

HealthTech Solutions Manager

Job ID
REQ-10024958

10月 04, 2024

Greece

摘要

Explore, develop, implement and evaluate Digital innovation solutions that address customer needs. Co-create with key stakeholders to build partnerships and collaborations -Leads the delivery of multiple projects across a variety of creative and marketing channels, including print and digital media. Develop and coordinate project plans across the design, development and production stages of a project to support the successful delivery within set KPI's. -Works in collaboration with brand teams, technical teams and all functions to maximize value. -Provides consultancy, advice and assistance on strategy for commercialization of products, and influence marketing/Marketing Sales Operation team on decision making on Sales Force resource allocation in most optimal ways, through delivery of proven analytics based projects. -Provide analytics support to Novartis internal customers

About the Role

Major Accountabilities

- Planificación y gestión, reúna los requisitos para desarrollar planes de proyecto detallados y estimaciones de proyectos a nivel de tarea. Ayudar de forma proactiva a la empresa a identificar los próximos conflictos y las brechas de recursos.
- Servir como interfaz con los equipos de Marcas globales y locales en la Planif. de Proyectos y en la gestión de entregas.
- Dirige y entrega proyectos para equipos Regionales y globales, asegurando el cumplimiento de los plazos y los objetivos de calidad.
- Garantiza la entrega de entregables eficientes y de alta calidad.
- Gestiona un equipo eficiente y de alta calidad que promueve la sinergia y compartir las mejores prácticas entre los recursos, conduce la colaboración con Organizaciones del País para gestionar altos estándares de comunicación y entrega de los mejores servicios en su clase.
- Brindar orientación en los requerim. de capacitación en relación a los procesos Comerciales
- Toma la iniciativa de dirigir la estandariz. de los informes en todas las marcas

Key Performance Indicators

- Explorar, desarrollar, implementar y evaluar soluciones de innovación digital que aborden las necesidades de los clientes. Co-crear con las partes interesadas clave para crear asociaciones y colaboraciones
- Lidera la entrega de múltiples proyectos a través de una variedad de canales creativos y de marketing, incluidos los medios impresos y digitales. Desarrollar y coordinar planes de proyecto en las etapas de diseño, desarrollo y producción de un proyecto para respaldar la entrega exitosa dentro de los KPI establecidos.
- Trabaja en colaboración con los equipos de marca, los equipos técnicos y todas las funciones para maximizar el valor.
- Proporciona consultoría, asesoramiento y asistencia en la estrategia para la comercialización de productos, e influye en el equipo de operaciones de marketing/marketing de ventas en la toma de decisiones sobre la asignación de recursos de la fuerza de ventas de la manera más óptima, a través de la entrega de proyectos probados basados en análisis.
- Proporcionar soporte analítico a los clientes internos de Novartis

Work Experience

Experiencia multicultural

Gestión y ejecución de operaciones

Gestión de proyectos

Skills

Pensamiento analítico

Conocimiento de la marca

Construcción de edificios

Análisis de Negocios

Digital Marketing

Estrategia de marketing

Campañas en los medios de comunicación

Ventas

Marketing Estratégico

Colaboración multifuncional

Agilidad
Gestión de proyectos
Gestión de Grupos de Interés
Participación de las partes interesadas

Language

Inglés

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门
International

Business Unit
Innovative Medicines

地点
Greece

站点
Metamorfosis

Company / Legal Entity
GR11 (FCRS = GR001) Novartis Hellas

Functional Area
Marketing

Job Type
Full time

Employment Type
Regular

Shift Work
No

[Apply to Job](#)

```
iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }
```



Job ID

REQ-10024958

HealthTech Solutions Manager

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10024958-healthtech-solutions-manager-es-es>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/NovartisCareers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2REQ-10024958>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/NovartisCareers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2REQ-10024958>