar que se brinden servicios de calidad a las partes interesadas según las descripciones de servicio acordadas y para permitir la estrategia [División de negocios / Función].

Como miembro del equipo de liderazgo [Función], este líder garantiza la prestación de los servicios DDIR y la estrategia DDIR para apoyar las prioridades globales y locales. Este líder establece y mantiene una verdadera mentalidad Enterprise / One Novartis y una coordinación efectiva de esfuerzos en todos los dominios de DDIR.

Actúa como líder de la familia de productos funcionales

Responsable de maximizar el valor y la utilización de la familia de productos

Posee todos los aspectos técnicos del ciclo de vida del producto en estrecha colaboración con el Gerente de Productos Comerciales

Gestiona las interdependencias entre las líneas de productos, buscando sinergias y conflictos

Co-crear cada paso de la hoja de ruta de un producto: desde la ideación hasta el desarrollo, pasando por la adopción y la realización del valor, en estrecha colaboración con el propietario del producto empresarial

Abogar por la estrategia comercial y de clientes dentro de la organización DDIR para dirigir las inversiones, la priorización y la toma de decisiones de la plataforma y el producto.

Identificar y presentar nuevas tendencias tecnológicas, nuevas capacidades tecnológicas y oportunidades a los líderes empresariales sia dentro de [Función] e identificar posibles casos de negocio

Posee la cartera de proyectos DDIR dentro de la función y es responsable de la planificación presupuestaria, la presentación de informes a las partes interesadas y la entrega de la cartera de proyectos y las operaciones dentro del presupuesto asignado

Si este rol es el líder de DDIR de mayor rango en un mercado importante, este rol duplicará al jefe de DDIR para el mercado

## Work Experience

Experiencia laboral en la industria farmacéutica

Gestión de relaciones

Aprovechamiento de tecnologías digitales/datos masivos

Experiencia global multinacional

Interacciones con la alta dirección

Infuir sin autoridad

Historial de entrega de soluciones globales a escala

Colaboración internacional

## Skills

Liderazgo Estratégico

Perspicacia para los negocios

Desarrollo de Talento

Requisitos del cliente

Análisis Técnico de Requisitos de Negocio

Consultoría en Tecnologías de la Información de Modelos Financieros

Planeación Estratégica

Gestión de Grupos de Interés

Gestión de proyectos

Language

Inglés

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

Operations

Business Unit

Information Technology

地点

China

站点

Shanghai (Shanghai)

Company / Legal Entity

CN14 (FCRS = CN014) China Novartis Institutes for BioMedical Research Co., Ltd.

Functional Area  
Technology Transformation

Job Type  
Full time

Employment Type  
Regular

Shift Work  
No

Job ID  
REQ-10067679

Head DDIT China

[Apply to Job](#)



Job ID  
REQ-10067679

Head DDIT China

[Apply to Job](#)

---

Source URL:  
<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10067679-head-ddit-china-es-es>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10067679>
4. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10067679>