

(高级医药代表 / 资深产品专员)

Job ID
REQ-10031384

11月 29, 2024

China

摘要

Sat ı Temsilcisi, m ü teri etkile imlerimizin ve sat ı performans ı m ı z ı n ö nde gelen itici g ü c ü M ü teri deneyimi yakla ı m ı m ı z ı n y ü z ü d ü rler ve uyumlu ve etik bir ekilde sat ı b ü y ü mes i ç in m ü teriler ve hastalar i ç in de er sa layan derin ili kiler kurarlar.

About the Role

Major Accountabilities

- Rekabet ç i Sat ı B ü y ü mesi Sa lay ı n
- M ü teri tercihlerini yans ı tarak, mevcut i ç erikten ve birden fazla etkile im kanal ı ndan yararlanarak hedef HCP'ler i ç in m ü teri etkile imi yolculuklar ı n ı ki iselle tirin ve d ü zenleyin
- Novartis i ç in zaman i ç inde s ü rd ü r ü lebilir bir i birli i geli tirmek amac ı yla HCP'lerle ortakl ı k kura kat ı l ı m sa lay ı n
- ~ htiya ç lar ı n ı dinleyerek ve sa l ı k hizmeti ortamlar ı n ı anlayarak klinik farkl ı la man ı n ö tesin

unutulmaz, m ü teri odaklı deneyimler sunun

~ İlgili bölge, hesap ve m ü teri etkile im planları nı oluşturmak, dinamik olarak önceliklendirmek ve ayarlamak için mevcut veri kaynakları ndan yararlanın

-Ürün ve endikasyonla ilgili içeriklerin, kampanyaların ve etkile im planlarının geliştirilmesini desteklemek için m ü teri içgörülerini ilgili iç paydaşlarla sürekli olarak paylaşın

-M ü terilere ve Hastalara De er Kat ın

-Kar ılanmamı m ü teri ve hasta ihtiyaçlarını karşılayan çözümler tasarlamak ve uygulamaları seviyeler arasında ekiplerle uyumlu bir şekilde birli i yapın

-M ü terilere ve i arkadaşlarını affa ve saygılı bir şekilde açık bir niyetle davranarak doğrudan ü rü stü le hareket edin. Etik ikilemlerle kar ıla tı ınızda, doğru olanı yapın ve i ler doğ rü nmedi inde konu un. Novartis Etik Kuralları , De erler ve Davran ılar Kuralları 'na göre ya

Key Performance Indicators

Sat ı Temsilcisi, m ü teri etkile imlerimizin ve sat ı performansımız nı önde gelen itici gücü

M ü teri deneyimi yakla ımımız nı yüzürlük ve uyumlu ve etik bir şekilde sat ı bü yü mes için m ü teriler ve hastalar için de er sağlayan derin ili kiler kurarlar.

Work Experience

NA

Skills

Sat ı Becerileri

M ü teri Görü leri

~ İletim Becerileri

Etkileme Becerileri

Çat ı ma Y önetimi

M ü zakere Becerileri

Teknik Beceriler

Hesap Y önetimi

Fonksiyonlar Arası Koordinasyon

Sa ılı k Sekt ö rü

İ ticari M ü kemellik

Etik

Uyma

Language

İ ngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we 'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

China

站点

Huizhou (Guangdong Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Kadrolu (Sat 1)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10031384

(高级医药代表 / 资深产品专员)

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10031384-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-tr-tr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10031384>
5. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10031384>