

## Sr. Manager-Retail National Key Account

Job ID  
REQ-10032151

1月 13, 2025

China

### 摘要

负责地方一级的关键账户管理,通常管理一个小团队或管理特定帐户/关系。管理与关键账户的业务关系和活动,以培养和扩展关系并获取销售目标。发展和维持与客户内主要利益相关者的关系,深入了解客户对患者的挑战,并确定增强患者护理的解决方案。

### About the Role

- 负责NKA连锁客户的总部谈判及销售目标达成
- 根据公司策略及年度目标,与NKA客户一起,制定年度合作计划
- 定期跟进及评估及推动NKA 客户业绩表现,跟进客户销售达成
- 定期维护,增加公司品牌合作深度,建立品牌形象
- 统筹管理客户渠道营销推广费用,根据客户特点策划,推行客户个性化推广活动
- 策划,跟进执行连锁活动,店内陈列,新品上架等
- 与区域RKAM\LKAM  
协作,推动区域NKA分公司完成总部谈判的协议/合作内容,推动合作落地及销售达成

## 对多元化和包容性/平等就业机会的承诺：

诺华致力于为我们所服务的患者和社区建立一个优秀、包容的工作环境和多元化的团队。

## 基本要求：

- 5年以上医药行业MNC工作经验
- 全国性客户管理经验
- 销售敏感度高、较强的结果导向及资源整合管理能力
- 责任心强，勇于承担，较强的团队协作能力

## 为什么选择诺华：

帮助患者及家属不仅需要创新科学，还需要一支包括你我他在内的充满智慧与激情的团队，大家相互协作、支持与激励。共同实现突破，改变患者的生活。一起共创更好的未来，你准备好了吗？

**薪酬与福利：**您可以前往诺华官网了解我们帮助您实现个人与职业发展的举措。

## 无障碍及便利设施：

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障，在招聘过程的任何环节需要合理便利设施，或者为了履行职位的基本职能，请将您的相关需求告知我们的招聘经理。

## 加入我们的诺华网络：

这不是您心仪的职位？欢迎加入诺华人才社区，与我们保持联系，及时了解合适的职业机会。您也可以关注诺华招聘社交媒体账号。

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门  
International

Business Unit  
Innovative Medicines

地点  
China

站点  
Shanghai (Shanghai)

Company / Legal Entity  
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area  
Sales

Job Type  
Full time

Employment Type  
正式

Shift Work  
No

[Apply to Job](#)

## 无障碍及便利设施

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障在招聘过程的任何环节需要合理便利设施或者为了履行职位的基本职能请发送电子邮件至 [diversityandincl.china@novartis.com](mailto:diversityandincl.china@novartis.com) 告知您的需求和联系方式,并在邮件中附上您的职位申请编



Job ID  
REQ-10032151

Sr. Manager-Retail National Key Account

[Apply to Job](#)

---

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10032151-sr-manager-retail-national-key-account-zh-cn>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10032151>
5. <mailto:diversityandincl.china@novartis.com>
6. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10032151>