

## Head of MA South

Job ID  
REQ-10022889

9月 22, 2024

China

### 摘要

领导南区市场准入团队,按照公司整体策略,在医保、卫生、招采、惠民保等领域最大化省、市及县域层面的各种准入机会,优化患者可及。

### About the Role

#### 主要职责：

- 与区域内的外部利益相关方有效传递关键信息,支持NRDL国谈。
- 制定NRDL区域落地策略并有效执行,推动相关政策在各行政层级省、市、县域及各级医疗机构不断优化。
- 妥善解决区域内医保支付障碍。
- 监测和解读区域内的卫生改革动态,及时转化为区域准入机会。
- 及时、准确、策略性地完成区域内的各项招采工作,最大化公司利益,包括:新产品挂网、省级VBP及集采、地市级联盟与地市级集采、价格联动和招采平台信息维护、推动相关政策优化

等。

- 根据产品特性及其需要,在新产品上市前的政策准备、省/市级惠民保列名等方面最大化产品准入机会。
- 及时获取政策信息并进行高质量的解读和分析,为区域内业务策略的制定和执行提供依据。
- 通过有效的日常互动和项目活动等,与区域内的政府相关部门及专家建立良好工作关系。
- 在日常工作中与VA其他团队及公司其他部门(A、商务、零售、医学等及时、有效地共享信息,分工协作。
- 指导和监督团队成员在各项工作及日常行为中遵从合规要求。积极发展下属,为团队建立人才库。

#### 基本要求：

- 8年以上药企市场准入工作经历,区域准入优先
- 5年以上带人经验
- 医药、市场营销、公共事务等领域大学本科及以上学历
- 扎实的影响力和沟通协调能力,有效的文书撰写和口头汇报能力
- 良好的团队协作能力,缜密的逻辑分析和策略能力
- 熟悉中国及南区的药品准入环境,敏锐的市场洞察力
- 较强的学习能力和变革力

#### 为什么选择诺华：

帮助患者及家属不仅需要创新科学,还需要一支包括你我他在内的充满智慧与激情的团队,大家相互协作、支持与激励。共同实现突破,改变患者的生活。一起共创更好的未来,你准备好了吗?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

#### 薪酬与福利：

您可以阅读该手册了解我们帮助您实

现个人与职业发展的举措。 <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>

#### 无障碍及便利设施：

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障,在招聘过程的任何环节需要合理便利设施,或者为了履行职位的基本职能,请发送电子邮件至 [diversityandincl.china@novartis.com](mailto:diversityandincl.china@novartis.com)告知您的需求和联系方式,并在邮件中附上您的职位申请编号。

#### 加入我们的诺华网络：

这不是您心仪的职位?欢迎加入诺华人才社区,与我们保持联系,及时了解合适的职业机会：

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

。您也可以关注诺华集团招聘微信公众号及诺华集团招聘微信视频号。

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

China

站点

Guangzhou (Guangdong Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Market Access

Job Type

Full time

Employment Type

正式

Shift Work  
No

[Apply to Job](#)

## 无障碍及便利 设施

诺华 承诺 与残障人士共事并 为 他们 提供合理的便利 设施。如果您由于健康状况或残障 在招聘 过程 的任何 环节 需要合理便利 设施 或者 为了履行 职位的基本 职能 请发送 电子邮件至 [diversityandincl.china@novartis.com](mailto:diversityandincl.china@novartis.com) 告知您的需求和 联系方式,并在 邮件中附上您的 职位申 请编 号。

```
iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }
```



Job ID  
REQ-10022889

## Head of MA South

[Apply to Job](#)

---

### Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10022889-head-ma-south-zh-cn>

### List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
4. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
5. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
6. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
7. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/NovartisCareers/job/Guangzhou-Guangdong-Province/Head-of-MA-SouthREQ-10022889>
8. <mailto:diversityandincl.china@novartis.com>
9. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/NovartisCareers/job/Guangzhou-Guangdong-Province/Head-of-MA-SouthREQ-10022889>