

市场准入大区经理

Job ID
REQ-10035334

1月 06, 2025

China

摘要

带领湖南湖北市场准入团队,按照公司准入策略制定区域行动方案实现准入目标。负责与区域内的医保、卫健、药监等利益相关方建立长期合作伙伴关系,最大化优化和塑造准入政策提高患者创新产品的可及性。支持或主导准入项目,搭建沟通平台,实现跨部门合作目标

About the Role

一、医保准入业务:依据当地政策现状,结合公司准入策略,带领团队制定准入行动方案,建立与医保政策利益相关方信息交流合作渠道,推动实现最佳的医保准入和支付政策环境目标。一是按公司策略支持NRDL,带领团队制定行动方案并实施,帮助实现NRDL准入目标。二是推动区域内NRDL政策落地,帮助策略产品达到最优待遇政策,优化支付流程。三是快速响应和应对医保准入及支付中的障碍,帮助其他团队理解支付政策,共同应对支付障碍。四是最大化省/市级惠民保列名等产品准入机会

二、招采准入业务:管理和带领团队及时、准确、策略性地完成区域内的各项招采工作,最大化公司

利益,包括:新产品挂网、省级药品VBP、地市级联盟与地市级集采、价格联动和招采平台信息维护、推动相关政策优化等。

三、卫生药监事务:指导团队掌握和理解卫生药监政策动态和进展,争取医改医政药政环境优化,跟进当地药品监管相关政策。

四、项目及跨部门合作:管理团队落实当地准入项目,与内外部合作伙伴合作推动政策优化。一是通过有效的日常互动和项目活动等,与区域内的

政府相关部门及专家建立良好工作关系。二是及时获取政策信息并进行高质量的解读和分析,为区域内业务策略的制定和执行提供依据。三是为跨部门团队定期政策更新与解读,为外部活动需要的政策解读提供支持。

五、团队管理:指导和监督团队成员在各项工作及日常行为中遵从合规要求,辅导和发展下属准入专业能力。

关键能力要求

1. 优秀的团管理经验,良好市场准入专业能力、政策敏感性和洞察力;
2. 优秀项目管理和良好的团队协作能力,缜密的逻辑分析和策略能力;
3. 良好的书写和表达能力。

相关工作经验要求

- 一、熟悉湖南湖北市场准入环境,敏锐的市场洞察力
- 二、5年以上MNC药企市场准入工作经历,2年以上带人管理经验

教育背景

·医药、市场营销、公共事务等领域大学本科及以上学历

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we 'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

China

站点

Wuhan (Hubei Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Market Access

Job Type

Full time

Employment Type

正式

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

无障碍及便利设施

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障在招聘过程的任何环节需要合理便利设施或者为了履行职位的基本职能请发送电子邮件至 diversityandincl.china@novartis.com 告知您的需求和联系方式,并在邮件中附上您的职位申请编号。



Job ID
REQ-10035334

市场准入大区经理

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10035334-shichangzhunrudaqujingli-zh-cn>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10035334>
5. <mailto:diversityandincl.china@novartis.com>
6. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10035334>