

## 高级大区经理

Job ID  
REQ-10032291

12月 03, 2024

China

### 摘要

50!诺华预计在五年内在中国提交50个新药申请!你将负责选拔、管理、辅导地区经理及医药代表团队,制定区域业务战略及计划,确保品牌策略的实施。推动业务活动在指定区域内的合规及卓越开展,让更多患者受益于诺华创新产品!

您的关键职责:

您的职责包括但不限于:

- 在指定区域内管理一条或多条产品线的业务活动
- 制定区域业务战略/计划,跨部门合作协调以推进品牌策略在区域内的实施
- 监督、指导和管理区域内的高级地区经理和医药代表团队
- 以身作则、鼓励团队内部内的相互学习和辅导、提升下属辅导能力
- 参与高级地区经理和医药代表的选拔、招聘和培训/辅导工作
- 定期评估下属业绩,帮助他们制定个人发展计划
- 积极参与和推进合规项目,以身作则,传递合规文化。为下属提供相关的合规指导。遵守所覆盖或拜

访的医疗机构颁布的与医药代表或医药企业相关人员有关的规章制度

## About the Role

您需要符合的必要职位要求：

- 大学本科及以上学历，MBA优先
- 良好的英语听说读写能力
- 5年以上制药行业相关经验，两年以上管理经验
- 出色的团队管理/领导能力。合规意识强

您将得到：

该职位将得到的不仅有基本工资、奖金这些可以量化的激励薪酬，以及失业保险、医疗保险等货币性福利，还包括培训发展、工作经验积累包括在像诺华这样知名的跨国企业工作的个人声誉、职业进阶等以非货币形式表现的奖励价值。

为什么考虑诺华？

2022年，全球有 2.36

亿患者受益于诺华药品。我们引以为傲，也深知还可以做的更多，以改善人们生活质量，延长人类寿命。

我们相信，在医学科学和数字创新的交汇处，可以找到新的见解、视角和突破性的解决方案。多元化、公平和包容的环境能激发新的工作方式。

我们相信，我们的潜力可以在一个以诚信、好奇心和灵活性为基础的赋能的文化中茁壮成长。当我们鼓起勇气进行合作，积极、雄心勃勃地应对世界上最严峻的医学挑战时，我们可以创造一切可能。因为生活中最大的风险，就是从不尝试的风险！

创想你在诺华的职业未来！与我们携手创想医药未来，点燃职业精彩！

致力于多元化和包容性：

诺华致力于为我们所服务的患者和社区建立一个优秀、包容的工作环境和多元化的团队。

## 加入我们的诺华网络：

如果该职位不适合您的经验或职业目标，但您希望保持联系以了解更多关于诺华和我们的职业机会的信息，请关注诺华集团招聘微信公众号及诺华集团招聘微信视频号。

## 无障碍及便利设施：

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障，在招聘过程的任何环节需要合理便利设施，或者为了履行职位的基本职能，请发送电子邮件至 [diversityandincl.china@novartis.com](mailto:diversityandincl.china@novartis.com)，告知您的需求和联系方式，并在邮件中附上您的职位申请编号。

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门  
International

Business Unit  
Innovative Medicines

地点  
China

站点  
Fuzhou (Fujian Province)

Company / Legal Entity  
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area  
Sales

Job Type  
Full time

Employment Type  
Regular (Sales Manager)

Shift Work  
No

[Apply to Job](#)

## Accessibility and accommodation

Novartis is committed to working with and providing reasonable accommodation to individuals with disabilities. If, because of a medical condition or disability, you need a reasonable accommodation for any part of the recruitment process, or in order to perform the essential functions of a position, please send an e-mail to [diversityandincl.china@novartis.com](mailto:diversityandincl.china@novartis.com) and let us know the nature of your request and your contact information. Please include the job requisition number in your message.

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams' representative of the patients and communities we serve.



Job ID  
REQ-10032291

**高级大区经理**

[Apply to Job](#)

---

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10032291-gaojidaqujingli>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10032291](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10032291)
5. <mailto:diversityandincl.china@novartis.com>
6. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10032291](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10032291)