

MSL Tumeurs Solides - Nord Est

Job ID
REQ-10003203

4月 29, 2024

France

摘要

Diriger l'engagement scientifique avec leurs experts médicaux. Mettre en œuvre des stratégies cliniques et éducatives et répondre aux demandes médicales non sollicitées.

About the Role

Dans le cadre de l'ensemble de ses activités, le MSL veille à connaître et respecter la législation applicable et les procédures Novartis.

A ce titre, vos responsabilités incluent, mais ne se limitent pas :

- Stratégie Médicale Régionale et gestion de projets
- Information scientifique et médicale auprès des professionnels de santé en région
- Gestion de projets scientifiques et médicaux
- Contribution à la coordination des opérations cliniques
- Information / Conseil / Exigences en interne
- Respect des dispositions réglementaires professionnelles

Secteur : Lille, Amiens, Besancon, Reims, Mulhouse, Strasbourg, Metz, Nancy

Localisation à Paris possible également

Nous sommes engagé à créer un environnement de travail exceptionnel et inclusif, ainsi qu'une équipe diversifiée, représentative des patients et des communautés que nous servons.

Exigences du rôle :

- Leadership Médical et scientifique
- Orientation Stratégique
- Engagement des clients/experts :
- Collaboration et co-création avec tous les acteurs du système de santé
- Excellence médicale dans l'exécution
- Agilité & Innovation

Exigences souhaitables :

- Docteur en médecine, Pharmacien, ou détenteur d'un diplôme scientifique supérieur (vétérinaire ou PhD par exemple) ayant de solides connaissances scientifiques et médicales incluant la recherche clinique ainsi que de réelles compétences en termes de leadership, de négociation, de présentation, de recherche clinique, d'affaires et de connaissance du marché.
- Permis de conduire en cours de validité
- Anglais courant (oral et écrit)

Vos avantages en rejoignant Novartis:

- Fourchette de rémunération attractive: 62 480 € - 93 720 €
- Une prime annuelle
- Un focus sur votre développement de carrière
- Une démarche Qualité de Vie au Travail vous permettant de proposer des améliorations pour votre quotidien
- Une attention particulière portée à votre équilibre vie pro / personnelle avec des dispositifs comme le télétravail, le temps réduit annualisé ou le congé parentalité
- Une couverture sociale avancée pour vous et vos proches
- 27 jours de congés payés & au moins 14 jours de RTT par an
- Différents programmes de reconnaissance des employés

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we 'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

France

站点

Field Non-Sales (France)

Company / Legal Entity

FR12 (FCRS = FR012) Novartis Pharma S.A.S.

Functional Area

Research & Development

Job Type

Full time

Employment Type

CDI

Shift Work

No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10003203

MSL Tumeurs Solides - Nord Est

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://prod1.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10003203-msl-tumeurs-solides-nord-est-fr-fr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/NovartisCareers/job/Field-Non-Sales-France/MSLREQ-10003203>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/NovartisCareers/job/Field-Non-Sales-France/MSLREQ-10003203>