

## (高級大区经理

Job ID  
REQ-10031402

12月 03, 2024

China

### 摘要

セカンドラインセールスマネージャー(SLM)は、ファーストラインセールスマネージャー(FLM)のチームを率いて、価値を提供し、ノバルティスを選ばれるパートナーとして確立するカスタマイズされた顧客体験を実行することで、販売実績を向上させます。部門横断的に働き、医療/アクセス戦略と連携し、まとまりのある協力的なアプローチを確保します。SLMは、人材の獲得、育成、後継者育成を通じて、クラス最高の多様性に富んだチームを構築し、誠実な文化を浸透させる責任を負っています。これらは、実質的で持続的な組織変革に影響を与えるのに役立ちます

### About the Role

#### Major Accountabilities

ビジネスをリードし、成長させる  
FLMやクロスファンクショナルパートナーと協力して、顧客中心の国内事業計画を開発、実装、監視し、カスタマーエクスペリエンスを最適化します

## Key Performance Indicators

セカンドラインセールスマネージャー(SLM)は、ファーストラインセールスマネージャー(FLM)のチームを率いて、価値を提供し、ノバルティスを選ばれるパートナーとして確立するカスタマイズされた顧客体験を実行することで、販売実績を向上させます。部門横断的に働き、医療/アクセス戦略と連携し、まとまりのある協力的なアプローチを確保します。SLMは、人材の獲得、育成、後継者育成を通じて、クラス最高の多様性に富んだチームを構築し、誠実な文化を浸透させる責任を負っています。これらは、実質的で持続的な組織変革に影響を与えるのに役立ちます

## Work Experience

エヌエー

## Skills

リーダーシップ

管理

プロフェッショナルなコミュニケーション

影響力のあるスキル

指導

メンタリング

変更管理

コラボレーション

チームワーク

分析スキル

問題解決能力

複雑性管理

金融リテラシー

ヘルスケア分野

コマース・エクセレンス

倫理

コンプライアンス

## Language

英語

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we 'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

China

站点

Taiyuan (Shanxi Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales Manager)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)



Job ID  
REQ-10031402

(高级大区经理)

[Apply to Job](#)

---

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10031402-gaojidaqujingli-ja-jp>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10031402](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10031402)
5. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10031402](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10031402)