

## Head of MA South

Job ID  
REQ-10022889

10月 10, 2024

China

### 摘要

领导南区市场准入团队,按照公司整体策略,在医保、卫生、招采、惠民保等领域最大化省、市及县域层面的各种准入机会,优化患者可及。

### About the Role

#### 主要职责：

- 与区域内的外部利益相关方有效传递关键信息,支持NRDL国谈。
- 制定NRDL区域落地策略并有效执行,推动相关政策在各行政层级省、市、县域及各级医疗机构不断优化。
- 妥善解决区域内医保支付障碍。
- 监测和解读区域内的卫生改革动态,及时转化为区域准入机会。
- 及时、准确、策略性地完成区域内的各项招采工作,最大化公司利益,包括:新产品挂网、省级VBP及集采、地市级联盟与地市级集采、价格联动和招采平台信息维护、推动相关政策优化

等。

- 根据产品特性及其需要,在新产品上市前的政策准备、省/市级惠民保列名等方面最大化产品准入机会。
- 及时获取政策信息并进行高质量的解读和分析,为区域内业务策略的制定和执行提供依据。
- 通过有效的日常互动和项目活动等,与区域内的政府相关部门及专家建立良好工作关系。
- 在日常工作中与VA其他团队及公司其他部门(A、商务、零售、医学等及时、有效地共享信息,分工协作。
- 指导和监督团队成员在各项工作及日常行为中遵从合规要求。积极发展下属,为团队建立人才库。

#### 基本要求：

- 8年以上药企市场准入工作经历,区域准入优先
- 5年以上带人经验
- 医药、市场营销、公共事务等领域大学本科及以上学历
- 扎实的影响力和沟通协调能力,有效的文书撰写和口头汇报能力
- 良好的团队协作能力,缜密的逻辑分析和策略能力
- 熟悉中国及南区的药品准入环境,敏锐的市场洞察力
- 较强的学习能力和变革力

#### 为什么选择诺华：

帮助患者及家属不仅需要创新科学,还需要一支包括你我他在内的充满智慧与激情的团队,大家相互协作、支持与激励。共同实现突破,改变患者的生活。一起共创更好的未来,你准备好了吗?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

#### 薪酬与福利：

您可以阅读该手册了解我们帮助您实

现个人与职业发展的举措。 <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>

#### 无障碍及便利设施：

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障,在招聘过程的任何环节需要合理便利设施,或者为了履行职位的基本职能,请发送电子邮件至 [diversityandincl.china@novartis.com](mailto:diversityandincl.china@novartis.com)告知您的需求和联系方式,并在邮件中附上您的职位申请编号。

#### 加入我们的诺华网络：

这不是您心仪的职位?欢迎加入诺华人才社区,与我们保持联系,及时了解合适的职业机会：

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

。您也可以关注诺华集团招聘微信公众号及诺华集团招聘微信视频号。

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

China

站点

Guangzhou (Guangdong Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Market Access

Job Type

Full time

Employment Type

正式

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

## 无障碍及便利设施

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障在招聘过程的任何环节需要合理便利设施或者为了履行职位的基本职能请发送电子邮件至 [diversityandincl.china@novartis.com](mailto:diversityandincl.china@novartis.com) 告知您的需求和联系方式,并在邮件中附上您的职位申请编号。



Job ID

REQ-10022889

## Head of MA South

[Apply to Job](#)

---

### Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10022889-head-ma-south-zh-cn>

### List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartis.com/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
4. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
5. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
6. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
7. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/NovartisCareers/job/Guangzhou-Guangdong-Province/Head-of-MA-SouthREQ-10022889>
8. <mailto:diversityandincl.china@novartis.com>
9. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/NovartisCareers/job/Guangzhou-Guangdong-Province/Head-of-MA-SouthREQ-10022889>