

(高级区域市场经理)

Job ID
REQ-10026215

10月 15, 2024

China

摘要

- 特定营销子职能中的本地品牌经理或全球/区域/本地子职能专家。
- 与当地管理层和全球营销部门一致制定产品战略，实施支持战术计划/项目。

About the Role

主要职责：

- 在营销预算内制定品牌战略、促销活动和战术计划，准备集成品牌团队和发布团队的内容。
- 领导跨职能部门的本地/区域品牌团队，包括协调综合产品战略计划和监测实现目标的执行过程

在指定地区内，通过中心 /医院/ASL/地区门诊层面的特定项目和服务和举措开展业务。将关键服务映射到关键医院中心内外竞争等内向患者提供的关键服

务患者支持计划。)监控区域 /本地策略的执行,确保卓越且与诺华战略和客户需求保持一致

- 通过与客户互动来获得对区域市场的洞察力并找出机遇
- 为负责的品牌执行市场研究计划和市场洞察计划,同时监测 /预测市场发展
- 监测和控制品牌预算、预期支出和费用,并评估产品的营销组合方案以评估成本效益和结果。
- -负责执行、监测和分析一致同意的战术计划,以确保品牌的成长

对多元化和包容性/平等就业机会的承诺:

诺华致力于为我们所服务的患者和社区建立一个优秀、包容的工作环境和多元化的团队。

基本要求:

- 大学本科及以上学历
- 良好的英语听说读写能力
- 3年以上制药行业相关经验, 1年以上管理经验
- 出色的团队管理/领导能力, 合规意识强

为什么选择诺华:

帮助患者及家属不仅需要创新科学,还需要一支包括你我他在内的充满智慧与激情的团队,大家相互协作、支持与激励。共同实现突破,改变患者的生活。一起共创更好的未来,你准备好了吗?

薪酬与福利: 您可以前往诺华官网了解我们帮助您实现个人与职业发展的举措。

无障碍及便利设施:

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障,在招聘过程的任何环节需要合理便利设施,或者为了履行职位的基本职能,请将您的相关需求告知我们的招聘经理。

加入我们的诺华网络:

这不是您心仪的职位?欢迎加入诺华人才社区,与我们保持联系,及时了解合适的职业机会。您也可以关注诺华招聘社交媒体账号。

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each

other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

China

站点

Guangzhou (Guangdong Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Marketing

Job Type

Full time

Employment Type

正式

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

无障碍及便利设施

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障在招聘过程的任何环节需要合理便利设施或者为了履行职位的基本职能请发送电子邮件至 diversityandincl.china@novartis.com 告知您的需求和联系方式,并在邮件中附上您的职位申请编号。



Job ID
REQ-10026215

(高级区域市场经理)

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10026215-gaojiqyushichangjingli-zh-cn>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/NovartisCareers/job/Guangzhou-Guangdong-Province/Senior-Area-Marketing-ManagerREQ-10026215-1>
5. <mailto:diversityandincl.china@novartis.com>
6. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/NovartisCareers/job/Guangzhou-Guangdong-Province/Senior-Area-Marketing-ManagerREQ-10026215-1>