

## 高级医药代表 / 资深产品专员

Job ID  
REQ-10022590

9月 17, 2024

China

### 摘要

我们正在寻找一名高级医药代表 / 资深产品专员，以帮助我们用更快的速度让更多患者因诺华的产品受益。您将代表诺华向临床医生传递前沿、专业的药学知识，优化的药物治疗方案，进而帮助相关患者得到更经济、安全、有效的治疗与康复。这个岗位将直接向地区经理汇报工作。

### About the Role

#### 主要职责：

*保证每月拜访规定数量的目标客户和组织产品学术推广会，配合公司大型学术活动*

*建立完善的客户管理体系，提高客户服务质量*

*及时、准确执行报告系统，及时汇报工作的进展，及时反馈市场信息*

配合地区经理的协同拜访

完成地区经理或者大区经理指派的工作任务

积极参与和推进合规项目, 以身作则, 传递合规文化。遵守所覆盖或拜访的医疗机构颁布的与医药代表或医药企业相关人员有关的规章制度

高级医药代表, 产品专员及资深产品专员在上述职责的基础上要完成如下任务)

协助地区经理给新入职的新代表熟悉客户、市场、公司报告系统及相关政策等进行帮助和辅导

视频链接 <https://www.youtube.com/embed/yku1o0D1EnQ>

对多元化和包容性/平等就业机会的承诺:

诺华致力于为我们所服务的患者和社区建立一个优秀、包容的工作环境和多元化的团队。

基本要求:

生物科学、医药卫生、化学化工相关专业, 或培养方向与医药相关的其他专业如管理学或市场营销(医药相关)大专或以上学历非以上专业的专科及以上学历, 必须具有两年以上医药领域工作经验)

相关岗位工作经验

高级医药代表/产品专员/

资深产品专员要能通过公司的相关资质认证, 能力和绩效符合公司对于岗位的要求, 合规意识强

基本的口头英语表达能力

为什么选择诺华:

我们的使命是创想医药未来, 改善人们生活质量, 延长人类寿命。我们的愿景是成为全球最具价值和最值得信赖的医药健康企业。我们如何实现这一目标? 和我们的员工一起! 正是我们的员工每天推动着我们不断进取, 达

成愿景。加入我们, 成为诺华的一员! 点

击此处了解更多: <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

您将得到:

该职位将得到的不仅有基本工资、奖金这些可以量化的激励薪酬, 以及失业保险、医疗保险等货币性福利, 还包括培训发展、工作经验积累包括在像诺华这样知名的跨国企业工作的个人声誉、职业进阶等以非货币形式表现的奖励价值。您可以在诺华生活手册中找到有关我们的福利和奖励的所有信息。 <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

## 无障碍及便利设施：

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障，在招聘过程的任何环节需要合理便利设施，或者为了履行职位的基本职能，请发送电子邮件至 [diversityandincl.china@novartis.com](mailto:diversityandincl.china@novartis.com) 告知您的需求和联系方式，并在邮件中附上您的职位申请编号。

## 加入我们的诺华网络：

如果该职位不适合您的经验或职业目标，但您希望保持联系以了解更多有关诺华和我们的职业机会信息，请在此处加入诺华网络：

<https://talentnetwork.novartis.com/network>.

您也可以关注诺华集团招聘微信公众号及诺华集团招聘微信视频号。

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

China

站点

Benxi (Liaoning Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

正式销售)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

## 无障碍及便利设施

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障在招聘过程的任何环节需要合理便利设施或者为了履行职位的基本职能请发送电子邮件至 [diversityandincl.china@novartis.com](mailto:diversityandincl.china@novartis.com) 告知您的需求和联系方式,并在邮件中附上您的职位申请编号。

iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }



Job ID  
REQ-10022590

## 高级医药代表 / 资深产品专员

[Apply to Job](#)

---

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10022590-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanchinzhuan-yuan-zh-cn>

List of links present in page

1. <https://www.youtube.com/embed/yku1o0D1EnQ>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
5. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
6. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
7. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
8. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/NovartisCareers/job/Benxi-Liaoning-Province/XMLNAME-----REQ-10022590-2>
9. <mailto:diversityandincl.china@novartis.com>

10. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/NovartisCareers/job/Benxi-Liaoning-Province/XMLNAME-----REQ-10022590-2>